INFORME PERIÓDICO TRIMESTRAL

AL 31 DE MARZO DE 2024

Grupo IMSA

INFORME PERIÓDICO TRIMESTRAL AL 31 DE MARZO DE 2024
GRUPO IMSA S.A.

Información del Emisor	
NIT:	901.544.345-9
Dirección:	Dirección: Calle 19 A 43 B 41 – Medellín.
Sucursales:	En la actualidad Grupo IMSA S.A. no tiene sucursales
Actividad Principal:	Adquirir y administrar acciones, cuotas y partes de interés social en otras compañías, así como bonos y otros valores, promover la fundación de sociedades comerciales y concurrir a su constitución con aportes de capital o de industria, obligarse como codeudora o como fiadora en contratos que celebren sociedades subordinadas suyas o cualquier tercero, y en general administrar, promover y gestionar sociedades que sean subordinadas suyas.

Características de los Valores	
Clase de Valor:	Acciones ordinarias (en adelante las "Acciones" o "Acciones Ordinarias").
Sistema de negociación:	Bolsa de Valores de Colombia.
Valor Nominal por Acción:	Diez Pesos colombianos ($10).
Acciones en circulación:	La compañía tiene 11.634.084 acciones en circulación al cierre del primer trimestre de 2024 y 8.830.317 al momento de presentación de este Informe.
Monto de la emisión:	0
Monto colocado:	0
Mercado en el que circularán las Acciones:	Mercado Principal
Ley de Circulación:	Las Acciones son nominativas y circulan en forma desmaterializada.
Modalidad de inscripción:	Inscripción normal en el Registro Nacional de Valores y Emisores ("RNVE").
Bolsa donde están Inscritos las Acciones:	Bolsa de Valores de Colombia S.A. ("bvc")
Administrador de las Acciones emitidas:	Depósito Centralizado de Valores de Colombia – Deceval S.A.

CONTENIDO

Informe Periódico Trimestral……Pág. 4
Glosario General
Glosario de términos de la industria
Resultados Grupo IMSA
Gestión de riesgos
Cambios materiales en el Informe de Gobierno Corporativo

Prácticas, políticas, procesos e indicadores en relación con los asuntos sociales y ambientales, incluidos los climáticos……Pág. 15

Estados Financieros Consolidados……Pág. 21
Notas de los Estados Financieros Consolidados…… Pág. 31

Estados Financieros Separados……Pág. 66
Notas de los Estados Financieros Separados…… Pág. 75

INFORME PERIÓDICO TRIMESTRAL

AL 31 DE MARZO DE 2024

Grupo IMSA

INFORME PERIÓDICO TRIMESTRAL AL 31 DE MARZO DE 2024

Glosario General

Acciones Ordinarias o Acciones: Valor que tiene la característica de conceder a su titular derechos de participación en la sociedad emisora, entre los cuales están el de percibir dividendos y el derecho a voto en la Asamblea General de Accionistas. Para efectos del presente documento, se entenderá que se hace referencia a las acciones ordinarias emitidas, suscritas, pagadas y en circulación de la Sociedad.

Accionista/s: Persona natural o jurídica, fondo de inversión colectiva, o patrimonio autónomo, entidad, y en general cualquier ente con capacidad jurídica, propietaria de una o varias Acciones Ordinarias de Grupo IMSA, que se encuentra debidamente inscrito en el Libro de Registro de Accionistas de la Sociedad.

Addimentum o Andercol International: Andercol International S.A.S., compañía de la unidad de negocio de Aditivos para Alimentos, filial de Grupo IMSA.

Andercol México, Andermex o Neotrimental: Neotrimental S.A de C.V., compañía de la unidad de negocio de Aditivos para Alimentos, filial de Grupo IMSA hasta mayo del 2023.

Anderpol: Anderpol do Brasil Participações Ltda., compañía de la unidad de negocio de materiales compuestos y poliéster en Brasil, filial de Grupo IMSA.

Asamblea General de Accionistas: Es la asamblea general de accionistas del Emisor.

Bolsa de Valores de Colombia o bvc: Es la Bolsa de Valores de Colombia S.A., bolsa en la cual se negociarán las Acciones de la Sociedad.

Código de Gobierno Corporativo: Es el Código de Buen Gobierno Corporativo del Emisor que se encuentra disponible en su página web https://grupoimsa.com.co/

COP, Pesos o $: Es la moneda de curso legal de la República de Colombia, Pesos colombianos.

Deceval: Es el Depósito Centralizado de Valores de Colombia – Deceval S.A., entidad encargada de recibir en depósito las Acciones de la Sociedad, las cuales se encuentran inscritas en el Registro Nacional de Valores y Emisores, para cumplir la labor de administrarlas por medio de un sistema computarizado de alta tecnología, que garantiza la seguridad de los títulos y elimina los riesgos asociados con el manejo físico de los mismos, tales como registros, transferencias, pagos de dividendos, etc., quien actúa como agente de registro, transferencia y pagos y brinda procesos de soporte a la Sociedad.

Dividendo: Valor pagado o decretado a favor de los Accionistas, en dinero o en acciones, como retribución por su inversión. Se otorga en proporción a la cantidad de Acciones de las que es titular el Accionista y con recursos originados por la Sociedad.

Emisor, Grupo IMSA o Sociedad: Es Grupo IMSA S.A., entidad que inscribió sus Acciones en el RNVE y en la bvc.

Estatutos Sociales: Son los estatutos sociales del Emisor, que podrán ser consultados en la página web de la Sociedad https://grupoimsa.com.co/wp-content/uploads/2022/02/Grupo-IMSA-Estatutos-Sociales.pdf.

IPC: Es la variación anual neta del Índice de Precios al Consumidor en la República de Colombia, certificado por el DANE para los últimos 12 meses, expresada como una tasa efectiva anual. Si el IPC dejare de ser certificado por el DANE, o se llegare a modificar, se aplicará la tasa equivalente que determine el DANE, o la entidad que asuma sus funciones.

Junta Directiva: Es la junta directiva del Emisor.

MCM Company o MCM: Es MCM Company S.A.S., compañía de la unidad de negocio de Consumo Masivo, filial de Grupo IMSA.

NIIF: Son las normas internacionales de información financiera, según han sido adoptadas en Colombia por la Ley 1314 de 2009, junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés); las normas de base corresponden a las traducidas oficialmente al español y emitidas por el IASB al segundo semestre de 2017.

Novapol: Es Novapol Plásticos Ltda., compañía de la unidad de negocio de materiales compuestos y poliéster en Brasil, filial de Anderpol.

Novaforma: Es Novaforma Distribuidora de Fiberglas Ltda., compañía que hacía parte de la unidad de negocio de materiales compuestos y poliéster en Brasil, filial de Anderpol, y que a partir de diciembre del 2023 fue absorbida por Novapol, por lo que dejó de existir como sociedad independiente.

Novascott: Es Nova Scott Especialidades Ltda., Joint Venture de Anderpol con Scott Bader, la cual hace parte de la unidad de negocio de materiales compuestos y poliéster en Brasil.

O-tek Argentina: O-tek Argentina S.A., O-tek Servicios Argentina S.A. y O-tek Servicios Chile S.A., compañías que hacen parte de la unidad de negocio de tuberías y postes.

O-tek Internacional: Son O-tek Internacional S.A.S., O-tek Central S.A.S. y O-tek México S.A. de C.V., compañías que hacían parte de la unidad de negocio de tuberías y postes, y que a partir de agosto del 2023 fueron vendidas.

PIB: Significa el producto interno bruto, el cual mide la producción total de bienes y servicios.

Público en General: Son todas las personas jurídicas y patrimonios autónomos, incluyendo, pero sin limitarse a los fondos de pensiones y cesantías, las personas naturales, menores de edad que posean tarjeta de identidad, mayores de edad que posean cédula de ciudadanía, documento de identificación personal – NIP, NUIP o NIT, así como los extranjeros residentes en Colombia que tengan cédula de extranjería y cualquier otro Inversionista con la capacidad legal de adquirir las Acciones Ordinarias.

Registro Nacional de Valores y Emisores o RNVE: Es el Registro Nacional de Valores y Emisores – RNVE creado en virtud de la Ley 964 de 2005, el cual tiene por objeto inscribir las clases y tipos de valores, así como los emisores de los mismos y la emisión que estos efectúen, y certificar lo relacionado con la inscripción de dichos emisores, clases y tipos de valores. El fundamento de este registro es mantener un adecuado sistema de información sobre los activos financieros que circulan y los emisores, como protagonistas del mercado. El funcionamiento del RNVE está asignado a la SFC, quien es la responsable de velar por la organización, calidad, suficiencia y actualización de la información que lo conforma.

Superintendencia Financiera de Colombia o SFC: Es el organismo técnico, adscrito al Ministerio de Hacienda y Crédito Público que, según lo previsto en el inciso segundo del artículo 11.2.1.3.1 del Decreto 2555 de 2010, tiene como objetivo supervisar el sistema financiero colombiano con el fin de preservar su estabilidad, seguridad y confianza, así como promover, organizar y desarrollar el Mercado de Valores colombiano y la protección de los inversionistas, ahorradores y aseguradores.

Valor Nominal: Es el valor que cada Acción representa en el capital suscrito de la Compañía, el cual aparece

consignado en el título representativo de las Acciones correspondientes.

Valor Patrimonial: Significa el valor resultante de dividir el patrimonio del Emisor al cierre del último ejercicio fiscal para el momento de la inscripción de las Acciones Ordinarias en la bvc sobre el número de Acciones Ordinarias suscritas y pagadas.

Glosario General de términos de la industria

Aditivos para Alimentos: Es la unidad de negocio donde se producen y comercializan ingredientes para la industria de alimentos.

Consumo Masivo: Comprende las actividades de fabricación de productos de cuidado personal, del hogar, el vehículo y la industria desarrolladas por MCM Company.

GRP/PRFV: Hace referencia a poliéster reforzado con fibra de vidrio, material con el que se fabrican Tuberías y Postes fabricados y comercializados en esta unidad de negocio.

Hard Discount: Se refiere a un formato de establecimiento comercial que se distingue por su formato de proximidad al público, variedad de locales pequeños o medianos donde se ofrecen referencias limitadas de productos de menor desembolso, especialmente marcas propias, y se maneja una menor inversión en publicidad.

Market Share: Corresponde a la participación de mercado objetivo que tenga alguna de las compañías considerando las regiones en donde opera.

Negocio de Químicos en Brasil o Químicos Brasil: Comprende las actividades de la unidad de negocio de materiales compuestos y poliéster en esta geografía o la operación en conjunto de las compañías Anderpol, Novapol y Novascott.

Tuberías y Postes: Comprende la unidad de negocio especializada en la fabricación de sistemas de tuberías y postes en poliéster reforzado con fibra de vidrio (GRP/PRFV), a la cual se dedican las compañías de O-tek Internacional y O-tek Argentina.

Resultados de Grupo IMSA

Grupo IMSA es una Holding empresarial dedicada a la administración de un portafolio de inversiones, conformado por compañías que participan en los negocios de materiales compuestos y poliéster en Brasil, aditivos para alimentos en Colombia, tuberías y postes en Argentina, consumo masivo en Colombia y de administración de algunos inmuebles con vocación de inversión y desarrollo en el territorio nacional. Grupo IMSA cuenta con una sólida estructura de capital, liquidez y bajo nivel de endeudamiento, que permiten respaldar el crecimiento de sus negocios y realizar activamente inversiones de portafolio.

En el primer trimestre del año 2024, Grupo IMSA, a nivel consolidado, completa ventas por COP 122.366 millones. Las compañías del negocio de materiales compuestos y poliéster en Brasil alcanzan ventas por COP 57.218 millones, debido al buen comportamiento comercial en sectores como construcción, energía eléctrica y energía solar. Addimentum finaliza el trimestre con ventas por COP 4.076 millones, apalancado en el dinamismo en los mercados de Brasil, Chile y Argentina. O-tek Argentina, por su parte, contribuye con ventas de COP 24.231 millones, aprovechando las oportunidades de participar en proyectos privados en el sector de Oil & Gas. Finalmente, el negocio de consumo masivo, MCM Company, concreta ventas por COP 31.756 millones, con crecimientos de dos dígitos en sus marcas propias y gran dinamismo en el canal alternativo, apalancado en las líneas de cuidado personal e insecticidas.

Respecto a la rentabilidad del Grupo, excluyendo de manera administrativa las compañías desinvertidas en el año anterior para hacer el análisis comparable, la utilidad bruta finalizó en COP 40.974 millones, aumentando un 9%, con un margen bruto que se sitúa en el 33%. Respecto al Ebitda, este indicador se mantiene estable en los COP 15.347 millones, representando un 13% de las ventas. Finalmente, la utilidad neta totaliza COP 90.087 millones, incrementando un 2097% frente al mismo período del año anterior. Ahora, comparando los resultados totales de manera consolidada en lo corrido del año, la utilidad bruta decrece un 41% y el Ebitda decrece un 57%. Lo anterior, debido a la desinversión en el año anterior de Andercol México, compañía de aditivos para alimentos en México, y de O-tek Internacional, compañía del negocio de tuberías y postes en Colombia y México. El incremento en la utilidad neta está explicado por el mejor resultado operativo de las compañías y la recepción de un pago adicional derivado del acuerdo de venta de O-tek Internacional a WIG LATAM Holding GmbH en el año 2023, por un valor de COP 100.259 millones (“el Earnout”).

Lo anterior, contribuye a mantener la deuda financiera neta negativa, es decir, con mayores niveles de caja e inversiones temporales que deuda financiera, por COP 290.344 millones, manteniendo niveles de endeudamiento y liquidez adecuados; con un pasivo total que representa el 24% de sus activos totales, frente a un 25% a diciembre de 2023. A su vez, se mantiene una razón corriente en 3,3 veces versus 2,9 veces al cierre del año anterior. Igualmente, esta posición favorable de caja en la Sociedad y sus negocios permitió continuar con el plan de inversiones en activos fijos (CAPEX) previsto para el año. En el trimestre se adelantaron obras por COP 2.156 millones, principalmente enfocadas en el mejoramiento de la red contra incendios en Novapol.

Los eventos aquí descritos contribuyen con la evolución positiva del plan de negocios del Grupo, en donde predomina el objetivo de crecer de manera rentable, aprovechar las ventajas competitivas en el mercado y mantener una propuesta de valor atractiva para todos sus grupos de interés. Sin embargo, es importante reconocer que situaciones macroeconómicas, disponibilidad de insumos, encarecimiento en los fletes o contracciones de algunos segmentos de negocio o categorías, han llevado a tomar planes de acción alternativos que

mitiguen estos impactos y se reconozcan nuevas oportunidades en el camino.

En cuanto a Holding de Grupo IMSA, de manera individual, se mantienen indicadores financieros que reflejan su solidez. La Sociedad presenta al cierre del año un rendimiento sobre el patrimonio (ROE) del 18%. La Holding continúa sin endeudamiento financiero y su pasivo total representa el 6,1% de los activos totales, frente a un 4,4% al primer trimestre del año anterior. Por otro lado, sus activos corrientes por COP 284.681 millones superan en 8 veces sus pasivos corrientes, manteniendo una favorable situación de liquidez. Las principales variaciones del balance a nivel consolidado y del Emisor corresponden al incremento del efectivo y equivalentes y a los pasivos por impuestos corrientes derivados de la recepción del Earnout.

Como evento posterior, tal y como se informó el 22 de abril de 2024 a través de Información Relevante de la SFC, la Sociedad llevó a cabo un proceso de readquisición de 2.803.767 acciones, equivalentes aproximadamente al 24,0996% de sus acciones suscritas y en circulación, por un total de COP 104.981 millones.

Gestión de Riesgos

Durante el primer trimestre de 2024, el Grupo y sus filiales continuaron trabajando en revisar y definir los planes de acción para los riesgos claves/estratégicos identificados bajo la metodología de Risk Focus en el año 2023. Asimismo, se sigue ejecutando el levantamiento de los riesgos a los que se exponen diferentes procesos de los negocios en el giro ordinario de sus operaciones, junto con las acciones para mitigarlos.

Materialización de riesgos y medidas adoptadas

El Grupo cuenta con un Sistema de Gestión de Riesgos en el que se establece la metodología y las herramientas para administrar los riesgos a los que se ve expuesto. Para su gestión, cada negocio desarrollado su propio análisis de riesgos, a través de la metodología definida, ha identificado, evaluado y priorizado los eventos que pueden afectar el logro de la estrategia propuesta. Cabe resaltar que estos análisis se han actualizado de acuerdo con las necesidades propias de cada negocio y a las situaciones cambiantes del entorno.

La gestión de riesgos en IMSA comprende diferentes frentes de trabajo que confluyen para una gestión integral: gobierno, capacitación, reportes, mejoramiento continuo y el ciclo de gestión, el cual tiene alcance desde el entendimiento del contexto de la organización, pasando a la identificación de los riesgos, su análisis, evaluación, priorización, tratamiento; cierre de las brechas encontradas, la comunicación y el monitoreo.

Eventos de riesgos presentados en el periodo

De cara a los eventos de riesgos presentados en el periodo, para este trimestre se presentaron algunos eventos, especialmente por factores externos, implementando diferentes acciones con el fin de mitigar su impacto:

- Considerando la situación actual de la economía, en todas las compañías del Grupo continúa la materialización del riesgo de pérdidas económicas relacionadas con variaciones en la tasa de cambio. Para lo cual, el área de Tesorería realiza una revisión permanente del comportamiento de las tasas de cambio en los países en los que opera el Grupo, calculando la exposición cambiaria de las compañías, e implementando acciones para su mitigación mediante instrumentos financieros y de derivados.

- MCM Company sigue evidenciando la materialización del riesgo de concentración de mercado en los *Hard Discount*, considerando que bajo la situación económica actual los consumidores siguen teniendo una alta preferencia por hacer sus compras en estos canales y por las marcas de bajo costo. Dicha preferencia en los consumidores ha hecho que la compañía continúe creciendo y logrando una mayor participación de las ventas en este tipo de canales en comparación con años anteriores. Para evitar la concentración, durante este primer trimestre del 2024 se mantuvo el foco en desarrollar nuevos canales alternativos, clientes y portafolios.

- La cadena logística para MCM Company continúa presentando grandes retos. La compañía sigue analizando un modelo de

transporte que satisfaga las necesidades de cada tipo de canal y continúa trabajando en el desarrollo de nuevos proveedores logísticos que brinden un mejor costo-beneficio, buscando una operación logística de alta calidad y rentable en el nuevo centro de distribución, mejorando la operación bajo techo.

- En el negocio de Materiales Compuestos de Brasil se sigue materializando el riesgo de afectación en la estrategia del negocio por dependencia de materias primas y proveedores exclusivos. Para mitigar este impacto, el negocio ha venido trabajando en desarrollar fuentes alternas de suministro. Asimismo, se reestructuró la Gerencia de Cadena de Suministro y la Gerencia Industrial, conformando una Gerencia de Suministros y una Gerencia de Operaciones. El principal objetivo es enfocarse en obtener un suministro estratégico que permita no solo desarrollar alternativas de proveedores, materias primas, sino también obtener beneficios económicos.

- En el negocio de Materiales Compuestos de Brasil, se materializó esporádicamente el riesgo de no lograr una cadena logística costo eficiente, que satisfaga las necesidades de los diferentes tipos de clientes. Para esto, desde el Comité de Negociación se están revisando diferentes estrategias con el fin de ajustar la negociación de fletes.

- n O-tek Argentina continúa el impacto en el margen de ganancia por incrementos de costos de materias primas o variación de tipo de cambio sobre proyectos largos, para lo cual se sigue haciendo seguimiento constante del tipo de cambio sobre el dólar futuro, con el apoyo de bancos y consultoras para realizar proyecciones de mercado sobre la evolución de la tasa de cambio. También permanece el monitoreo del precio de las materias primas a través de la interacción con empresas del Grupo y los diferentes proveedores de materias primas, y el uso de herramientas financieras, con el fin de estimar dichos incrementos.

- El negocio de Addimentum, no se presentan materializaciones para este trimestre, diferentes a la mencionada anteriormente respecto a las pérdidas económicas relacionadas con variaciones en la tasa de cambio, para la cual se están tomando acciones desde Tesorería de la Holding.

Para este trimestre no se identifica ningún riesgo nuevo en la Sociedad y sus negocios, y se continúa con el monitoreo a los riesgos ya identificados.

Por último, frente a los riesgos de cumplimiento, durante el 2024 y con corte al 31 de marzo, no se ha presentado la materialización de ningún riesgo relevante y la Sociedad viene trabajando en la actualización de la información de sus contrapartes y en la ejecución de las actividades contempladas en el plan de trabajo anual de *Compliance*.

Cambios materiales en el Capítulo de Gobierno Corporativo

Composición de la Junta Directiva y de sus Comités de Apoyo

La Junta Directiva de IMSA está compuesta por cinco (5) miembros principales con sus respectivos suplentes personales, de los cuales todos ostentan la calidad de independientes.

En la reunión de Asamblea General de Accionistas del 21 de marzo de 2024 se reeligieron los miembros de la Junta Directiva para el periodo abril 2024 – marzo 2025:

#	TIPO DE MIEMBRO	PRINCIPAL
1	Independiente	Fernando Ojalvo Prieto
2	Independiente	Javier Genaro Gutiérrez Pemberthy
3	Independiente	Diego Saldarriaga Vieira
4	Independiente	Mauricio Camargo Mejía
5	Independiente	Pablo Trujillo Tealdo

#	TIPO DE MIEMBRO	SUPLENTE
1	Independiente	Natalia Saldarriaga Álvarez
2	Independiente	Catalina Saldarriaga Ruiz
3	Independiente	Mauricio Saldarriaga Puerta
4	Independiente	Luis Felipe Baquero Saldarriaga
5	Independiente	Juan Guillermo Saldarriaga Daza

En la reunión de Junta Directiva del 18 de abril de 2024 se designó a Fernando Ojalvo Prieto como Presidente de la Junta para el periodo abril 2024 – marzo 2025.

Adicionalmente, la Junta Directiva cuenta con tres (3) comités de apoyo a su labor: Comité de Auditoría, Comité de Talento y Comité Financiero e Inmobiliario. Para la selección de los integrantes, se tiene en cuenta que los perfiles, conocimientos y experiencia profesional tengan relación con el objeto de cada Comité. Asimismo, son invitados a los Comités con voz, pero sin voto, algunos funcionarios de IMSA.

En la reunión de Junta Directiva del 18 de abril de 2024, fueron elegidos los miembros de los comités permanentes de apoyo a la Junta Directiva; a saber:

COMITÉ	MIEMBROS
TALENTO	Fernando Ojalvo Prieto (Presidente) Diego Saldarriaga Vieira Javier Genaro Gutiérrez Pemberthy
FINANCIERO E INMOBILIARIO	Mauricio Camargo Mejía (Presidente) Pablo Trujillo Tealdo Fernando Ojalvo Prieto
AUDITORÍA	Fernando Ojalvo Prieto (Presidente) Diego Saldarriaga Vieira Mauricio Camargo Mejía Javier Genaro Gutiérrez Pemberthy Pablo Trujillo Tealdo

Datos de asistencia a las reuniones de la Junta Directiva y de los Comités de Apoyo

- Junta Directiva:

Miembros Principales	No. de reuniones asistidas
Fernando Ojalvo Prieto	3
Javier Genaro Gutiérrez Pemberthy	3
Diego Saldarriaga Vieira	3
Mauricio Camargo Mejía	3
Pablo Trujillo Tealdo	3

Miembros Suplentes	No. De reuniones asistidas
Natalia Saldarriaga Álvarez	3
Catalina Saldarriaga Ruiz	2
Mauricio Saldarriaga Puerta	2
Luis Felipe Baquero Saldarriaga	3
Juan Guillermo Saldarriaga Daza	3

*La medición se hace teniendo en cuenta que, desde enero del año 2024 hasta marzo, hubo tres (3) reuniones ordinarias de la Junta Directiva.

- Comité de Auditoría:

COMITÉ DE AUDITORÍA	
Miembros	**No. reuniones asistidas**
Fernando Ojalvo Prieto	1
Javier Genaro Gutiérrez Pemberthy	1
Diego Saldarriaga Vieira	1
Mauricio Camargo Mejía	1
Pablo Trujillo Tealdo	1

*La medición se hace teniendo en cuenta que, desde enero del año 2024 hasta marzo, hubo una (1) reunión del Comité de Auditoría.

- Comité Financiero e Inmobiliario:

COMITÉ FINANCIERO E INMOBILIARIO	
Miembros	**No. de reuniones asistidas**
Fernando Ojalvo Prieto	3
Mauricio Camargo Mejía	2
Pablo Trujillo Tealdo	3

*La medición se hace teniendo en cuenta que, desde enero del año 2024 hasta marzo, hubo tres (3) reuniones del Comité Financiero e Inmobiliario.

- Comité de Talento:

COMITÉ DE TALENTO	
Miembros	**No. de reuniones asistidas**
Fernando Ojalvo Prieto	2
Diego Saldarriaga Vieira	2
Javier Genaro Gutiérrez Pemberthy	2

*La medición se hace teniendo en cuenta que, desde enero del año 2024 hasta marzo, hubo dos (2) reuniones del Comité de Talento.

Revisoría Fiscal

La Revisoría Fiscal del Grupo está a cargo de la firma externa Deloitte & Touche S.A.S., la cual fue designada en reunión del 21 de marzo de 2024 de la Asamblea General de Accionistas para el periodo abril 2024 – marzo 2025. Los honorarios aprobados corresponden a COP $350.805.590 para las compañías que hacen parte de IMSA en Colombia.

PRÁCTICAS, POLÍTICAS, PROCESOS E INDICADORES EN RELACIÓN CON LOS ASUNTOS SOCIALES Y AMBIENTALES, INCLUIDOS LOS CLIMÁTICOS

Grupo IMSA

Prácticas, Políticas, Procesos e Indicadores en Relación con los Asuntos Sociales y Ambientales, incluidos los Climáticos

Grupo IMSA adopta políticas e iniciativas encaminadas al bienestar económico y social de los colaboradores, con aras a la contribución en aspectos ambientales, sociales y económicos que, a su vez, aporten al desarrollo sostenible. En este sentido, se tiene como objetivo mejorar la calidad y gobernanza ambiental, así como lograr un crecimiento resiliente que reduzca la vulnerabilidad frente a los impactos ambientales y al cambio climático.

Dichos objetivos y metas de crecimiento económico sostenible se estiman a largo plazo, conectándolas de manera permanente con las esferas sociales, económicas y ambientales.

De esta forma, Grupo IMSA y sus negocios enfocan parte de su trabajo en el diseño de estrategias y programas que le permitan generar valor en el tiempo e impactar a todos sus grupos de interés, priorizando los asuntos y tendencias que más puedan incidir en la consecución de este fin.

Por esta razón, es fundamental el desarrollo de herramientas de comunicación y de conceptos que convoquen a reflexiones en torno a problemáticas y temas comunes, las cuales fueron diseñadas manteniendo un equilibrio entre las tres dimensiones del desarrollo: ambiental, social y económica; decisión fundamentada sobre la concepción de que el fortalecimiento de cada dimensión y la interrelación entre las mismas, es imprescindible para transformar la vida de la población.

Dando continuidad al análisis de materialidad de los impactos sociales, ambientales y económicos, este estará dado por la calificación que se obtiene de acuerdo con los criterios y la metodología presentada anteriormente por la Sociedad.

La materialidad en impactos negativos está dada por las afectaciones al medio ambiente, en cuanto a recursos hídricos, suelo, emisiones atmosféricas y materias primas; seguido por las afectaciones financieras que, en lugar de generar ahorros y compensaciones, generen gastos y reprocesos; y las afectaciones sociales que se generan por los hechos u omisiones que puedan generar un impacto negativo a los empleados, sus familias o a las familias de la zona de influencia de la compañía.

A continuación, se exponen los impactos positivos de las iniciativas de Grupo IMSA y sus negocios:

MCM Company

Continuando con su compromiso socioambiental con la comunidad del área de influencia, el proyecto de Gestión Social mediante el que se propuso conocer las necesidades, expectativas y dinámicas sociales de los habitantes de la vereda La Hondita, en Guarne Antioquia, se proyecta continuar con la implementación de programas y proyectos que respondan a las necesidades reales de las comunidades circundantes, aportando a su bienestar social.

Por ende, durante el primer trimestre se realizaron diferentes encuentros con gestores sociales, con el fin de escoger el mejor aliado para el proceso de gestión social 2024. Adicionalmente, se establecieron las metodologías que atendieran cada uno de los eventos y se concretó con la Junta de Acción Comunal el cronograma para realizarlos.

Así mismo, en el programa enfocado en la recolección y manejo de los residuos de envases y empaques de insecticidas de uso doméstico con la Corporación Cierra El Ciclo, se establecieron las metas individuales y grupales para los afiliados del programa en 2024. Además, se radicó ante la Autoridad Nacional de Licencias Ambientales (ANLA) el informe de cumplimiento del año 2023.

Con la unión a la iniciativa de la Fundación Botellas con Amor se realizaron tres entregas en el primer trimestre, por un total de 340 kg de plástico de un solo uso, aportando a la construcción de un parque recreativo para la comunidad del área de influencia.

En cuanto a procesos de producción, se continúa implementando un Plan de Gestión Ambiental de Envases y Empaques que involucra a los actores de la cadena productiva, buscando fortalecer y potenciar el aprovechamiento. Como parte de dicho Plan, se estableció un programa de formación y educación ambiental y se evalúan periódicamente las condiciones de separación, almacenamiento, transporte, tratamiento y disposición final de los residuos, con el fin de evitar, reducir y controlar los impactos ambientales generados.

Igualmente, en alianza con la Corporación Autónoma Regional de las Cuencas de los Ríos Negro y Nare (Cornare), anualmente se proyecta la estimación de gases efecto invernadero con los factores de emisión asociados a cada una de las actividades de la compañía, adicionalmente se fomenta el crecimiento verde y el desarrollo sostenible y compatible con el clima, tendientes principalmente a reducir las emisiones de Gases Efecto Invernadero (GEI) y a aumentar la capacidad adaptativa empresarial de la región comprendida por la jurisdicción de Cornare.

Negocio Químico Brasil

Las compañías de Brasil continúan con su compromiso en el uso eficiente de los recursos de energía, agua y en la disminución de la generación de residuos, como una forma de aportar al cuidado del medio ambiente. En consecuencia, han logrado una optimización importante del consumo de agua y una reducción en el uso de energía.

Por otra parte, garantizando potenciar las propiedades de la materia prima PET, se continúa con políticas que optimizan el uso de este suministro para evitar que lleguen a fuentes hídricas o se dispongan de manera incorrecta.

Adicionalmente, las compañías mantienen un control estricto y continuo de sus operaciones con el fin de prevenir la contaminación, cumplir con los requisitos legales aplicables y mejorar sus prácticas ambientales. Durante el primer trimestre del 2024 se trabajó en el uso eficiente de los recursos hídricos y energéticos, así como en la consecución de oportunidades para hacer uso de materiales reciclados en su cadena de valor.

Finalmente, la compañía establece políticas claras que aporten a la salud, seguridad y calidad de vida de los colaboradores y sus familias, con programas de bienestar social, formación, entrenamiento adecuado de los procesos y espacios de trabajo con condiciones correctas.

Addimentum

El negocio de aditivos para alimentos continúa con el objetivo de reducir el consumo de agua potable y los costos de disposición de aguas industriales, mediante la regeneración de aguas madres de Acido fumárico y uso de materiales de empaque de mejor resistencia química.

La estrategia global de tratamiento de agua vía PTAM, combinada con el uso de material de empaque de mayor resistencia, ha permitido eficiencias por reúso 459.000 litros en lo que va de 2024, logrando impactos positivos en términos financieros y medioambientales, evidenciando ahorros de hasta COP 140 millones. Es decir, en promedio general la planta de tratamiento implementada demuestra capacidad para entregar

agua usable y evitar el consumo de 800 toneladas de agua al año.

Este resultado indica que la efectividad de esta planta de tratamiento, el cambio de material de empaque y reutilización de aguas de fumarato, genera una disminución representativa en el agua consumida.

Del mismo modo, en el primer trimestre del año se hizo una actividad de orden y aseo en las instalaciones de Addimentum en la que se identificaron algunos elementos que ya no se utilizaban en la planta y que se encontraban en buen estado, lo que permitió su donación a la Fundación Cambiando Vidas. Con estos elementos se ha contribuido positivamente al mejoramiento de las instalaciones de la Fundación, quienes hoy en día atienden aproximadamente a 70 niños en edades entre los 2 y 14 años. El valor estimado de los elementos donados es de COP $8.000.000 aproximadamente.

En la búsqueda por el bienestar laboral de sus colaboradores, se continúan implementando actividades de esparcimiento y beneficios como auxilios para lentes y para estudios.

O-tek Argentina

Durante el 2024 se continúa con el proyecto de instalación de un sistema de recuperación de acetona en la planta de producción de postes y piezas especiales, el cual busca minimizar el impacto ambiental asociado a la huella de carbono. Este inició con la entrega del equipo en el mes de febrero y avanzó con su instalación y puesta a punto, así como con la capacitación del personal en el manejo de este equipo, con el objetivo de comenzar a recuperar acetona de los distintos procesos de planta.

De igual forma, O-tek continúa con el análisis de diferentes propuestas que le permitan reducir o reemplazar el consumo de energía eléctrica por energía generada con fuentes alternativas, razón por la cual está analizando la viabilidad de obtener un equipo generador solar.

Por otra parte, se avanzó con la evaluación del equipo que hace parte del proyecto que busca reemplazar la extracción del particulado que se genera en la sierra de corte y mecanizado en la fabricación de juntas (tramo de tubería con ranuras para la unión entre tubos) con agua; con el fin de eliminar la utilización de agua y la generación de este residuo húmedo, por uno completamente seco. Se espera su respectivo análisis y aprobación para proceder con la instalación y puesta en funcionamiento.

Continuando con el acercamiento con la comunidad, se realizaron reuniones periódicas con los centros vecinales de la zona para dar respuesta a inquietudes en torno al impacto de la empresa, los ruidos y el control de olores, proponiendo y ejecutando nuevas prácticas que inciden considerablemente en la disminución de estas variables.

Asimismo, se inició con el desarrollo de los planes de acción relacionados con la implementación de talleres para agregar valor a la empleabilidad de la zona y enseñar los procesos y productos de la compañía. En la parte social se realizan continuamente campañas de donación y colaboración con centros educativos de la zona, comedores asistenciales y organizaciones en general.

Finalmente, Argentina continúa prestando especial atención a las prácticas y políticas enfocadas en el mejoramiento de la calidad de vida de sus empleados, dando prioridad a temas como la celebración de

fechas especiales, auxilios y actividades para prevenir incidentes y accidentes de trabajo.

Iniciativas para los empleados de Grupo IMSA

Partiendo de la estrategia para la atracción y retención del mejor talento, con las habilidades y competencias necesarias para alcanzar los objetivos y generar valor en cada una de las compañías, se continuó con la implementación de los programas de beneficios, de formación y desarrollo de líderes, que impactan positivamente la calidad de vida de los empleados y sus familias, así como el fortalecimiento de la cultura organizacional y el fomento del buen clima laboral.

Igualmente, se continúa con la implementación del sistema de teletrabajo, cumpliendo con los diferentes estándares y normas vigentes para esta práctica.

Perfil sociodemográfico

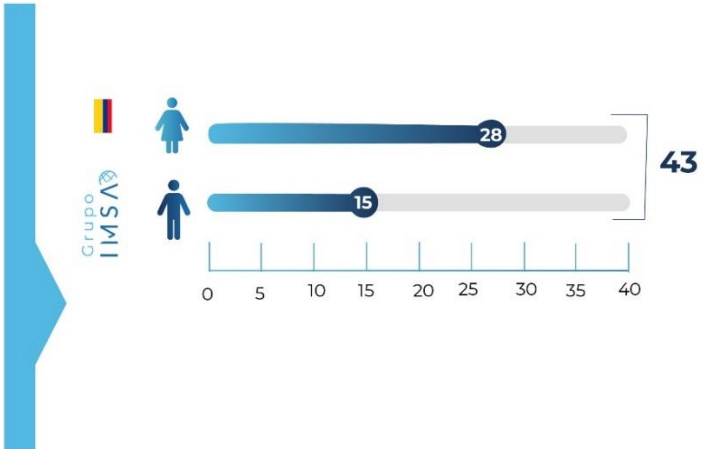
Durante el primer trimestre del año 2024 se continuó con la aplicación de prácticas que promueven la inclusión y la diversidad.

En línea con ello, con corte al 31 de marzo de 2024 el Grupo contó con 609 colaboradores (376 hombres y 233 mujeres), lo correspondiente a un 60% y un 40% de la población, respectivamente.

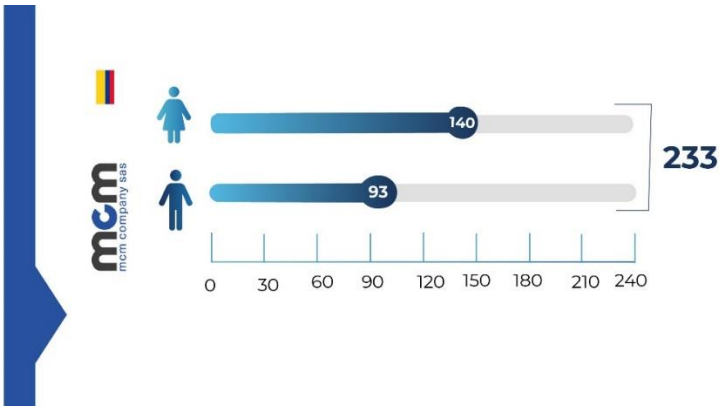
Con las políticas enfocadas en la fidelización de los colaboradores, se continúa con la promoción de la diversidad en torno a la conformación de equipos altamente competitivos basados en experiencias, conocimientos, valores y actitudes de las personas, iniciativas encaminadas a la eliminación de las brechas en torno a la edad y el género.

Se tiene como reto seguir trabajando para alcanzar la igualdad de género y el empoderamiento de la mujer. Para esto, se requiere concentrar los esfuerzos del Estado en el impacto de los derechos humanos de las mujeres, así como seguir trabajando para reducir las desigualdades económicas, sociales y políticas entre hombres y mujeres.

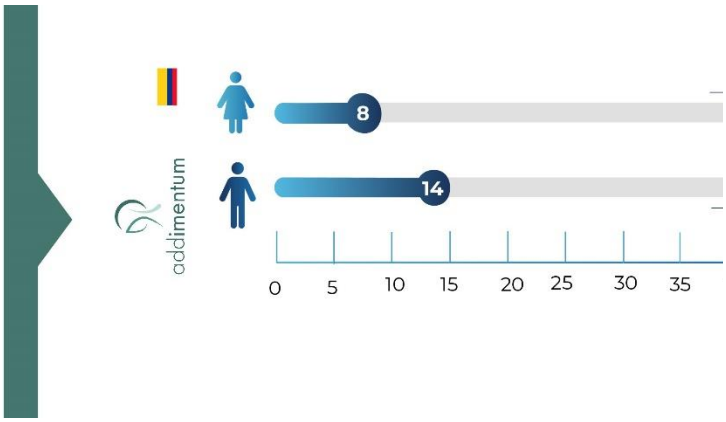
Grupo IMSA (Holding), durante el primer trimestre del 2024 cerró con un total de 43 empleados, 28 mujeres y 15 hombres.



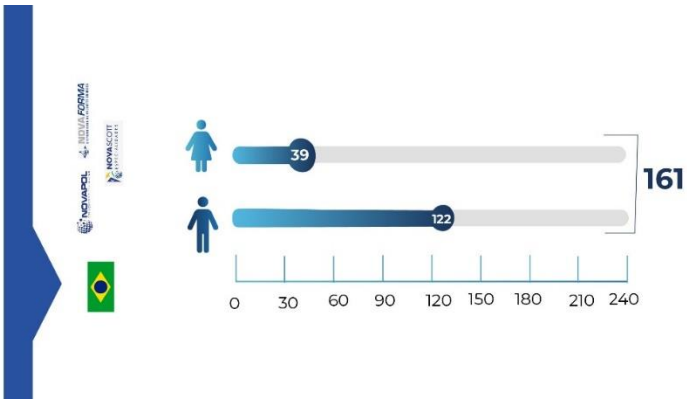
MCM Company cerró con un total de 233 colaboradores, 140 mujeres y 93 hombres



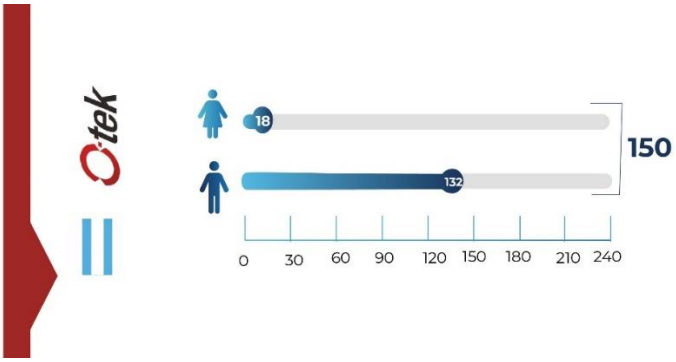
Addimentum, por su parte, cerró con un total de 22 colaboradores, 8 mujeres y 14 hombres.



El negocio Químico de Brasil, cerró con un total de 161 colaboradores, 39 mujeres y 122 hombres.



Finalmente, O-tek Argentina, cerró con un total de 150 colaboradores, 18 mujeres y 132 hombres



Es importante destacar, además, que el equipo gerencial del Grupo cuenta con participación superior al 50% en cargos desarrollados por mujeres.

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

AL 31 DE MARZO DE 2024

Grupo IMSA

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS Y OTROS INFORMES RELEVANTES

10 de mayo de 2024

A los señores Accionistas de

GRUPO IMSA S.A.

EL SUSCRITO REPRESENTANTE LEGAL DE GRUPO IMSA S.A.

CERTIFICA QUE

1. Los estados financieros intermedios y las operaciones de la Compañía y las subsidiarias al 31 de marzo de 2024 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial de la misma.

2. La información contenida en los informes intermedios comprende todos los aspectos materiales de la Compañía y sus subsidiarias al 31 de marzo del 2024.

Lo anterior para efectos de dar cumplimiento al artículo 46 de la ley 964 de 2005.

Para constancia se firma la presente certificación a los 10 días del mes de mayo de 2024.

ANDRES BERNAL CORREA
Representante Legal

Deloitte.

Deloitte & Touche S.A.S.
Nit. 860.005.813-4
Calle 16 Sur No. 43A-49
Pisos 4 y 9
Ed. Corficolombiana
Medellín
Colombia

Tel: +57 (604) 604 1899
www.deloitte.com/co

INFORME DEL REVISOR FISCAL SOBRE LA REVISION DE INFORMACIÓN FINANCIERA DE PERIODOS INTERMEDIOS

A los accionistas de
Grupo IMSA S.A.:

Introducción

He revisado el estado de situación financiera consolidado condensado adjunto de Grupo IMSA S.A., al 31 de marzo de 2024, y los correspondientes estados consolidado condensado de resultados y otros resultados integrales por el periodo de tres meses terminado en dicha fecha, y de cambios en el patrimonio neto y flujos de efectivo por el periodo de tres meses terminado en dicha fecha y el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas; junto con el reporte de información en el lenguaje y taxonomía eXtensible Business Reporting Language (XBRL).

La administración es responsable por la adecuada preparación y presentación de esta información financiera intermedia de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia *y la Norma Internacional de Contabilidad 34 referida a información financiera intermedia* y por la correcta presentación del reporte de información en el lenguaje y taxonomía eXtensible Business Reporting Language (XBRL). Mi responsabilidad es expresar una conclusión sobre estos estados financieros intermedios y el reporte de información en el lenguaje y taxonomía eXtensible Business Reporting Language (XBRL), basada en mi revisión.

Alcance de la Revisión

He realizado mi revisión de información financiera intermedia de acuerdo con la Norma Internacional de Trabajos de Revisión 2410 "Revisión de información financiera intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad" incluida en las Normas de Aseguramiento de la Información aceptadas en Colombia. Una revisión de información financiera intermedia consiste en hacer preguntas, principalmente a las personas responsables de los asuntos financieros y contables, y aplicar procedimientos de revisión analítica y la aplicación de otros procedimientos de revisión. Una revisión de información financiera intermedia es sustancialmente menor que una auditoría realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia y, en consecuencia, no me permite obtener una seguridad de que hayan llegado a mi conocimiento todos los asuntos de importancia material que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por lo tanto, no expreso una opinión de auditoría sobre los estados financieros intermedios.

Deloitte se refiere a una o más entidades de Deloitte Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), su red global de firmas miembro y sus sociedades afiliadas a una firma miembro (en adelante "Entidades Relacionadas") (colectivamente, la "organización Deloitte"). DTTL (también denominada como "Deloitte Global") así como cada una de sus firmas miembro y sus Entidades Relacionadas son entidades legalmente separadas e independientes, que no pueden obligarse ni vincularse entre sí con respecto a terceros. DTTL y cada firma miembro de DTTL y su Entidad Relacionada es responsable únicamente de sus propios actos y omisiones, y no de los de las demás. DTTL no provee servicios a clientes. Consulte www.deloitte.com/co/conozcanos para obtener más información.

Deloitte.

Conclusión

Basado en mi revisión, no ha llegado a mi conocimiento ningún asunto que me haga pensar que la información financiera intermedia adjunta y el reporte de información en el lenguaje y taxonomía eXtensible Business Reporting Language (XBRL), no presenta, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Grupo IMSA S.A. al 31 de marzo de 2024, así como sus resultados para el periodo de tres meses terminados en esa fecha, y sus flujos de efectivo por el periodo de tres meses terminados en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia *incluyendo la Norma Internacional de Contabilidad 34 referida a información financiera intermedia* e instrucciones impartidas por la Superintendencia Financiera de Colombia.

Carlos Andrés Mazo
Revisor Fiscal
T.P. *101764-T*
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.

10 de mayo de 2024.

Grupo IMSA S.A.
Estados de Situación Financiera Consolidados
Al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre 2023
(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

	Nota	31-mar-24	31-dic-23
ACTIVOS			
Efectivo y equivalentes de efectivo	**6**	227.042.342	107.152.496
Inversiones temporales	**7**	66.529.679	68.089.859
Inventarios	**8**	58.710.519	68.299.528
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	**9**	91.279.757	87.411.665
Otros activos	**10**	6.008.230	2.160.905
Subtotal activo corriente		**449.570.527**	**333.114.453**
Activos disponibles para la venta	**31**	29.498.100	29.595.512
Total activo corriente		**479.068.627**	**362.709.965**
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	**9**	800.434	783.092
Propiedades, planta y equipo	**11**	93.061.518	81.555.570
Propiedades de inversión	**12**	47.709.803	46.734.747
Activos intangibles distintos de la plusvalía		238.382	298.589
Plusvalía	**13**	10.245.259	10.517.338
Activos por impuestos diferidos		32.743.105	29.188.023
Otros activos	**10**	2.258.745	2.299.689
Total activo no corriente		**187.057.246**	**171.377.048**
Total activo		**666.125.873**	**534.087.013**

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.
Estados de Situación Financiera Consolidados
Al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre 2023
(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

	Nota	31-mar-24	31-dic-23
PASIVO Y PATRIMONIO			
Obligaciones financieras	**14**	3.227.865	6.049.560
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	**15**	82.289.447	69.910.755
Pasivos por beneficios a empleados	**16**	5.199.638	3.639.885
Pasivos por impuestos corrientes		29.921.550	12.376.099
Pasivos estimados y provisiones	**17**	1.503.720	3.467.129
Pasivos por arrendamientos	**18**	110.731	145.884
Otros pasivos	**19**	14.526.042	20.342.295
Total pasivo corriente		**136.778.993**	**115.931.607**
Pasivos por beneficios a empleados	**16**	1.013.487	1.037.722
Pasivos por impuestos diferidos		21.852.830	14.114.158
Pasivos por arrendamientos	**18**	384.017	384.017
Total pasivo no corriente		**23.250.334**	**15.535.897**
Total pasivo		**160.029.327**	**131.467.504**
PATRIMONIO			
Capital emitido	**20**	161.360	161.360
Reservas		383.099.640	290.581.205
Utilidad del ejercicio		90.085.509	91.936.851
Utilidades acumuladas		20.934.059	20.934.059
Revalorización del patrimonio		123.766.825	111.173.364
Otro resultado integral acumulado		(124.392.195)	(120.206.429)
Total patrimonio atribuible a la controladora		**493.655.198**	**394.580.410**
Participaciones no controladoras		12.441.348	8.039.098
Total patrimonio neto		**506.096.546**	**402.619.508**
Total pasivo y patrimonio		**666.125.873**	**534.087.012**

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.
Estados de Resultados Consolidados
(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

	Nota	Por el periodo terminado al 31-mar-24	31-mar-23
Ingreso de actividades ordinarias	**21**	122.365.756	114.206.104
Costos de ventas		(81.391.626)	(81.316.664)
Utilidad bruta		**40.974.130**	**32.889.440**
Gastos de administración	**22**	(4.773.821)	(3.859.783)
Gastos de distribución	**22**	(10.419.939)	(9.032.509)
Gastos por beneficios a empleados		(10.986.433)	(9.039.998)
Otros ingresos	**23**	497.080	611.883
Otros egresos	**24**	(399.239)	(640.988)
Utilidad antes de otras ganancias y financieros		**14.891.778**	**10.928.045**
Pérdida por exposición a la hiperinflación	**25**	(6.178.000)	(7.957.050)
Otras ganancias (perdidas) netas	**26**	100.405.398	(16.918)
Utilidad por método de participación		-	318.269
Ingresos - Gastos financieros netos	**27**	2.568.715	3.736.793
Utilidad antes de impuesto a la renta		**111.687.891**	**7.009.139**
Impuesto sobre la renta		(21.081.903)	(2.855.828)
Utilidad neta de operaciones continuadas		**90.605.988**	**4.153.311**
Utilidad proveniente de operaciones discontinuadas	**30**	-	13.682.864
Utilidad neta		**90.605.988**	**17.836.176**
Utilidad neta atribuible a IMSA (matriz o controladora)		**90.085.509**	**17.833.331**
utilidad atribuible a participaciones no controladoras (minoritarios)		520.479	2.845
Utilidad neta		90.605.988	17.836.176
Utilidad por acción básica y diluida (en pesos colombianos)		**7.743,2**	**1.105,2**

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.
Estados de Otros Resultados Integrales Consolidados
Por los periodos terminados al 31 de marzo de 2024 y 2023
(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

	Por el periodo terminado al	
	31-mar-24	31-mar-23
Utilidad neta	**90.605.988**	**17.836.198**
Otro resultado integral		
Diferencia de cambio al convertir negocios en el extranjero	(4.185.766)	(12.740.820)
Total partidas que serán reclasificadas a resultados	**(4.185.766)**	**(12.740.820)**
Valoración de inversiones con efecto patrimonial	-	(132.663)
Total partidas que no serán reclasificadas a resultados	**-**	**(132.663)**
Total otro resultado integral del año, neto de impuestos	**(4.185.766)**	**(12.873.483)**
Resultado integral total del año	**86.420.222**	**4.962.715**
Otro resultado integral atribuible a:		
Accionistas de la compañía matriz (controladora)	(4.185.766)	(12.878.270)
Participaciones no controladoras	-	4.787
Otro resultado integral	**(4.185.766)**	**(12.873.483)**
Resultado integral total atribuible a :		
Accionistas de la compañía matriz (controladora)	85.899.743	4.955.061
Participaciones no controladoras	520.479	7.654
Resultado integral total	**86.420.222**	**4.962.715**

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.
Estados de Flujo de Efectivo Consolidados
Por los periodos terminados al 31 de marzo de 2024 y 2023
(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

	31-mar-24	31-mar-23
Flujos de efectivo de actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	113.605.102	181.925.508
Otros cobros por actividades de operación	3.059.545	12.172.560
Cobros procedentes por actividades de operación	**116.664.647**	**194.098.068**
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(76.867.147)	(108.326.443)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(15.236.144)	(20.630.348)
Otros pagos por actividades de operación	(3.984.896)	(13.981.929)
Pagos utilizados de actividades de operación	**(96.088.187)**	**(142.938.720)**
Flujos de efectivo netos procedentes de operaciones	**20.576.460**	**51.159.348**
Impuestos a las ganancias reintegrado (pagado)	469.146	(12.785.851)
Otras entradas (salidas) de efectivo	302.535	2.226
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	**21.348.141**	**38.375.723**
Flujos de efectivo de actividades de inversión		
Importes (colocados) de (en) inversiones de liquidez	1.560.180	2.663.601
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	1.049.813	6.000
Importes procedentes de la venta de subsidiarias	100.259.009	-
Compras de propiedades, planta y equipo	(2.195.581)	(6.138.776)
Compras de propiedades de inversión	(998.942)	-
Compras de activos intangibles	(3.113)	-
Intereses recibidos	3.309.823	4.936.869
Dividendos recibidos	93.203	91.476
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de inversión	**103.074.392**	**1.559.170**
Flujos de efectivo de actividades de financiación		
Reembolsos de préstamos	(2.834.675)	(2.040.918)
Intereses pagados	(178.425)	(725.391)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(35.153)	(91.954)
Importes procedentes de préstamos	75.253	1.534.162
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	**(2.973.000)**	**(1.324.100)**
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	**121.449.533**	**38.610.793**
Saldo inicial de efectivo y equivalentes y movimientos de subsidiaria vendida		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(1.559.687)	(2.019.473)
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo	**119.889.846**	**36.591.320**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	107.152.496	123.959.526
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	227.042.342	160.550.846

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.
Estados de Cambios en el Patrimonio Consolidados
Al 31 de marzo de 2024 y 2023
(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

	Capital emitido	Reservas	Utilidad del ejercicio	Utilidades acumuladas	Otro resultado integral acumulado	Efecto de convergencia	Revalorización del patrimonio	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total
Saldos al 1° de enero de 2023	**161.360**	**410.515.195**	**39.966.616**	**18.349.596**	**(37.514.063)**	**(3.836.764)**	**87.563.608**	**515.205.548**	**(37.394)**	**515.168.154**
Apropiaciones y traslados aprobados	-	39.966.616	(39.966.616)	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos	-	(20.008.615)	-	-	-	-	-	(20.008.615)	-	(20.008.615)
Efecto de conversión patrimonial	-	6.044.179	-	(1.168.433)	131.821	-	-	5.007.567	(6.318)	5.001.249
Resultado integral	-	-	17.833.331	-	(12.878.270)	-	-	4.955.061	7.654	4.962.715
Ajuste por hiperinflación Argentina	-	-	-	-	-	-	5.825.251	5.825.251	-	5.825.251
Saldos al 31 de marzo de 2023	**161.360**	**436.517.375**	**17.833.331**	**17.181.163**	**(50.260.512)**	**(3.836.764)**	**93.388.859**	**510.984.812**	**(36.058)**	**510.948.754**
Saldos al 31 de diciembre de 2023	**161.360**	**290.581.205**	**91.936.851**	**31.192.079**	**(120.206.429)**	**(10.258.020)**	**111.173.364**	**394.580.410**	**8.039.098**	**402.619.508**
Apropiaciones y traslados aprobados	-	91.936.851	(91.936.851)	-	-	-	-	-	-	-
Resultado integral	-	-	90.085.509	-	(4.185.766)	-	-	85.899.743	520.479	86.420.222
Efecto de conversión patrimonial	-	581.584	-	-	-	-	-	581.584	3.881.771	4.463.355
Ajuste por inflación Argentina	-	-	-	-	-	-	12.593.461	12.593.461	-	12.593.461
Saldos al 31 de marzo 2024	**161.360**	**383.099.640**	**90.085.509**	**31.192.079**	**(124.392.195)**	**(10.258.020)**	**123.766.825**	**493.655.198**	**12.441.348**	**506.096.546**

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.

Notas de carácter general

Nota 1. Información corporativa

Entidad y objeto social de la Matriz y las compañías subsidiarias

Grupo IMSA S.A. y sus sociedades subordinadas constituyen un grupo integrado catalogado como un negocio diversificado de gestión de portafolio enfocado en el mejoramiento del hábitat que brinda acceso a soluciones innovadoras y sostenibles alrededor de los negocios estratégicos: Químicos, Tuberias y Postes (Argentina) y Consumo masivo, que operan principalmente en Colombia y Latinoamérica.

La Sociedad Matriz dominante es Grupo IMSA S.A. constituida como sociedad anónima y establecida de acuerdo con las leyes colombianas el 19 de noviembre de 2021 (escritura pública número 3377 de la notaría 2ª de Medellin) y con vigencia hasta el 31 de diciembre de 2050.

Su domicilio principal está ubicado en la calle 19 A N° 43B 41 de la ciudad de Medellín, departamento de Antioquia, Colombia. Su objeto social consiste en adquirir y administrar acciones, cuotas y partes de interés social en otras compañías, así como bonos y otros valores, prestar servicios de administración, de planeación, de prospectación, de contabilidad, de computación, de contratación y suministro, de técnicas y de representación a las sociedades que sean subordinadas.

Grupo IMSA S.A es la sociedad que elabora estados financieros consolidados de conformidad con normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia (NCIF), las cuales se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Dichos estados financieros consolidados incluyen a la Compañía y a sus subsidiarias (en conjunto, el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo") y la participación del Grupo en entidades relacionadas y controladas en conjunto.

Grupo IMSA es multinegocio, opera como una corporación con alcance multinacional y foco en América Latina, tiene presencia en 5 países y acciones inscritas en la Bolsa de Valores de Colombia.

A continuación, se informa, las compañías subsidiarias, nombre, actividad principal, domicilio principal, moneda funcional y porcentaje de participación mantenido por Grupo IMSA.

Denominación	Domicilio	Actividad Principal	Moneda Funcional	% Participación Marzo 2024	% Participación Diciembre 2023
Grupo IMSA S.A	Colombia	Gestión financiera y de inversiones	COP	**Matriz**	Matriz
MCM Company S.A.S.	Colombia	Producción y comercialilización de productos para el mantenimiento y mejoramiento del hogar y la industria	COP	**100%**	100%
Addimentum S.A.S.	Colombia	Producción de productos químicos básicos	COP	**100%**	100%
Anderpol Do Brasil Participações Ltda.	Brasil	Gestión financiera y de inversiones	BRL	**100%**	100%
Novapol Plásticos Ltda.	Brasil	Producción de productos químicos básicos	BRL	**100%**	100%
Inversiones ADS Panamá, S.A.	Panamá	Gestión financiera y de inversiones	USD	**100%**	100%
O-Tek Tubos Brasil Ltda	Brasil	Producción de tubería plástica y otros productos relacionados	BRL	**100%**	100%
O-Tek Servicios Argentina S.A.	Argentina	Prestación de servicios de instalación, reparación y mantenimiento de tuberías	ARS	**74,9%**	74,9%
O-Tek Argentina S.A.	Argentina	Producción de tubería plástica y otros productos relacionados	ARS	**74,9%**	74,9%
O-Tek Servicios Chile S.A.	Chile	Comercialización de tubería y otros productos relacionados	CLP	**74,9%**	74,9%

Nota 2. Bases de preparación y presentación

2.1 Normas contables aplicadas

El Grupo IMSA, de conformidad con las disposiciones vigentes emitidas por la Ley 1314 de 2009 reglamentada, compilada y actualizada por el Decreto 1611 de 2022, 938 de 2021 y anteriores, prepara sus estados financieros de acuerdo con normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia – NCIF para Grupo 1, las cuales se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) junto con sus interpretaciones, traducidas al español y emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés) vigentes al 31 de diciembre de 2018.

Adicionalmente, Grupo IMSA en cumplimiento con leyes, decretos y otras normas vigentes, aplica los siguientes criterios contables que difieren al de las NIIF emitidas por el IASB:

2.1.1 Decreto 2131 de 2016

Mediante el cual se determina revelar el cálculo de los pasivos pensionales de las compañías colombianas, de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, en el caso de conmutaciones pensionales

parciales de conformidad con el Decreto 1833 de 2016, y las diferencias con el cálculo realizado de acuerdo con la NIC 19 – Beneficios a Empleados.

2.1.2 Normas de contabilidad e información financiera aceptadas en Colombia (NCIF)

2.1.2.1 Pronunciamientos emitidos por el IASB incorporados en Colombia

Las siguientes interpretaciones y enmiendas emitidas por el IASB fueron incorporadas mediante el Decreto 938 de 2021 que fueron efectivas a partir del 1 de enero de 2023. El Grupo ha implementado estas interpretaciones y enmiendas que no han tenido ningún impacto material en las revelaciones o en los montos reportados en estos estados financieros.

a) NIC 1 – Presentación de los Estados Financieros
Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

La modificación de la NIC 1 afecta solamente la presentación de los pasivos como corrientes o no corrientes en el estado de situación financiera y no el monto o el momento del reconocimiento de cualquier activo, pasivo, ingresos o gasto, o la información revelada sobre esos elementos.

Las modificaciones aclaran que la clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes se basa en los derechos que existen al final del período sobre el que se informa, especifican que la clasificación no se ve afectada por las expectativas sobre si una entidad ejercerá su derecho a diferir la liquidación de un pasivo, explique que existen derechos si se cumplen los convenios al final del periodo sobre el que se informa, e introduzca una definición de "liquidación" para dejar claramente establecido que la liquidación se refiere a la transferencia a la contraparte de efectivo, instrumentos de patrimonio, otros activos o servicios.

b) NIC 16 – Propiedades, Planta y Equipo
Ingresos antes del uso previsto

Respecto a productos obtenidos antes del uso previsto: El Grupo ha adoptado las enmiendas a la NIC 16 Propiedades, Planta y Equipo por primera vez en el año en curso. Las enmiendas prohíben deducir del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo cualquier producto de la venta elementos producidos antes de que ese activo esté disponible para su uso, es decir, el producto obtenido al traer el activo a la ubicación y condición necesarias para que sea capaz de operar en la forma prevista por la dirección. En consecuencia, una entidad reconoce tales ingresos por ventas y costos relacionados en resultados. La entidad mide el costo de dichas partidas de acuerdo con la NIC 2 Inventarios.

c) NIC 37 – Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes
Contratos onerosos – Costo de cumplir un contrato

Respecto al costo de cumplimiento: El Grupo ha adoptado las enmiendas a la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes por primera vez en el año en curso. Las modificaciones especifican que el costo de cumplimiento de un contrato comprende los costos que se relacionan directamente con el contrato. Los costos que se relacionan directamente con un contrato consisten tanto en los costos incrementales de cumplir ese contrato (por ejemplo, mano de obra o materiales directos) como por una asignación de otros costos que se relacionan directamente con el cumplimiento de los contratos.

Las siguientes interpretaciones y enmiendas emitidas por el IASB fueron aprobadas mediante el Decreto 1611 de 2022 efectivas a partir del 1 de enero 2024. El Grupo no las ha implementado anticipadamente ni ha determinado aún el posible impacto que estas pudieran tener una vez implementadas.

d) NIC 1 respecto a la revelación de políticas contables

Las enmiendas cambian los requisitos de la NIC 1 con respecto a la divulgación de políticas contables. Las enmiendas reemplazan todas las instancias del término "políticas contables significativas" por "información

material sobre políticas contables". La información sobre políticas contables es material si, cuando se considera junto con otra información incluida en los estados financieros de una entidad, se puede esperar razonablemente que influya en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros con propósito general toman sobre la base de esos estados financieros.

e) NIC 8 respecto a la definición de estimados contables

Las modificaciones reemplazan la definición de cambio en las estimaciones contables con una definición de estimaciones contables. Según la nueva definición, las estimaciones contables son "montos monetarios en estados financieros que están sujetos a incertidumbre en la medición".

f) NIC 12 respecto a impuestos diferidos relacionados a activos y pasivos generados en una transacción única

Bajo la enmienda, una entidad no aplica la exención del reconocimiento inicial para transacciones que dan lugar a diferencias temporarias iguales, imponibles y deducibles. Dependiendo de la legislación fiscal aplicable, pueden surgir diferencias temporarias iguales imponibles y deducibles en reconocimiento inicial de un activo y un pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y afecta ni beneficio contable ni imponible. Por ejemplo, esto puede surgir al reconocer un pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente aplicando la NIIF 16 en la fecha de inicio de un arrendamiento. Tras las enmiendas a la NIC 12, se requiere que una entidad reconozca el activo y pasivo por impuestos diferidos relacionados, estando el reconocimiento de cualquier activo por impuesto diferido sujeto a los criterios de recuperabilidad en NIC 12.

2.1.2.2 Pronunciamientos emitidos por el IASB no incorporados en Colombia

Las siguientes normas y enmiendas emitidas por el IASB aún no fueron aprobadas o no están vigentes para su implementación en Colombia. El Grupo no las ha implementado anticipadamente ni ha determinado aún el posible impacto que estas pudieran tener una vez implementadas.

a) NIIF 10 y NIC 28 respecto a la venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto

Las enmiendas a la NIIF 10 y la NIC 28 abordan situaciones en las que existe una venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. Específicamente, las modificaciones establecen que las ganancias o pérdidas resultantes de la pérdida de control de una subsidiaria que no contiene un negocio en una transacción con una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de la participación, se reconocen en las ganancias de la controladora o pérdida sólo en la medida de los intereses de los inversores no relacionados en esa asociada o negocio conjunto. De manera similar, las ganancias y pérdidas resultantes de la remedición de las inversiones retenidas en cualquier subsidiaria anterior (que se ha convertido en una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de la participación) al valor razonable se reconocen en las ganancias o pérdidas de la controladora anterior sólo en el alcance de los intereses de los inversores no relacionados en la nueva asociada o negocio conjunto. El IASB aún no ha fijado la fecha de entrada en vigor de las modificaciones; sin embargo, el IASB permite la aplicación anticipada de las modificaciones.

b) NIC 1 Pasivos no corrientes con covenants.

Las enmiendas a la NIC 1 especifican que sólo los covenants que una entidad debe cumplir en o antes del final del período sobre el que se informa afectan el derecho de la entidad a diferir la liquidación de un pasivo durante al menos doce meses después de la fecha sobre el que se informa y por lo tanto deben considerarse al evaluar la clasificación del pasivo como corriente o no corriente.

c) NIC 7 y NIIF 7 respecto a los acuerdos financieros con proveedores.

Las enmiendas establecen que se requiere que una entidad revele información sobre sus acuerdos de financiación con proveedores que permita a los usuarios de los estados financieros evaluar los efectos de esos acuerdos sobre los pasivos y flujos de efectivo de la entidad. Además, la NIIF 7 fue modificada para agregar acuerdos de financiación con proveedores como ejemplo dentro de los requisitos para revelar información sobre la exposición de una entidad a la concentración del riesgo de liquidez.

d) NIIF 16 respecto a los pasivos por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior.

Las modificaciones a la NIIF 16 agregan requisitos de medición posteriores para transacciones de venta y arrendamiento posterior que satisfacen los requisitos de la NIIF 15 para ser contabilizadas como una venta. Las modificaciones requieren que el vendedor-arrendatario determine 'pagos de arrendamiento' o 'pagos de arrendamiento revisados' de manera que el vendedor-arrendatario no reconozca una ganancia o pérdida que se relacione con el derecho de uso retenido por el vendedor-arrendatario, después de la fecha de inicio.

Las enmiendas no afectan la ganancia o pérdida reconocida por el vendedor-arrendatario relacionada con la terminación parcial o total de un arrendamiento. Sin estos nuevos requisitos, un vendedor-arrendatario podría haber reconocido una ganancia sobre el derecho de uso que retiene únicamente debido a una remedición del pasivo por arrendamiento (por ejemplo, después de una modificación del arrendamiento o un cambio en el plazo del arrendamiento) aplicando los requisitos generales en NIIF 16. Este podría haber sido particularmente el caso en un arrendamiento posterior que incluye pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o tasa.

e) NIC 12 Impuestos sobre la renta— Impuesto Internacional Reforma: pilar Dos reglas modelo

Las enmiendas modifican el alcance de la NIC 12 para aclarar que la Norma se aplica a los impuestos sobre la renta que surgen de la legislación tributaria promulgada o sustancialmente promulgada para implementar las reglas modelo del Pilar Dos publicadas por la OCDE (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico), incluida la legislación tributaria que implementa impuestos complementarios mínimos nacionales calificados descritos en esas normas.

Las enmiendas introducen una excepción temporal a los requisitos contables para impuestos diferidos en la NIC 12, de modo que una entidad no reconocería ni revelaría información sobre activos y pasivos por impuestos diferidos relacionados con los impuestos a la renta del Pilar Dos.

2.2 Bases de preparación

Estos estados financieros intermedios consolidados condensados correspondientes al semestre finalizado el 31 de marzo de 2024 se han preparado de acuerdo con la NIC 34 Información financiera intermedia, incluida en el Anexo técnico compilatorio de las Normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia del Decreto 2483 de 2018; y deben leerse junto con los últimos estados financieros consolidados anuales de la Compañía al 31 de diciembre de 2022. No incluyen toda la información requerida para un conjunto completo de estados financieros preparados de acuerdo con las Normas NIIF. Sin embargo, se incluyen notas explicativas seleccionadas para explicar eventos y transacciones que son importantes para comprender los cambios en la posición financiera y el desempeño de la Compañía desde los últimos estados financieros anuales.

Para efectos legales en Colombia, los estados financieros principales son los estados financieros separados los cuales se expresan en miles de pesos colombianos, por ser la moneda de presentación o reporte para todos los efectos.

La Administración tiene, al momento de aprobar los estados financieros una expectativa razonable de que las compañías del Grupo cuentan con los recursos adecuados para continuar operando en el futuro previsible. Por lo tanto,

continúan adoptando la base contable de empresa en funcionamiento al preparar los estados financieros.

Estos estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por:

- Instrumentos financieros que son medidos a costo amortizado o a su valor razonable.
- Los inventarios que se reconocen al menor valor entre el costo y el valor neto de realización.
- Los beneficios de empleados que se reconocen al valor presente de la obligación por beneficios definidos.
- Los activos no corrientes disponibles para la venta que se reconocen a su valor razonable menos los costos de venta.

En general el costo histórico está basado en el valor razonable de las transacciones, que es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, en la fecha de la medición, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración.
El valor razonable para efectos de valoración y presentación en los estados financieros se calcula considerando lo descrito en el párrafo anterior.

Para efectos de preparación de los estados financieros, las mediciones hechas a valor razonable se basan en los niveles 1, 2 o 3 presentados en la NIIF 13, que se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1 – Son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos que la entidad pueda acceder a la fecha de medición.
- Nivel 2 – Con base en técnicas de valuación comúnmente usadas por los participantes del mercado, que utilizan variables distintas de los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente. El Grupo utiliza esta metodología para medir el valor razonable de los instrumentos financieros derivados, descritos en el literal c) de la Nota 6.2.
- Nivel 3 – Con base en técnicas de valuación internas de descuentos de flujos de efectivo u otros modelos de valoración, utilizando variables estimadas por el Grupo IMSA no observables para el activo o pasivo, en ausencias de variables observadas en el mercado. Grupo IMSA utiliza esta metodología para medir el valor razonable de los instrumentos de patrimonio descritos en el numeral 2 de la Nota 13.

Nota 3. Políticas contables significativas

3.1 Importancia relativa y materialidad

La información es material o tiene importancia relativa si puede, individualmente o en su conjunto, influir en las decisiones económicas tomadas por los usuarios con base en los estados financieros. La materialidad dependerá de la magnitud y la naturaleza del error o inexactitud, enjuiciados en función de las circunstancias particulares en que se hayan producido. La magnitud o la naturaleza de la partida o una combinación de ambas, podría ser el factor determinante.

3.2 Bases de consolidación

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de la Matriz y todas las subsidiarias.
Los estados financieros de subsidiarias son incluidos en los estados financieros consolidados desde la fecha en que comienza el control hasta la fecha de término de éste. Las políticas de contabilidad de las subsidiarias han sido cambiadas cuando es necesario alinearlas con las políticas adoptadas por el Grupo IMSA.

Son subsidiarias aquellas entidades donde el Grupo IMSA está expuesto, o tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos por medio de su poder sobre ésta.

Por ello, Grupo IMSA controla una entidad sí, y solo si, cumple con todos los elementos siguientes:

- **Poder sobre la entidad**: Posee derechos que le otorgan la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la

entidad. En ocasiones el poder surge simplemente de los derechos de voto concedidos por los instrumentos de patrimonio, tales como acciones. La capacidad presente para dirigir las actividades relevantes hace referencia incluso si su derecho a dirigir todavía no se ha ejercido; igualmente, si Grupo IMSA junto con otro u otros inversores ostentan cada uno derechos existentes que le conceden la capacidad unilateral para dirigir actividades relevantes diferentes, pero Grupo IMSA es el que tiene la capacidad presente para dirigir las actividades que afectan de forma más significativa a los rendimientos de la participada, será este último quien tiene el poder.

- **Exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la entidad:** Es decir cuando los rendimientos de Grupo IMSA procedentes de dicha implicación tienen el potencial de variar como consecuencia del rendimiento de la entidad. Los rendimientos del Grupo pueden solo ser positivos, solo negativos, o ambos, positivos y negativos.

- **Capacidad de utilizar su poder sobre la entidad para influir en el importe de los rendimientos:** Cuando se tiene control, el método de consolidación empleado es el de integración global. Mediante este método se incorporan a los estados financieros de la Matriz, la totalidad de los activos, pasivos, patrimonio y resultados de las subsidiarias, previa eliminación en la Matriz de las inversiones realizadas en el patrimonio de éstas, así como los saldos recíprocos de las subsidiarias, ya sea directa o indirectamente.

Todos los saldos y transacciones significativas entre compañías, y las utilidades o pérdidas no realizadas, fueron eliminados en el proceso de consolidación, como también se ha dado reconocimiento al interés no controlado que corresponde al porcentaje de participación de terceros en las subsidiarias, que está incorporado en forma separada en el patrimonio del Grupo IMSA.

Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se adquiere el control hasta la fecha en la que Grupo IMSA lo pierde; las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del período.

Las transacciones que impliquen un cambio en porcentajes de participación de la sociedad Matriz sin pérdida de control se reconocen en el patrimonio dado que no hay cambios de control de la entidad económica. Los flujos de efectivos que surgen de cambios en las participaciones que no den lugar a una pérdida de control, se clasifican para el estado de flujo de efectivo, como actividades de financiación.

Las transacciones que impliquen una pérdida de control se dan de baja en la totalidad de la participación en la subsidiaria, reconoce cualquier participación retenida por su valor razonable y la ganancia o pérdida resultante en la operación se reconoce en los resultados del ejercicio incluyendo las partidas correspondientes de otro resultado integral. Los flujos de efectivo derivados de la adquisición o pérdida de control de una subsidiaria, se clasifica en el estado de flujo de efectivo como las actividades de inversión.

El resultado del período y del otro resultado integral se atribuye a los propietarios de la controladora y a las participaciones no controladoras.

3.3 Combinación de negocios

Se consideran combinaciones de negocios, aquellas operaciones mediante las cuales se produce la unión de dos o más entidades o unidades económicas en una única entidad o grupo de sociedades.
Una combinación de negocios se contabiliza mediante la aplicación del método de la adquisición, lo cual implica la identificación de la adquiriente, la determinación de la fecha de adquisición, el reconocimiento y medición de los activos identificables adquiridos, de los pasivos asumidos y de cualquier participación no controladora en la adquirida; y el reconocimiento y medición de la plusvalía (crédito mercantil).

Los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos son registrados en la fecha de adquisición a sus valores razonables.

Cualquier exceso de la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos identificables adquiridos (incluyendo activos intangibles anteriormente no reconocidos) y los pasivos asumidos (incluyendo pasivos contingentes) se reconoce como plusvalía; cuando el exceso

es negativo, se reconoce una ganancia de forma inmediata en los resultados del período.

Para cada combinación de negocios, el Grupo IMSA mide cualquier interés no controlado como una participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida.

Cualquier contraprestación contingente de una combinación de negocios se clasifica como pasivo y se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición.

En caso de una combinación de negocios por etapas, la participación anterior en la adquirida se mide nuevamente a su valor razonable en la fecha de adquisición. La diferencia entre el valor razonable y el valor neto contable de esta participación se reconoce directamente en el resultado del ejercicio o en otro resultado integral según proceda.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, en la fecha de adquisición, a las unidades generadoras de efectivo de Grupo IMSA, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades. Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo, y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición de la operación. La plusvalía que se da de baja se determina con base en el porcentaje vendido de la operación, que es la relación del valor en libros de la operación vendida y el valor en libros de la unidad generadora de efectivo.

3.4 Plusvalía

La plusvalía se origina en la adquisición del control de un negocio y representa la diferencia entre la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos identificables, pasivos asumidos y cualquier participación no controladora de una entidad adquirida.

La plusvalía se prueba por deterioro anualmente o con más frecuencia si los acontecimientos o cambios en las circunstancias indican un deterioro potencial. El valor en libros de la plusvalía se compara con el importe recuperable, que es el valor más alto entre el valor en uso y el valor razonable menos los costos de venta.

Para propósitos de las pruebas de deterioro, la plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna a cada unidad generadora de efectivo o grupo de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficiarán de la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía. La plusvalía se controla a nivel de segmento operativo.
Cualquier deterioro se reconoce inmediatamente como un gasto y no se revierte. Las ganancias y pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros de la plusvalía relacionada con la entidad vendida.

3.5 Inversiones asociadas y negocios conjuntos

Inversiones en asociadas: Es una entidad sobre la cual Grupo IMSA o cualquiera de las compañías que lo integran, posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener el control, generalmente estas entidades son aquellas en las que se mantiene una participación entre 20% y 50% de los derechos de voto.

El método de participación: Los resultados y activos netos de la asociada o negocios conjuntos se incorporan en los estados financieros consolidados de Grupo IMSA mediante el método de participación patrimonial, bajo este método la inversión se registra inicialmente al costo, y se ajusta con los cambios en la participación de Grupo IMSA sobre los activos netos de la asociada o negocio conjunto después de la fecha de adquisición menos cualquier pérdida por deterioro de la inversión. Los dividendos recibidos de la participada reducirán el importe en libros de la inversión.

Las pérdidas de una asociada que excedan la participación de Grupo IMSA en la inversión se reconocen como una provisión, sólo cuando es probable la salida de recursos económicos para cancelar la existencia de una obligación legal o implícita.

Grupo IMSA analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y si es necesario reconoce pérdidas por deterioro. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Grupo IMSA mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada, teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral y el valor razonable de la inversión residual, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del período.

3.6 Acuerdos conjuntos

Son acuerdos mediante los cuales Grupo IMSA tiene control conjunto con otro u otros participantes; el control conjunto se produce únicamente cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes.

Operaciones conjuntas: Es un acuerdo conjunto mediante el cual Grupo IMSA tiene derecho a los activos y obligaciones respecto a los pasivos relacionados con el acuerdo.
Grupo IMSA reconoce en los estados financieros en relación con su participación en la operación conjunta los activos, pasivos, ingresos y gastos generados, que se miden de acuerdo con la NCIF aplicable a cada uno.

3.7 Efectos de la inflación

En los últimos años, los niveles de inflación en Argentina han sido altos, habiendo acumulado una tasa de inflación en los últimos tres años que ha superado el 100%, sin expectativas de disminuir significativamente en el corto plazo. Por lo anterior, en septiembre de 2018 se emitió la Resolución JG N°539/18 indicando que Argentina es considerada una economía hiperinflacionaria a partir del 1° de julio de 2018, cuya metodología de aplicación está establecida en la NIC 29.

Los estados financieros de las compañías subsidiarias cuya moneda funcional es el peso argentino, incluidas en los estados financieros consolidados de Grupo IMSA, se presentan en pesos argentinos constantes con el objeto de eliminar la distorsión producida por los cambios en los niveles de precios en la economía argentina.

Las partidas monetarias de los estados de situación financiera se presentan a su valor nominal, debido a que reflejan el poder adquisitivo de la unidad monetaria a la fecha del último estado de situación financiera. Las partidas no monetarias son expresadas en pesos argentinos constantes utilizando el factor de inflación acumulado desde la fecha en que se adquirieron o generaron. Las ventas, ingresos, gastos y otras partidas asociadas con rubros monetarios son expresados en pesos argentinos constantes con base en el factor de inflación mensual.

3.8 Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Grupo IMSA. El resultado del período y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.
Las compras y ventas de participación de subsidiarias, a las participaciones no controladoras que no implican una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

Grupo IMSA considera las transacciones con el interés no controlante como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones del interés no controlante, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconoce como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce un crédito mercantil producto de esas adquisiciones.

3.9 Moneda extranjera

3.9.1 Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de las compañías que integran Grupo IMSA se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde operan (moneda funcional). Los estados financieros consolidados de Grupo IMSA se presentan en “pesos colombianos”, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía Matriz. Toda la información es presentada en miles de pesos y ha sido redondeada a la unidad más cercana, excepto cuando se indique otra moneda.

La conversión a la moneda de presentación de la Matriz, de los estados financieros de las compañías subsidiarias,

excepto la información de las compañías domiciliadas en Argentina se realiza convirtiendo los activos y pasivos a la tasa de cierre y el estado de resultados a la tasa promedio del período. El ajuste resultante se presenta como efecto de conversión en otro resultado integral.
La conversión a la moneda de presentación de los estados financieros de las compañías subsidiarias consideradas dentro de una economía hiperinflacionaria, es decir, las domiciliadas en Argentina, se realiza convirtiendo los activos, pasivos y el estado de resultados a la tasa de cierre del período.
Se convierten a la moneda de presentación los resultados y la situación financiera de las compañías subsidiarias, asociadas o negocios conjuntos, con una moneda funcional diferente al peso colombiano, como paso previo a su inclusión en los estados financieros del Grupo IMSA, ya sea mediante consolidación o utilizando el método de participación.
Los estados financieros de las compañías cuya economía se encuentre catalogada como hiperinflacionaria se ajustan por inflación con base en la normatividad establecida en la NIC 29, antes de ser convertidos a la moneda de presentación de la Casa Matriz.

En la disposición de un negocio en el extranjero (es decir, disposición de toda la participación de la Compañía en un negocio en el extranjero, una disposición que involucre una venta parcial de una participación en un acuerdo conjunto o una asociada que incluya un negocio en el extranjero del cual la participación retenida se convierte en un activo financiero), todas las diferencias en cambio acumuladas en el patrimonio relacionadas con esa operación atribuibles a los propietarios de la compañía son reclasificadas al resultado integral.

Adicionalmente, con respecto a la disposición parcial de una subsidiaria (que incluye un negocio en el extranjero), la Compañía volverá a atribuir la parte proporcional del importe acumulado de las diferencias de cambio a las participaciones no controladoras y no se reconocen en el resultado integral. En cualquier otra disposición parcial (es decir, disposición parcial de asociadas o acuerdos conjuntos que no involucren la pérdida de influencia significativa y control conjunto por parte de la Compañía) la entidad reclasificará al resultado integral solamente la parte proporcional del importe acumulado de las diferencias de cambio.

Los ajustes a la plusvalía y al valor razonable que surgen en la adquisición de una entidad extranjera se consideran activos y pasivos de la entidad extranjera y se convierten al tipo de cambio de cierre. Las diferencias de cambio que surgen se reconocen en el patrimonio neto.

3.9.2 Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones. Las pérdidas y ganancias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de resultados.

3.10 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos, otras inversiones altamente líquidas de corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos y que están sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor. Los sobregiros bancarios se muestran en la cuenta de obligaciones financieras en el estado de situación financiera.

3.11 Instrumentos financieros

Es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y simultáneamente a un pasivo financiero o instrumento de capital en otra entidad.

3.11.1 Activos financieros

La Compañía clasifica sus activos financieros al momento del reconocimiento inicial, ya sea a costo amortizado o a valor razonable, dependiendo del modelo de negocio elegido para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento.
Un activo financiero se medirá a costo amortizado, usando la tasa de interés efectiva, si se cumplen las siguientes dos condiciones:

a) El activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es conservarlo para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
b) Los términos contractuales dan lugar, en fechas específicas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el valor del capital pendiente, entendiendo interés como la contraprestación por el valor temporal del dinero y por riesgo de crédito asociado con el capital pendiente durante un período.

En caso de que el activo no se mida a costo amortizado, se medirá a valor razonable.

Sin perjuicio de lo anterior, el Grupo puede designar de forma irrevocable un activo financiero como medido al valor razonable con cambios en resultados, cuando el modelo de negocio utilizado para la gestión de los activos no se ajuste a lo indicado para los activos medidos a costo amortizado

3.11.2 Deterioro de valor de los activos financieros

Grupo IMSA reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del crédito para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada un modelo de pronóstico que proyecta la probabilidad de incumplimiento (no pago) o deterioro en un lapso determinado. A cada factura/documento se le asigna una probabilidad individual de no pago que se calcula desde un modelo involucrando variables sociodemográficas y de comportamiento interno. Con este, se estima la probabilidad de que una factura/documento tenga que provisionarse en un porcentaje determinado en ese mismo período de tiempo. Con base en esta metodología se incluyen tantas variables como sea posible y se trata de buscar la correlación que tengan con el hecho que un cliente incumpla totalmente la obligación o llegue al default.

La pérdida esperada está dada por tres componentes, uno de frecuencia, otro de severidad y un tercero, de exposición.

3.11.3 Pasivos financieros

Es una obligación contractual de entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad, incluyen los préstamos, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar. Se reconocen inicialmente al valor razonable, neto de los costos en que se haya incurrido en la transacción y posteriormente se miden a su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Los pasivos financieros se clasifican como pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados o como otros pasivos financieros:

- Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados: Es un pasivo financiero que se clasifica como mantenido con fines de negociación o se designa como a valor razonable con cambios a través de resultados, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remedición en el estado de resultado. La ganancia o pérdida neta reconocida en los resultados incluye cualquier interés obtenido del pasivo financiero y se incluye en la partida de gastos financieros en los estados de resultados.

- Otros pasivos financieros incluyen los préstamos, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar. Se reconocen inicialmente al valor razonable, neto de los costos en que se haya incurrido en la transacción y posteriormente se miden a su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

3.11.4 Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informe el valor neto en el estado de situación financiera, solamente si:

- Hay un derecho legalmente exigible de compensar los importes reconocidos.

- Existe la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

3.11.5 Baja en cuenta de los instrumentos financieros

Grupo IMSA da de baja en cuentas un instrumento financiero únicamente cuando expiren los derechos y

obligaciones contractuales sobre los flujos de efectivo del instrumento financiero, o cuando transfiere de manera substancial los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del instrumento financiero a otra entidad.

En la baja total en cuentas de un instrumento financiero, la diferencia entre el importe en libros del instrumento y la suma de la contraprestación recibida y por recibir, así como el resultado acumulado que había sido reconocido en otro resultado integral y acumulados en el patrimonio se reconocen en el resultado del período.

3.11.6 Derivados

El Grupo utiliza instrumentos financieros derivados en contratos forward para cubrir los riesgos asociados con fluctuaciones en tipo de cambio. Estos instrumentos son valorados a valor presente teniendo como referencia la tasa pactada de devaluación. Los derivados son registrados como activos cuando el valor razonable es positivo y como pasivos cuando el valor razonable es negativo. Cualquier utilidad o pérdida que surge de cambios en la valoración de derivados durante el ejercicio es llevada directamente al estado de resultados.

3.12 Inventarios

Se clasifican como inventarios los bienes mantenidos para ser vendidos en el curso normal de la operación, en proceso de producción con vistas a esa venta o en forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción o en la prestación de servicios. Los inventarios en tránsito se reconocen cuando se han recibido los riesgos y beneficios sustanciales del activo.
Los inventarios se valúan al menor entre el costo de adquisición o fabricación, y el valor neto realizable. El valor neto realizable es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables.

Los inventarios se valoran utilizando el método del promedio ponderado y su costo incluye los costos directamente relacionados con la adquisición y aquellos incurridos para darles su condición y ubicación actual. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación.

Los descuentos comerciales, rebajas y otras partidas similares se deducen del costo de adquisición del inventario.

3.13 Activos disponibles para la venta

Activos no corrientes (o grupos de activos a ser dados de baja) se clasifican como activos mantenidos para la venta cuando su valor en libros se recuperará principalmente a través de una transacción de venta que se considera altamente probable, con lo cual debe estar disponible, en sus condiciones actuales para su venta inmediata, sujeto exclusivamente a los términos usuales y habituales para su venta y desde el momento de su clasificación debe cesar su depreciación.
Estos activos se muestran al menor valor que resulta de comparar su saldo en libros y su valor razonable menos los costos requeridos para realizar su venta.
Cuando Grupo IMSA se encuentra comprometido con un plan de venta que involucra la pérdida de control en una subsidiaria, todos los activos y pasivos de esa subsidiaria son clasificados como mantenidos para la venta cuando se cumplen los criterios descritos anteriormente, independientemente de si el Grupo va a retener una participación no controladora en su antigua subsidiaria después de la venta.

Cuando el Grupo IMSA se encuentra comprometido con un plan de venta que involucra la venta de una inversión, o una porción de ella, en una asociada o negocio conjunto, la inversión o la porción de ella que será vendida se clasifica como mantenida para la venta cuando se cumplen los criterios descritos anteriormente y el Grupo descontinua el uso del método de la participación en relación con la porción que es clasificada como mantenida para la venta. Cualquier porción retenida de una inversión en una asociada o en un negocio conjunto que no haya sido clasificada como mantenida para la venta, sigue contabilizándose, usando el método de la participación. El Grupo descontinúa el uso del método de la participación al momento de la venta, cuando la venta resulta en que el Grupo pierda influencia significativa sobre la asociada o el negocio conjunto.

3.14 Propiedades de inversión

Las propiedades (terrenos y edificios) que se mantienen para su alquiler a largo plazo o para su valorización o para

ambas cosas y que no está ocupadas por la Compañía, se clasifican como propiedad de inversión. Las propiedades de inversión también incluyen las que están siendo construidas o desarrolladas para su uso futuro como propiedades de inversión.
Las propiedades de inversión se miden inicialmente por su costo, incluyendo los costos de transacción relacionados y cuando sea aplicable los costos de préstamos. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se miden al costo menos la depreciación y deterioro si este es aplicable.
Las propiedades de inversión se deprecian en forma lineal durante su vida estimada, sin tener en cuenta su valor residual.

Los desembolsos posteriores son capitalizados al valor en libros del activo cuando sea probable que los beneficios económicos futuros asociados fluyan a la Compañía y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. El resto de las reparaciones y gastos de mantenimiento se cargan a resultados cuando se incurren.

Si una propiedad de inversión pasa a ser utilizada por la Compañía, se reclasifica como propiedad, planta y equipo y no varía el importe en libros ni el costo de dichas propiedades.

Las propiedades de inversión se dan de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La ganancia o pérdida que surja al momento de la venta se calcula como la diferencia entre los ingresos de la venta neta, en su caso, y el valor en libros del activo. Este efecto se reconoce en resultados en el período en que fue dado de baja.

3.15 Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo son todos los activos tangibles del Grupo IMSA que son poseídos para el uso en la producción o suministro de bienes y servicios o para propósitos administrativos y que además se esperan utilizar por más de un período y que cumpla con las siguientes condiciones:

- Sea probable que se obtenga los beneficios económicos futuros derivados del mismo.
- El costo puede ser medido con fiabilidad.

Comprenden terrenos y edificios, maquinaria y equipo, vehículos, muebles y enseres, equipo de oficina, equipos de comunicación y cómputo, sean propios o bajo la modalidad de arrendamiento financiero.

Las propiedades, planta y equipo se expresan a su costo menos la depreciación y las pérdidas por deterioro, en caso de que existan. El costo incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o montaje de los elementos. El costo también incluye los costos de intereses de deudas generales y específicas directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos cualificados.

Las construcciones en curso para fines de producción, suministro o administrativos se contabilizan al costo, menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. La depreciación de estos activos comienza cuando los activos están listos para su uso, esto es cuando se encuentren en la ubicación y en las condiciones necesarias para operar en la forma prevista por la administración.

Los costos posteriores se incluyen en el valor en libros del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, sólo cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con los elementos vayan a fluir al Grupo y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. Las reparaciones y mantenimiento se cargan al estado de resultados durante el ejercicio en que se incurren.

La depreciación inicia cuando los activos están disponibles para su uso y se calcula utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, excepto los terrenos que por tener vida ilimitada no se deprecian. Las vidas útiles se revisan y ajustan si es necesario, al final de cada ejercicio.
El importe en libros de un activo se reduce a su importe recuperable cuando este último sea menor.

Un elemento de propiedad, planta y equipo se da de baja por su disposición o cuando no se esperan beneficios económicos futuros que se deriven del uso continuo del activo.
Las ganancias y pérdidas por enajenaciones se determinan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se reconocen en el estado de resultados.

3.16 Costos por préstamos

Los costos por préstamos, generales o específicos, directamente atribuidos a la adquisición, construcción o producción de activos cualificados, los cuales constituyen activos que requieren de un período de tiempo sustancial para su uso o venta, son sumados al costo de estos activos hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

El ingreso percibido por la inversión temporal en préstamos específicos pendientes para ser consumidos en activos cualificados es deducido de los costos por préstamos aptos para su capitalización.
Todos los otros costos por préstamos son reconocidos en ganancias o pérdidas durante el período en que se incurren.

3.17 Arrendamiento

Grupo IMSA, en calidad de arrendatario, evalúa si un contrato contiene un arrendamiento en su origen. El Grupo reconoce un activo por derechos de uso y un pasivo por arrendamiento, exceptuando los arrendamientos de corto plazo (plazo de 12 meses o menos), los de activos de bajo valor y los activos intangibles. Para estos arrendamientos, Grupo IMSA reconoce los pagos de renta como un gasto operativo bajo el método de línea recta a través del periodo de vigencia del arrendamiento.
El pasivo por arrendamiento es medido inicialmente al valor presente de los pagos de renta que no sean pagados en la fecha de inicio, descontado por la tasa implícita en el contrato. Si esta tasa no puede ser fácilmente determinada, el Grupo utiliza tasas incrementales.

Los pagos de renta incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento incluyen:

- Pagos de renta fijos menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido.
- Pagos de renta variable que dependen de un índice o tasa, inicialmente medidos usando el índice o tasa en a fecha de inicio.
- El monto esperado a pagarse por el arrendatario bajo garantías de valor residual.
- El precio de ejercicio de opciones de compra, si el arrendatario está razonablemente certero de ejercer las opciones.
- Pagos por penalizaciones resultantes de la terminación del arrendamiento, si el período del arrendamiento refleja el ejercicio de una opción de terminación del arrendamiento.

Este pasivo por arrendamientos se presenta como un concepto separado en el estado de situación financiera.

El pasivo por arrendamiento es medido subsecuentemente con el aumento del valor en libros para reflejar los intereses devengados por el pasivo por arrendamiento (usando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos por abono capital realizados.

El Grupo revalúa el pasivo por arrendamiento y realiza el ajuste correspondiente al activo por derechos de uso relacionado, cuando:

- El plazo del arrendamiento es modificado o hay un evento o cambio significativo en las circunstancias del arrendamiento resultando en un cambio en la evaluación del ejercicio de opción de compra, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento es medido descontando los pagos por abono actualizados usando una tasa de descuento actualizada.

- Los pagos de renta se modifican como consecuencia de cambios en índices o tasa o un cambio en el pago esperado bajo un valor residual garantizado, en cuyos casos el pasivo por arrendamiento se revalúa descontando los pagos de renta actualizados utilizando la misma tasa de descuento, a menos que el cambio en los pagos se deba a un cambio en una tasa de interés variable, en cuyo caso se usa una tasa de descuento actualizada.

- Un contrato de arrendamiento se modifique y la modificación del arrendamiento no se contabilice como un arrendamiento separado, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento se revalúa basándose en el plazo del arrendamiento del arrendamiento modificado, descontando los pagos de renta actualizados usando una tasa de descuento actualizada a la fecha de entrada en vigor de la modificación.

Los activos por derechos de uso consisten en la medición inicial del pasivo por arrendamiento correspondiente, los pagos de renta realizados en o antes de la fecha de inicio, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido y cualquier costo inicial directo. Estos activos se deprecian sobre el periodo que resulte más corto entre el periodo del arrendamiento y la vida útil del activo subyacente desde la fecha de inicio del arrendamiento. La valuación subsecuente de los activos por derecho de uso es el costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.
Si el Grupo incurre en una obligación surgida de costos de desmantelar y remover un activo arrendado, restaurar el lugar en el cual está localizado o restaurar el activo subyacente a la condición requerida por los términos y condiciones del arrendamiento, se reconoce una provisión medida conforme a la NIC 37. En la medida en que los costos se relacionen a un activo por derechos de uso, los costos son incluidos en el activo por derechos de uso relacionado.

Los activos por derechos de uso son presentados en una categoría separada dentro del rubro de propiedades, planta y equipo en el estado de situación financiera.
El Grupo aplica la NIC 36 para determinar si un activo por derechos de uso está deteriorado y contabiliza cualquier pérdida por deterioro identificada como se describe en la política de propiedades, planta y equipo.

3.18 Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física, que se posee para ser utilizado en la producción o suministro de bienes y servicios, para ser arrendado a terceros o para funciones relacionadas con la administración de la entidad.

3.18.1 Activos intangibles adquiridos en forma separada

Los activos intangibles con vida útil definida adquiridos de forma separada, son registrados al costo menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro.
La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada. La vida útil estimada y método de amortización son revisados al final de cada período sobre el que se informa, cualquier modificación en la vida útil o en el método de amortización se registra prospectivamente.

Los activos intangibles con vida útil indefinida que son adquiridos separadamente no se amortizan, se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro de valor acumulado y se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro de valor.

3.18.2 Activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios

El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización y cualquier pérdida acumuladas por deterioro del valor.

3.19 Deterioro de valor de los activos no financieros

Los activos que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten anualmente a pruebas de pérdidas por deterioro del valor. Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable.

Para revisar si los activos han sufrido una pérdida por deterioro de valor, Grupo IMSA compara el valor en libros de los mismos con su valor recuperable y reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable.

El importe recuperable es el valor razonable de un activo menos los costos para la venta o el valor de uso; el mayor de los dos.

En caso de que el activo no genere flujos de efectivo que sean independientes de otros activos, a efectos de calcular el valor de uso, Grupo IMSA calcula el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

Los activos no financieros diferentes de la plusvalía, que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones a cada fecha de balance por si se hubieran producido reversiones de la pérdida. Si existe esta situación, el monto recuperable del activo específico es recalculado y

su monto incrementado si es necesario, el incremento es reconocido en el estado de resultados como un reverso de pérdidas por deterioro. El monto de incremento del activo producto del reverso de la pérdida por deterioro es limitado hasta el monto que hubiera sido reconocido de no haber existido el deterioro.

3.20 Impuestos

Comprenden el valor de los gravámenes de carácter general obligatorio a favor del Estado y a cargo de las compañías, por concepto de las liquidaciones privadas que se determinan sobre las bases impositivas del período fiscal, de acuerdo con las normas tributarias nacionales y territoriales que rigen en cada uno de los países donde operan las compañías de Grupo IMSA.

a) Impuesto sobre la renta corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se esperan recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias de cada país. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa, en los países en los que el Grupo IMSA opera y genera utilidades imponibles.
Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

b) Impuesto sobre la renta diferido

El impuesto sobre la renta diferido se calcula utilizando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar.
Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial del crédito mercantil.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se reversen en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.
Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible para ello y son con la misma autoridad tributaria.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del período, excepto el relacionado con partidas reconocidas por fuera del mismo, en este caso se presentará en el otro resultado integral.

3.21 Beneficios al personal

3.21.1 Beneficios de corto plazo

Son beneficios que se esperan liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del período anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio por el valor esperado a pagar.

3.21.2 Beneficios de largo plazo

a) Pensiones y otros beneficios post-empleo

- **Planes de contribuciones definidas**

Grupo IMSA paga aportes a planes de seguros de pensiones gestionados de forma pública o privada sobre una base obligatoria. Una vez que se han pagado los aportes, Grupo IMSA no tiene obligaciones de pago adicionales. Los aportes a los planes de contribuciones definidas se reconocen como gastos en el estado de resultados del período conforme a los empleados prestan sus servicios.

- **Planes de beneficios definidos**

Son planes de beneficios definidos aquellos en los que el Grupo IMSA tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo.
El costo de este beneficio se determina mediante el método de la unidad de crédito proyectada. El pasivo es medido anualmente por un actuario por el valor presente de los pagos futuros esperados que son necesarios para liquidar las obligaciones derivadas de los servicios prestados por los empleados en el período corriente y en los anteriores.

La actualización del pasivo por ganancias y pérdidas actuariales se reconoce en el estado de situación financiera contra otro resultado integral, estas partidas no se reclasificarán a los resultados del período en períodos posteriores; el costo de los servicios pasados y presentes y el interés neto sobre el pasivo se reconoce en el resultado del período, así como las ganancias y pérdidas por reducciones de los beneficios y las liquidaciones no rutinarias.

El interés sobre el pasivo se calcula aplicando la tasa de descuento que refleja el valor de los flujos de caja esperados por los pagos futuros de los beneficios, de acuerdo con el comportamiento de los bonos soberanos.

Los pagos efectuados al personal jubilado se deducen de los valores provisionados por este beneficio.

b) Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación de contrato se pagan cuando la relación laboral se interrumpe antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente el retiro a cambio de estos beneficios. Grupo IMSA reconoce los beneficios por terminación de contrato cuando está demostrablemente comprometida, bien sea a poner fin a la relación laboral del empleado de acuerdo con un plan formal detallado sin posibilidad de renuncia o a proporcionar beneficios por terminación de contrato como resultado de una oferta hecha para incentivar el retiro voluntario. Anualmente, el importe se determina mediante cálculos actuariales y la actualización del pasivo se reconoce en el resultado del período.

c) Otros beneficios de largo plazo

Son retribuciones (diferentes a los beneficios post-empleo y a los beneficios por terminación) cuyo pago no vence dentro de los 12 meses siguientes al cierre del período anual en el cual los empleados han prestado sus servicios, como lo son la prima de antigüedad y la retroactividad de las cesantías.
Los costos esperados de estos beneficios se generan durante el período de empleo, el importe se determina mediante cálculos actuariales y la actualización del pasivo se reconoce en el estado de resultados en el período en el que surge. Estas obligaciones se actualizan anualmente por actuarios independientes calificados.

La retroactividad de las cesantías se liquida a aquellos trabajadores pertenecientes al régimen laboral anterior a la Ley 50 de 1990 de Colombia, a quienes se les liquida esta

prestación social por todo el tiempo laborado, con base en el último salario devengado.

3.22 Provisiones, pasivos y activos contingentes

3.22.1 Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, Grupo IMSA tiene una obligación presente legal o implícita y cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y el importe se puede estimar de forma fiable.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente. Cuando las provisiones se valoran por el valor presente de los desembolsos que se espera sean necesarios para liquidar la obligación, se usa una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El aumento en la provisión debido al paso del tiempo se reconoce como un gasto financiero.

Se reconoce una provisión para restructuración cuando el Grupo tenga un plan formal detallado para efectuar la restructuración, y se haya creado una expectativa real, entre los afectados, respecto a que se llevará a cabo la restructuración, ya sea por haber comenzado a ejecutar el plan o por haber anunciado sus principales características a los que se van a ver afectados por el mismo. La medición de la provisión para restructuración debe incluir sólo los desembolsos directos derivados de la misma, los cuales comprenden los montos que se produzcan necesariamente por la restructuración; y que no estén asociados con las actividades que continúan en la entidad.

3.22.2 Pasivos contingentes

Los pasivos contingentes son obligaciones surgidas a raíz de sucesos pasados, cuya existencia está sujeta a la ocurrencia o no de eventos futuros que no se encuentran enteramente bajo el control del Grupo IMSA, u obligaciones presentes que surgen de eventos pasados de los cuales no se puede estimar de forma fiable la cuantía de la obligación o no es probable que tenga lugar una salida de recursos para su cancelación. El Grupo no registra pasivos contingentes; en cambio se revelan en notas a los estados financieros.

3.22.3 Activos contingentes

Los activos contingentes son activos de naturaleza posible, surgidos a raíz de sucesos pasados, cuya existencia ha de ser confirmada sólo por la ocurrencia o no de eventos futuros que no se encuentran enteramente bajo el control de Grupo IMSA. Los activos contingentes no se reconocen en el estado de situación financiera hasta que sea prácticamente cierta la realización de su ingreso; en cambio se revelan en notas a los estados financieros.

3.23 Reserva legal

Las compañías del Grupo IMSA están obligadas por ley a apropiar el 10% de sus utilidades netas anuales para reserva legal hasta que el saldo de la misma sea equivalente al 50% del capital suscrito y pagado, y no puede distribuirse antes de la liquidación de la Compañía, pero se puede utilizar para absorber o reducir pérdidas. Sin embargo, cualquier suma apropiada voluntariamente en exceso del 50% del capital suscrito, puede considerarse como de libre disponibilidad por parte de la Asamblea General de Accionistas.

3.24 Reconocimiento de ingresos ordinarios

Grupo IMSA reconoce como ingresos de actividades ordinarias el importe del precio de la transacción que se asigna a la obligación de desempeño. Así mismo, considera los términos del contrato y sus prácticas tradicionales de negocio para determinar el precio de la transacción.
El precio de la transacción es el importe de la contraprestación a la que Grupo IMSA espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios comprometidos con clientes, excluyendo los importes recaudados en nombre de terceros.

Grupo IMSA reconoce un contrato con un cliente cuando se cumplen todos los siguientes criterios:

- Las partes del contrato han aprobado el contrato (por escrito, oralmente o de acuerdo con otras prácticas tradicionales del negocio) y se comprometen a cumplir con sus respectivas obligaciones.
- La entidad puede identificar los derechos de cada parte con respecto a los bienes o servicios a transferir.

- La entidad puede identificar las condiciones de pago con respecto a los bienes o servicios a transferir.
- El contrato tiene fundamento comercial (es decir, se espera que el riesgo, calendario o importe de los flujos de efectivo futuros de la entidad cambien como resultado del contrato).
- Es probable que la entidad recaude la contraprestación a la que tendrá derecho a cambio de los bienes o servicios que se transferirán al cliente.

3.25 Reconocimiento de costos y gastos

Grupo IMSA reconoce sus costos y gastos en la medida en que ocurran los hechos económicos en forma tal que queden registrados sistemáticamente en el período contable correspondiente (causación), independientemente del flujo de recursos monetarios o financieros (caja).

Se incluyen dentro de los costos, las erogaciones causadas a favor de empleados o terceros directamente relacionados con la venta o prestación de servicios.
Grupo IMSA incluye dentro de los gastos las demás erogaciones que no clasifiquen para ser registradas como costo o como inversión.

3.26 Ganancias por acción

Las ganancias por acción básicas se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a la Matriz entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, sin considerar las acciones comunes adquiridas por la Compañía y mantenidas como acciones propias en cartera.

La ganancia neta por acción básica y diluida es la misma para todos los períodos presentados, debido a que el Grupo no tiene instrumentos potencialmente dilutivos.

3.27 Subvenciones del gobierno

Las subvenciones del gobierno son reconocidas cuando existe seguridad razonable de que el Grupo cumplirá con las condiciones ligadas a ellas, y se recibirán las subvenciones.

Toda subvención del gobierno a recibir en compensación por gastos o pérdidas ya incurridos se reconoce en el resultado del periodo en que se convierta en exigible.

Las compañías colombianas del Grupo IMSA reconocen el valor del descuento del 50% por el impuesto de Industria y Comercio, Avisos y Tableros efectivamente pagado durante el año gravable, establecido por la Ley 2010 de 2019, como un ingreso por subvención del gobierno.

Así mismo, las subvenciones otorgadas por los gobiernos para mitigar el impacto sobre el empleo, como consecuencia de las restricciones de operación por la Covid-19, han sido reconocidas una vez se tiene la certeza del otorgamiento.

Nota 4. Juicios, estimaciones y supuestos contables significativos

La preparación de los estados financieros de Grupo IMSA requiere que se realicen juicios, estimaciones y supuestos contables que afectan los montos de ingresos y gastos, activos y pasivos, y revelaciones relacionadas, así como la revelación de pasivos contingentes al cierre del período sobre el que se informa. En este sentido, la incertidumbre sobre tales supuestos y estimaciones podría dar lugar en el futuro a resultados que podrían requerir de ajustes a los importes en libros de los activos o pasivos afectados.

Las estimaciones y supuestos contables se revisan regularmente. Cualquier cambio se reconoce en el período de la revisión, así como en períodos futuros si el cambio afecta los períodos subsecuentes.

4.1 Juicios al aplicar las políticas contables

En la aplicación de las políticas contables de Grupo IMSA, la Administración ha realizado los siguientes juicios y estimaciones, que tienen efecto significativo sobre los importes reconocidos en los presentes estados financieros consolidados:

a) Vida útil de propiedades, planta y equipos, propiedades de inversión e intangibles

La determinación de las vidas útiles de las propiedades, planta y equipos, propiedades de inversión e intangibles

involucra juicios y supuestos que podrían ser afectados si cambian las circunstancias. El Grupo revisa estos supuestos en forma periódica y los ajusta prospectivamente en el caso de identificarse algún cambio.

b) Impuesto de renta corriente e impuesto diferido

El Grupo IMSA aplica su criterio profesional para determinar la provisión para el impuesto a la renta. Existen transacciones y cálculos para los que la determinación tributaria final será definitiva al cierre del ejercicio. Cuando el resultado tributario final de estas situaciones es diferente de los montos que fueron inicialmente registrados, la diferencia se imputa al impuesto a la renta corriente y diferido activo y pasivo en el período que se determina este hecho.

El Grupo evalúa el valor de los impuestos diferidos activos y pasivos basándose en estimaciones de resultados futuros. Este valor depende en última instancia de la capacidad del Grupo IMSA para generar beneficios imponibles a lo largo del período en el que son deducibles los activos por impuestos diferidos. En el análisis se toma en consideración el calendario previsto de reversión de pasivos por impuestos diferidos, así como las estimaciones de beneficios tributarios, sobre la base de proyecciones internas que son actualizadas para reflejar las tendencias más recientes.

La determinación de la adecuada clasificación de las partidas fiscales depende de varios factores, incluida la estimación del momento y realización de los activos por impuestos diferidos y del momento esperado de los pagos por impuestos. Los flujos reales de cobros y pagos por impuesto sobre beneficios podrían diferir de las estimaciones realizadas por el Grupo, como consecuencia de cambios en la legislación fiscal o de transacciones futuras no previstas que pudieran afectar los saldos fiscales.

c) Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo IMSA tiene una obligación presente como consecuencia de un suceso pasado, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con fiabilidad. Dicha obligación puede ser legal o implícita, derivada de (entre otros factores), regulaciones, contratos, prácticas habituales o compromisos públicos que crean ante terceros una expectativa válida de que el Grupo asumirá ciertas responsabilidades. La determinación del importe de la provisión se basa en la mejor estimación del desembolso que será necesario para liquidar la obligación correspondiente, tomando en consideración toda la información disponible en la fecha de cierre, incluida la opinión de expertos independientes, tales como asesores legales o consultores.

No se reconoce una provisión cuando el importe de la obligación no puede ser estimado con fiabilidad. En este caso, se presenta la información relevante en las notas a los estados financieros.

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

d) Valor razonable de instrumentos financieros

El valor razonable de los instrumentos financieros que no son comercializados en un mercado activo se determina usando técnicas de valoración. El Grupo utiliza su juicio para seleccionar una serie de métodos y realiza hipótesis que se basan en las condiciones de mercado existentes en la fecha de cada balance. Para las inversiones donde el Grupo tiene una participación inferior al 20% se utilizan diferentes metodologías de acuerdo al tipo de activo o industria en la cual se encuentra la sociedad participada, las metodologías utilizadas son: flujo de caja descontados para las operaciones donde a través de los estados financieros se evidencie su capacidad de generación de caja; valoración por múltiplos y valor de liquidación para aquellas participadas que no van a seguir con su actividad económica.

e) Provisión por deterioro de cuentas por cobrar

En las cuentas por cobrar comerciales se desarrolló un modelo de pronóstico que proyecta la probabilidad de incumplimiento (no pago) o deterioro en un lapso de tiempo determinado. A cada factura o documento se le

asigna una probabilidad de no pago a partir de un modelo que involucra variables sociodemográficas y de comportamiento interno. Con este modelo se estima la probabilidad de que una factura deba provisionarse en un porcentaje determinado. La pérdida esperada está dada por tres componentes, uno de frecuencia, otro de severidad y otro de exposición.

f) Provisión para establecer el valor neto realizable de inventarios

Para hallar la provisión que mide los inventarios a su valor neto realizable se realizan tres cálculos. El primero basado en una estadística que determina la probabilidad y el valor de pérdida al realizar el saldo del inventario disponible para la venta; el segundo en función de sus características y condiciones, básicamente dado por ajustes o descartes reconocidos durante la operación; y el tercero como un análisis individual a aquellos productos obsoletos, no conformes o discontinuados.

g) Beneficios a empleados

El valor presente de los beneficios a empleados (cesantías, prima de antigüedad y planes de pensiones) depende de un número de factores que se determinan sobre bases actuariales, usando un número de supuestos. Los supuestos usados al determinar el costo neto incluyen la tasa de descuento. Cualquier cambio en estos supuestos tendrá impactos en el valor en libros de las obligaciones por beneficios a empleados.

Estos cálculos son realizados por actuarios independientes.

h) Estimación de deterioro de activos con vida útil indefinida

Grupo IMSA evalúa anualmente si los activos con vida útil indefinida han sufrido algún deterioro de acuerdo con la política contable. Los montos recuperables de las unidades generadoras de efectivo han sido determinados sobre la base de cálculos de sus valores en uso. El Grupo IMSA aplica la metodología de descontar los flujos futuros a una tasa de descuento real diferenciada por segmento/país. En los cierres trimestrales, el Grupo evalúa variaciones significativas de los supuestos que afectan el cálculo del valor de uso y de ser requerido se realiza la evaluación de deterioro.

La proyección de flujos se realiza por cada país y por segmento de negocio. Se utiliza la moneda funcional de cada país y la proyección considera un horizonte de 7 años más la perpetuidad, salvo que se justifique un horizonte distinto. Las proyecciones toman como base la información histórica del último año y las principales variables macroeconómicas que afectan los mercados.

Adicionalmente las proyecciones consideran un crecimiento orgánico moderado y las inversiones recurrentes necesarias para mantener la capacidad generadora de flujo de cada segmento.

Los activos con vida útil indefinida medidos, corresponden principalmente a marcas comerciales adquiridas, plusvalía en combinaciones de negocios pasadas, derechos y patentes.
Las mediciones de la plusvalía se realizan para cada segmento de negocio operativo en cada país, lo que constituye un grupo de unidades generadoras de flujos de efectivo. La revisión de la valorización de marcas comerciales adquiridas incorpora entre otros factores el análisis de mercado, proyecciones financieras y la determinación del rol o papel que juega la marca en la generación de ventas.

i) Arrendamientos

Para efectos de determinar si un activo incorporado en un contrato de arrendamiento es de bajo valor o no, las compañías del Grupo observan los siguientes parámetros, en el orden que se indica, estableciendo que **no son de bajo valor** los siguientes:

- Activos estratégicos: aplica a contratos superiores a 12 meses que involucran activos, los cuales a través de su uso y tenencia sean esenciales para desarrollar la estrategia de crecimiento o rentabilización de cada uno de los negocios, o que hayan sido diseñados y fabricados únicamente para uso de las compañías del Grupo, especialmente:

  - Inmuebles: son activos dedicados a la producción, venta o almacenamiento de inventarios.

- Maquinaria y equipo (incluyendo equipo electrónico): utilizados en la producción y que, sin esta, la planta o línea de producción entra en cese de actividades.

- Activos subyacentes no estratégicos: aplica para aquellos contratos superiores a 12 meses, que, al cuantificarlos, la valoración cumpla cualquiera de las siguientes características:
  - Supere 2,5 veces el Ebitda de los últimos 12 meses, o
  - Que los activos o pasivos totales generen variaciones superiores al 5% respecto a los estados financieros del año inmediatamente anterior.

Nota 5. Administración de riesgos financieros y otros riesgos

5.1 Categorías de instrumentos financieros

	Medición	31-mar-24	31-dic-23
Activos Financieros			
Efectivo y equivalentes de efectivo	Costo amortizado	227.042.342	144.542.355
Inversiones temporales	Costo amortizado	66.529.679	30.700.000
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	Costo amortizado	92.080.191	88.194.757
Otros activos financieros	Valor razonable	5.156.984	2.257.259
Pasivos Financieros			
Obligaciones financieras	Costo amortizado	3.227.865	6.049.560
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Costo amortizado	82.289.447	69.910.755
Pasivo por arrendamientos	Costo amortizado	494.748	529.901
Otros pasivos financieros	Costo amortizado	7.982.233	15.121.244
Otros pasivos financieros - Instrumentos derivados	Valor razonable	15.761	86.452

5.2 Gestión y factores de riesgo

La gestión de riesgos es un proceso sistemático que, a través de la identificación, medición, tratamiento y monitoreo de los riesgos, permite apoyar el logro de los objetivos de la compañía, y por ende la creación de valor. Grupo IMSA, en el desarrollo de las actividades de su objeto social, está expuesto a riesgos que se derivan de las compañías que lo conforman.

Con el fin de administrar los riesgos a los que se ven expuestas, las compañías de Grupo IMSA han implementado modelos de gestión de riesgos, articulados entre sí, que cuentan con estructura, lineamientos, metodologías y herramientas.

Estructura

La estructura para la gestión de riesgos se basa en el modelo de las tres líneas de defensa.

- El ente máximo de la gestión de los riesgos es la Junta Directiva, apoyada en el Comité de Auditoría, el cual está conformado por miembros independientes de la Junta, y que entre sus responsabilidades y objetivos está velar por la efectividad del sistema de control interno y el sistema de gestión del riesgo.

- Primera línea: Cada uno de los colaboradores de la compañía hace parte activa de la gestión de los riesgos en el desarrollo de sus funciones y desde la toma de decisiones, con el acompañamiento de los equipos de gestión de riesgos de cada compañía.

- Segunda línea: Los equipos de gestión de riesgos son los responsables de apoyar, monitorear, dar soporte metodológico, estructurar reportes y administrar la mejora continua del sistema de riesgos.

- Tercera línea: La Junta Directiva ha delegado la evaluación independiente del modelo de gestión de riesgos en la Auditoría Corporativa.

Los lineamientos que se promueven desde la Junta Directiva buscan que todos los empleados identifiquen, registren, midan y monitoreen los riesgos, con el fin de minimizar la probabilidad y el impacto de su ocurrencia, mediante estrategias de mitigación, protección, transferencia y/o la aceptación conforme al perfil de riesgos definido.

Herramientas de gestión

La principal herramienta para la gestión de riesgos en Grupo IMSA son los Análisis de Riesgos, los cuales se realizan en dos ámbitos de gestión complementarios: uno que parte desde la estrategia (Top – Down), y otro que parte de los procesos y proyectos (Bottom – Up), los cuales se desarrollan en los respectivos niveles de gestión y se integran para obtener una visión holística de los riesgos de las compañías que lo conforman.

Este análisis contempla:

- La identificación de los riesgos, derivados de la estrategia definida por la compañía y aquellos asociados a su operación.
- La evaluación de los riesgos y medición del grado de exposición a los mismos.
- La gestión efectiva de los riesgos, que incluye la toma de decisiones sobre su manejo en términos de evitarlo, controlarlo, mitigarlo, transferirlo o aceptarlo.
- El monitoreo de riesgos, entendido como la revisión del cambio en el nivel de riesgos, el seguimiento a indicadores de riesgos, la ejecución y efectividad de planes de acción y que las decisiones sobre asunción de riesgos están en línea con el apetito de riesgo definido.

Riesgos gestionados

Riesgos claves o estratégicos

Son riesgos de alto nivel. Están directamente asociados con la estrategia y pueden afectar la sostenibilidad y la capacidad de la Compañía de lograr los objetivos estratégicos propuestos.

Para su gestión, cada negocio ha desarrollado un análisis de riesgos, dónde a través de metodologías estructuradas, han identificado, evaluado y priorizado los eventos que pueden afectar el logro de la estrategia propuesta. Los riesgos considerados con un alto nivel de exposición son sometidos a planes de gestión y monitoreo periódico.

Cabe resaltar que estos análisis se han actualizado de acuerdo con las necesidades propias de cada negocio y a las situaciones cambiantes del entorno.

Riesgos de la operación

Son los riesgos de la operación originados por deficiencias, fallas o funcionamiento inadecuado en el recurso humano, los procesos, la tecnología, la infraestructura o por la ocurrencia de acontecimientos externos. Incluye riesgos asociados a tecnología e información, personas, infraestructura y maquinaria, legales y de cumplimiento, ambientales, financieros, riesgos particulares del que hacer de los procesos, interrupción de la operación y riesgos asociados al modelo de negocio.

La gestión de riesgos de la operación se soporta en una cultura de autogestión, dónde cada uno de los empleados es responsable de administrar los riesgos a los que se enfrenta en el ejercicio de sus funciones, contando con el acompañamiento metodológico de los equipos de riesgo.

En este sentido, para los procesos definidos en cada compañía, se realiza una identificación de los riesgos que puedan afectar el cumplimiento de su objetivo, se evalúa el nivel de riesgo a través de la medición del impacto y la probabilidad, se identifican y evalúa los controles existentes que mitigan el riesgo y en caso de requerirse, se establecen planes de tratamiento adicionales que permitan mantener el nivel de riesgo dentro del apetito definido.

Riesgos financieros

El objetivo de Grupo IMSA en la gestión del riesgo financiero está encaminado a contar con una estructura óptima de capital, adecuadas exposiciones a tasas de interés y tipos de cambio, además de óptimos niveles de liquidez que permitan responder a las obligaciones adquiridas y cumplir con la estrategia de los negocios.

Para esto se cuenta con sistemas de monitoreo que permiten medir la exposición que, desde el manejo de las tesorerías, se tiene a los riesgos de crédito, de mercado y liquidez.

A continuación, se presentan los principales riesgos financieros y el estado de la gestión de cada una de las tipologías.

a) Riesgo de crédito

La gestión del riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas de la incapacidad de clientes o contrapartes de cumplir con sus obligaciones contractuales de pago. En el Grupo IMSA este riesgo se origina principalmente en la exposición a las cuentas por cobrar de clientes y desde las tesorerías, en el manejo de efectivo y equivalentes.

Para la gestión de estos riesgos se han definido las siguientes estrategias:

- Frente a cuentas por cobrar: Grupo IMSA ha desarrollado políticas para el otorgamiento de créditos; así mismo, la exposición al riesgo crediticio es monitoreada constantemente, de acuerdo con el comportamiento de pago de los deudores. El crédito está sujeto a evaluaciones en las que se considera la capacidad de pago, las garantías recibidas, el historial y las referencias del cliente.
  Al determinar la recuperabilidad de una cuenta por cobrar comercial, el Grupo considera cualquier cambio en la calidad crediticia de la cuenta a partir de la fecha en que se otorgó inicialmente el crédito hasta el final del período sobre el que se informa. La concentración del riesgo de crédito es limitada debido a que la base de clientes es larga e independiente.

  Grupo IMSA reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del crédito para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en un modelo de pronóstico que proyecta la probabilidad de incumplimiento (no pago) o deterioro en un lapso determinado.

- Frente a efectivo y equivalentes de efectivo: Desde la tesorería de Grupo IMSA se cuenta con una directriz de inversión de los excedentes de liquidez, la cual entrega lineamientos para asegurar que las inversiones estén respaldadas por emisores y gestores con un adecuado respaldo crediticio y con la máxima calificación de riesgo de crédito. Igualmente, la directriz limita la exposición a una contraparte o emisor, al establecer topes máximos de inversiones por entidad y grupo económico; y al definir plazos máximos al vencimiento de los instrumentos de inversión.

Al 31 de marzo de 2024, no existe una concentración importante del riesgo crediticio con terceros.

b) Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez se refiere a la probabilidad de no poder cumplir con las obligaciones que el Grupo haya contraído con terceros al momento de su vencimiento. Para gestionar este riesgo, Grupo IMSA busca disponer de la liquidez suficiente para cancelar sus obligaciones en el momento de su vencimiento, tanto en condiciones normales como en situaciones adversas, sin incurrir por ello en pérdidas ni arriesgar su posición financiera.

El Grupo IMSA mantiene una política de liquidez acorde con el flujo de capital de trabajo, ejecutando los compromisos de pago a los proveedores de acuerdo con las políticas establecidas.

Esta gestión se apoya en la elaboración de flujos de caja y de presupuestos, los cuales son revisados periódicamente, permitiendo determinar la posición de tesorería que es necesaria para atender las necesidades de liquidez.

Al cierre de marzo de 2024 el Grupo cuenta con adecuados niveles de liquidez para cumplir con sus compromisos, mantiene líneas de crédito disponibles y cuenta con inversiones de tesorería que podrían ser usadas como mecanismo para acceder a liquidez inmediata en caso de ser necesario.
A continuación, se presentan los activos y pasivos financieros con vencimientos menores y mayores a un año, para el cierre.

Año 2024

Instrumentos financieros	Menor de 1 año	Mayor de 1 año	Total
Activos financieros que no generan interés	103.574.977	2.146.499	105.721.477
Activos financieros que generan interés	284.287.286	800.434	285.087.720
Total activos financieros	**387.862.263**	**2.946.933**	**390.809.197**
Pasivos financieros que no generan interés	90.287.442	-	90.287.442
Pasivos financieros que generan interés - Obligaciones financieras	3.227.865	-	3.227.865
Pasivos financieros que generan interés - Otros	110.731	384.016	494.747
Total pasivos financieros	**93.626.038**	**384.016**	**94.010.054**

Año 2023

Instrumentos financieros	Menor de 1 año	Mayor de 1 año	Total
Activos financieros que no generan interés	118.247.645	2.146.499	120.394.144
Activos financieros que generan interés	144.517.135	783.092	145.300.227
Total activos financieros	**262.764.780**	**2.929.591**	**265.694.371**
Pasivos financieros que no generan interés	85.118.451	-	85.118.451
Pasivos financieros que generan interés - Obligaciones financieras	6.049.560	-	6.049.560
Pasivos financieros que generan interés - Otros	145.884	384.017	529.901
Total pasivos financieros	**91.313.895**	**384.017**	**91.697.912**

c) Riesgo de mercado

La gestión del riesgo de mercado busca mitigar las posibles pérdidas en las que podría incurrir el Grupo debido a las variaciones en los precios de activos financieros.
En la tesorería de Grupo IMSA, la gestión del riesgo de mercado se enfoca en las exposiciones a riesgo de tipo de cambio y riesgo de tasa de interés derivadas de las balanzas comerciales, inversiones en moneda extranjera y la deuda financiera.

- **Riesgo de tipo de cambio**: Surge de instrumentos financieros, cuentas por cobrar y por pagar, denominados en moneda extranjera, es decir, de una moneda diferente a la moneda funcional en que se miden.
  Para su medición, Grupo IMSA convierte las cuentas que se tienen en otras monedas diferentes al dólar estadounidense, a dólares y luego a pesos colombianos utilizando la tasa representativa del mercado al cierre del ejercicio.

  Las operaciones y saldos en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio representativa del mercado certificada por la Superintendencia Financiera, la cual fue al 31 de marzo de 2024 $3.842,30 (31 de diciembre de 2023 $3.822,05)

  Para la gestión del riesgo de tipo de cambio, las tesorerías de Grupo IMSA siguen los lineamientos de la Directriz de Cobertura Cambiaria en la cual se estipula que cada una de las compañías debe cubrir su exposición al riesgo mediante instrumentos de cobertura con un riesgo crédito bajo, con el fin de reducir la volatilidad, que cambios en las tasas de mercado, puedan impactar en los resultados del ejercicio.

  El detalle de las exposiciones cambiarias y los instrumentos de derivados para gestionarlas en cada una de las compañías se presenta en los estados financieros de cada una de ellas.

- **Riesgo de tasa de interés**: El Grupo está expuesto a riesgos de tasas de interés por activos y pasivos indexados a tasas de interés variables.
  La deuda financiera bruta del Grupo está conformada por la deuda contratada con entidades financieras para el financiamiento de capital de trabajo e inversiones de capital, para lo cual contrata créditos de tasa fija y tasa variable.

El Grupo mide su exposición o riesgo de tasa de interés considerando sus activos y pasivos indexados a tasas de interés variables, que se verían afectados en la medida que ocurran cambios inesperados en estas tasas de interés. Al cierre de marzo de 2024 y diciembre de 2023, el Grupo no contaba con instrumentos de cobertura sobre tasas de interés.

5.3 Administración del riesgo de capital

Mediante la gestión y administración de su capital, Grupo IMSA busca garantizar el despliegue de su estrategia corporativa para generar valor creciente a sus inversionistas, ser relevantes en los mercados donde opera y garantizar la sostenibilidad del negocio mediante el equilibrio en los ejes económico, ambiental y social. Para mantener una estructura óptima de capital que permita apalancar la generación de valor, Grupo IMSA puede decretar dividendos o devolver capital a sus accionistas, emitir nuevas acciones o liquidar activos para reducir su deuda.

El Grupo hace seguimiento a indicadores de apalancamiento para definir su estructura de capital mediante ratios como Deuda sobre Patrimonio, el cual se calcula dividiendo la deuda financiera neta sobre el patrimonio. La deuda financiera neta corresponde al pasivo financiero de corto y largo plazo menos el efectivo y equivalentes de efectivo y las inversiones temporales. El patrimonio es tal y como se muestra en el estado de situación financiera.

5.4 Estimación de valor razonable

Valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición.

Al estimar el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo IMSA tiene en cuenta las características del activo o pasivo, que podrían tomar los participantes del mercado al fijar el precio de dicho activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable a efectos de valoración o revelación en los presentes estados financieros se determina sobre dicha base, a excepción de las operaciones de arrendamiento y otras mediciones que tienen alguna similitud con su valor razonable, como por ejemplo el valor neto realizable de los inventarios o el valor en uso en la determinación del deterioro.

Además, para efectos de información financiera, las mediciones hechas a valor razonable se clasifican de acuerdo con lo descrito en la nota 2.3.

Para las cuentas por cobrar y por pagar se asume que el valor en libros menos el deterioro es similar a sus valores razonables, dado que en las cuentas por cobrar y por pagar comerciales no existe financiación implícita; a las cuentas por cobrar comerciales se le aplica el modelo de pérdida esperada descrito en el literal e) de la Nota 5.1; y aquellas que se encuentran en insolvencia o cobro jurídico se les realiza análisis individual para llevarlas a su valor recuperable. Solo aquellas cuentas por cobrar a empleados que tienen financiación implícita se reconocen por su costo amortizado.

Al 31 de marzo de 2024 el valor justo de mercado y el valor en libros de los activos y pasivos financieros mostrados en el estado de posición financiera se detallan a continuación:

	Clasificación para valoración	Valoración	Valor en libros
Efectivo y equivalentes de efectivo	Costo amortizado	227.042.342	227.042.342
Inversiones temporales	Costo amortizado	66.529.679	66.529.679
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	Costo amortizado	92.080.191	92.080.191
Otros activos financieros - Instrumentos derivados	Nivel 2	3.010.485	3.010.485
Otros activos financieros - Instrumentos de patrimonio	Nivel 3	2.146.499	2.146.499
Obligaciones financieras	Costo amortizado	3.227.865	3.227.865
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Costo amortizado	82.289.447	82.289.447
Pasivo por arrendamientos	Costo amortizado	494.748	494.748
Otros pasivos financieros	Costo amortizado	7.982.233	7.982.233
Otros pasivos financieros - Instrumentos derivados	Nivel 2	15.761	15.761

Notas de carácter específico

Nota 6. Efectivo y equivalentes de efectivo

La composición de los saldos en libros es el siguiente:

	31-mar-24	31-dic-23
Efectivo		
Caja	13.201	15.891
Bancos	3.962.905	10.615.537
Cuentas de ahorro	5.841.450	15.427.669
Subtotal	**9.817.556**	**26.059.097**
Equivalentes de efectivo		
Derechos fiduciarios	151.713.754	67.529.317
Certificados	57.881.733	10.672.758
Títulos	-	1.199.761
Otras inversiones	7.629.299	1.691.563
Subtotal	**217.224.786**	**81.093.399**
Total efectivo y equivalentes de efectivo	**227.042.342**	**107.152.496**

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen la caja disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos u otras entidades financieras y otras inversiones altamente líquidas, entendiéndose como aquellas que tienen plazo al vencimiento igual o inferior a 90 días. Los fondos de inversión en los cuales las compañías del Grupo IMSA invirtieron sus excedentes de liquidez en 2023 y 2022 se detallan a continuación:

	31-mar-24		31-dic-23	
Instrumento	**Monto**	**Rentabilidad**	**Monto**	**Rentabilidad**
Fondos de inversión	151.713.754	10,61% - 96,40%	67.529.317	11,05% -192,6%
Renta fija	132.040.711	0,20%-13,55%	81.653.941	0.2% -12,05%
Total	**283.754.465**		**149.183.258**	

Las inversiones de las compañías del Grupo IMSA se concentran principalmente en Colombia.

Los plazos pactados en los instrumentos donde el Grupo invirtió sus excedentes son:

	31-mar-24	31-dic-23
Instrumento menor a 90 días	217.224.786	81.093.399
Instrumento mayor 90 días (Nota 7)	66.529.679	68.089.859
Total	**283.754.465**	**149.183.258**

El efectivo y equivalentes de efectivo no tienen restricciones o gravámenes que limiten su disposición, excepto por el depósito en garantía (scrow) acordado con Wietersdorfer por valor de USD $ 4.000.000 que se requiere que sean mantenidos como garantía y puedan ser usados para liquidar reclamaciones futuras, si existieran, relacionadas con la venta del negocio O-Tek; esta restricción en el uso de los recursos termina el 50% en el año 2025 y el 50% restante en el año 2026.

Nota 7. Inversiones temporales

Las inversiones temporales corresponden a instrumentos financieros valorados a costo amortizado y mantenidos hasta el vencimiento con plazos superiores a 90 días.

	31-mar-24	31-dic-23
Bonos	2.000.000	3.500.000
Certificados	64.529.679	64.589.859
Inversiones temporales	**66.529.679**	**68.089.859**

Nota 8. Inventarios

Los inventarios netos comprenden:

	31-mar-24	31-dic-23
Materias primas	29.342.369	27.921.727
Productos terminados	18.481.502	23.403.604
Mercancías no fabricadas por la empresa	598.027	966.870
Materiales, repuestos y accesorios	5.163.882	4.997.803
Empaques y envases	7.425.906	7.339.885
Inventarios en tránsito	2.716.499	7.059.639
Reducción al valor neto realizable	(5.017.666)	(3.390.000)
Total inventarios	**58.710.519**	**68.299.528**

Los inventarios no tienen restricciones o gravámenes que limiten su negociabilidad o realización y se encuentran debidamente asegurados.

Nota 9. Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar

El detalle de cuentas por cobrar es el siguiente:

	31-mar-24	31-dic-23
Cuentas por cobrar comerciales		
Locales	67.481.107	56.395.233
Del exterior	7.571.755	13.658.477
Perdida esperada cartera con clientes	(3.097.663)	(2.849.285)
Subtotal cuentas por cobrar comerciales	**71.955.199**	**67.204.425**
Anticipo de impuestos y contribuciones		
Saldo a favor en renta	8.945.591	9.790.421
Impuestos de renta y complementarios	1.174.704	922.531
IVA descontable y retenido	4.536.656	6.713.202
Retención en la fuente	2.625.797	255.664
Industria y comercio	117.045	-
Impuestos de industria y comercio retenido	80.186	75.739
Otros	361.751	290.498
Subtotal anticipo de impuestos y contribuciones	**17.841.730**	**18.048.055**
Otros		
Depósitos	686.898	705.377
Cuentas por cobrar a trabajadores	1.333.255	1.217.230
Ingresos por cobrar	3.674	4.145
Préstamos a particulares	144.472	145.109
Reclamaciones	-	-
Deudores varios	4.584.789	5.355.507
Provisión otros	(4.469.826)	(4.485.091)
Subtotal otros	**2.283.262**	**2.942.277**
Total cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	**92.080.191**	**88.194.757**
Menos porción no corriente	**800.434**	**783.092**
Total porción corriente	**91.279.757**	**87.411.665**

Los deudores comerciales no devengan intereses y el plazo promedio otorgado máximo asciende a 75 días.

El Grupo evalúa los límites de crédito de sus nuevos clientes a través de un análisis interno que toma en cuenta su experiencia crediticia, así como los cambios en la situación financiera de los mismos. Estos límites de crédito son revisados una vez al año y, de ocurrir variaciones significativas, se efectúan cambios en los montos asignados.

La pérdida por deterioro se calcula utilizando los supuestos indicados en el literal e) de la Nota 4.1.

Los castigos de cartera se presentan cuando, una vez realizadas las gestiones de cobro (administrativo y/o jurídico), o de reclamaciones ante el seguro, en caso de que aplique, se determina que el saldo no es recuperable. Las cuentas por cobrar no tienen restricciones o gravámenes que limiten su negociabilidad o realización.

Nota 10. Otros activos financieros y no financieros

Los otros activos comprenden activos financieros y no financieros como se muestra a continuación:

	31-mar-24	31-dic-23
Otros activos corrientes		
No financieros		
Gastos pagados por anticipado	2.970.191	2.013.406
Otros	27.554	36.739
Subtotal otros activos no financieros	**2.997.745**	**2.050.145**
Financieros		
Instrumentos financieros derivados (1)	3.010.485	110.760
Total otros activos corrientes	**6.008.230**	**2.160.905**
Otros activos no corrientes		
Financieros		
Inversiones al valor razonable (2)	2.146.499	2.146.499
Activos medidos a costo amortizado	112.246	153.189
Total otros activos no corrientes	**2.258.745**	**2.299.689**

(1) El Grupo toma posición en instrumentos financieros derivados con contrapartes que poseen una calificación AAA otorgada por una calificadora reconocida. Lo anterior con el fin de reducir la volatilidad de los estados financieros de cada una de las compañías de Grupo IMSA.

El tipo de instrumentos derivados contratados por el Grupo tienen un plazo máximo de 360 días debido a las particularidades de cada uno de los negocios, que componen el portafolio de Grupo IMSA. Dichos instrumentos financieros derivados son valorados a la TIR y las variaciones son ajustadas contra resultados.

(2) Corresponde a instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cargo a otro resultado integral, de acuerdo con la metodología de flujos de caja libre descontados, utilizando una tasa de descuento estimada con base en la metodología del CAPM – Capital Asset Pricing Model. Incluye básicamente la participación en Hotel Capital Bogotá por $301.632 equivalente al 0,48%, y en Invermec S.A por $1.843.668 equivalente al 2,1%.

Nota 11. Propiedades, planta y equipo

El siguiente es el valor en libros de las propiedades, planta y equipo neto de deterioro:

	31-mar-24	31-dic-23
Costo	184.114.050	155.203.747
Depreciación acumulada	(91.052.532)	(73.648.177)
Total propiedades, planta y equipo	**93.061.518**	**81.555.570**

El detalle por clase de las propiedades, planta y equipo neto de la depreciación y deterioro es:

	31-mar-24	31-dic-23
Terrenos	18.993.518	17.366.373
Edificios	39.780.401	36.814.155
Maquinaria y equipo	30.797.157	24.199.624
Equipo de oficina	236.418	232.342
Cómputo y comunicación	1.351.433	1.183.102
Equipo de transporte	1.619.666	1.433.888
Otros	45.220	45.954
Equipos en leasing financiero	237.705	280.131
Total propiedad, planta y equipo	**93.061.518**	**81.555.570**

El movimiento de las propiedades, planta y equipo se detalla a continuación:

Costo	Terrenos	Edificios	Maquinaria y equipo	Equipo de oficina	Cómputo y comunicación	Equipo de transporte	Equipos en leasing financiero	Otros	Total
1-ene-23	**36.224.401**	**78.191.929**	**187.532.586**	**7.462.639**	**9.480.713**	**5.298.521**	**13.257.997**	**51.779**	**337.500.566**
Saldo inicial y movimienos Compañías vendidas	(16.980.288)	(38.286.087)	(90.137.321)	(1.901.086)	(2.090.857)	(2.710.147)	(57.880)		**(152.163.665)**
Compras	3.239.972	4.895.219	12.118.766	585.070	535.719	865.514			**22.240.258**
Traslados	-	11.322.511	1.094.652	(201.458)	(166.648)	(220.813)	(12.501.116)		**(672.872)**
Retiros	-	-	(144.586)	941	-	(66.805)			**(210.450)**
Deterioro	-	(13.601)	(270.776)						**(284.377)**
Ajuste por hiperinflación	1.593.616	34.364.778	99.974.632	3.874.128	8.590.170	3.580.755			**151.978.079**
Ajuste consolidacion	11.497.742	4.038.775	(4.731.216)	(150.009)	(156.588)	(150.092)			**10.348.612**
Efecto conversión	(18.209.070)	(52.857.511)	(122.532.947)	(4.782.695)	(10.495.245)	(4.654.936)			**(213.532.404)**
31-dic-23	**17.366.373**	**41.656.013**	**82.903.790**	**4.887.530**	**5.697.264**	**1.941.997**	**699.000**	**51.779**	**155.203.747**
Compras		167.876	1.951.697	20.947	55.060				**2.195.580**
Retiros			(1.721.639)	-	-	(29.560)			**(1.751.199)**
Ajuste por inflación	303.538	6.767.763	23.636.096	854.838	1.889.605	752.280			**34.204.120**
Ajuste consolidacion	1.840.665	1.393.769	(2.546.874)	(89.011)	(199.966)	(84.929)			**313.654**
Efecto conversión	(517.059)	(1.420.919)	(3.599.431)	(129.074)	(283.536)	(101.833)			**(6.051.852)**
31-mar-24	**18.993.517**	**48.564.502**	**100.623.639**	**5.545.230**	**7.158.427**	**2.477.955**	**699.000**	**51.779**	**184.114.050**

Depreciación Acumulada	Edificios	Maquinaria y equipo	Equipo de oficina	Cómputo y comunicación	Equipo de transporte	Equipos en leasing financiero	Otros	Total
1-ene-23	**13.606.439**	**132.656.777**	**6.924.854**	**7.631.483**	**1.787.227**	**716.432**	**4.529**	**163.327.742**
Saldo inicial y movimienos Compañías vendidas	(22.465.568)	(45.077.802)	(857.962)	(648.985)	(547.314)	(57.880)		**(69.655.511)**
Depreciación	5.248.286	5.522.522	209.274	529.638	612.315	217.866	972	**12.340.873**
Retiros	(6.252)	1.880	(228.498)	-	(529.715)	(457.549)		**(1.220.134)**
Traslados								-
Ajuste por inflación	9.442.470	91.802.999	3.501.814	6.786.023	1.359.027			**112.892.333**
Ajuste consolidacion	8.358.242	(523.153)	(114)	(80.263)	44.117			**7.798.830**
Efecto conversión	(9.341.759)	(125.679.058)	(4.894.179)	(9.703.735)	(2.217.548)	-	324	**(151.835.955)**
31-dic-23	**4.841.858**	**58.704.165**	**4.655.189**	**4.514.162**	**508.109**	**418.869**	**5.825**	**73.648.177**
Depreciación	150.559	563.177	26.369	41.307	39.878	42.426		**863.716**
Retiros		(846.028)						**(846.028)**
Traslados								-
Ajuste por inflación	5.621.610	16.830.970	925.324	1.866.557	486.179			**25.730.640**
Ajuste consolidacion	4.833.673							**4.833.673**
Efecto conversión	(6.663.599)	(5.425.802)	(298.069)	(615.032)	(175.876)		732	**(13.177.646)**
31-mar-24	**8.784.101**	**69.826.482**	**5.308.813**	**5.806.994**	**858.290**	**461.295**	**6.557**	**91.052.532**

Las vidas útiles para el cálculo de la depreciación son las siguientes:

Detalle	Vida útil en años
Edificios	20 - 100
Maquinaria y equipo	5 - 15
Equipo de oficina	10
Cómputo y comunicación	3 - 5
Equipo de transporte	5 - 7

Nota 12. Propiedades de inversión

El siguiente es el detalle del valor en libros de las propiedades de inversión:

	31-mar-24	31-dic-23
Costo	48.802.740	47.803.820
Depreciación acumulada	(1.092.937)	(1.069.073)
Total propiedades de inversión	**47.709.803**	**46.734.747**

El detalle de las propiedades de inversión es el siguiente:

Terrenos	44.719.858	43.720.915
Edificios	2.989.535	3.013.400
Bienes recibidos en pago	410	432
Total propiedades de inversión	**47.709.803**	**46.734.747**

Las vidas útiles para el cálculo de la depreciación de las propiedades de inversión están entre 20 y 61 años.

El movimiento de las propiedades de inversión es el siguiente:

Costo	Terrenos	Edificios	Bienes recibidos en pago	Total
1-ene-23	**53.975.722**	**4.082.473**	**23.293**	**58.081.488**
Traslados	(10.254.807)			
Deterioro			(10.509)	**(10.509)**
Efecto conversión			(12.352)	**(12.352)**
31-dic-23	**43.720.915**	**4.082.473**	**432**	**47.803.820**
Adiciones	998.943		-	**998.943**
Traslados	-	(1)		**(1)**
Efecto conversión	-		(22)	**(22)**
31-mar-24	**44.719.858**	**4.082.472**	**410**	**48.802.740**

Depreciación Acumulada	Edificios	Total
1-ene-23	**973.615**	**973.615**
Depreciación	100.608	**100.608**
Retiros	(5.150)	**(5.150)**
31-dic-23	**1.069.073**	**1.069.073**
Depreciación	23.864	**23.864**
31-mar-24	**1.092.937**	**1.092.937**

El siguiente es el detalle de las propiedades de inversión por compañía:

Año 2024

Compañía	Terrenos	Edificios	Bienes recibidos en pago	Total
Grupo IMSA S.A	44.719.858	2.989.535		47.709.393
O-tek Argentina S.A			410	410
Total propiedades de inversión	**44.719.858**	**2.989.535**	**410**	**47.709.803**

Año 2023

Compañía	Terrenos	Edificios	Bienes recibidos en pago	Total
Grupo IMSA S.A	43.720.915	3.013.400		46.734.315
O-tek Argentina S.A			432	432
Total propiedades de inversión	**43.720.915**	**3.013.400**	**432**	**46.734.747**

- El Grupo no tiene bienes entregados en garantía o de propiedad condicional, y no existen restricciones de titularidad sobre las propiedades de inversión que limiten su realización o negociabilidad.

- Incluye un terreno ubicado en Medellín recibido de la escisión de Grupo Orbis S.A, por valor de COP $ 36.968.767, este inmueble se encuentra en el Patrimonio Autónomo PA Tricentenario administrado por Bancolombia S.A. Grupo IMSA S.A, mantiene el control de este como fideicomitente único, y gana flexibilidad en los posibles esquemas para la venta o un potencial desarrollo inmobiliario; con esta flexibilidad que da este esquema fiduciario, se continúa ejecutando la estrategia para su apreciación de valor.

Nota 13. Plusvalía

La plusvalía representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación del Grupo en los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida a la fecha de adquisición.

El siguiente es el detalle del valor en libros de la plusvalía

	31-mar-24	31-dic-23
Costo	10.245.259	10.517.338
Total plusvalía	**10.245.259**	**10.517.338**

El movimiento durante los periodos 2024 y 2023 de la plusvalía es el siguiente:

Costo	Novas Brasil	Otek Argentina	Total
1-ene-23	**12.281.615**	**737.458**	**13.019.073**
Castigo	-	(737.458)	**(737.458)**
Efecto conversión	(1.764.277)	-	**(1.764.277)**
31-dic-23	**10.517.338**	**-**	**10.517.338**
Efecto conversión	(272.079)	-	**(272.079)**
31-mar-24	**10.245.259**	**-**	**10.245.259**

Grupo IMSA utiliza la metodología del enfoque de ingresos MEE (Multiperiod excess of earning) para determinar el valor recuperable de la plusvalía.
Los principales supuestos utilizados en el test anual de deterioro y cálculo del importe recuperable fueron:

Factores externos

a) Proyecciones macroeconómicas como PIB, IPC y tipos de cambio.
b) Calificaciones de riesgo país según Moodys, S&P y Fitch
c) Tamaño del mercado

d) Variación de las tasas de interés de mercado y tasas de inversión
e) Costo de capital en dólares
f) Costo de la deuda en dólares
g) Costo promedio ponderado del capital - WACC

Factores internos

Desempeño del Negocio

h) Avance en la estrategia
   i. Estabilización de la cadena de suministro: por medio de la implementación de procesos como el S&OP y que se ve materializado en la positiva evolución de los niveles de servicio (ATC)
   ii. Integración del modelo comercial
   iii. Integración del modelo de mercadeo
   iv. Regionalización de la operación
   v. Reincorporación de marcas bajo marcas propias
   vi. Consolidación del modelo de tiendas

Nota 14. Obligaciones financieras

Las obligaciones financieras comprenden:

	31-mar-24	31-dic-23
Bancos y corporaciones nacionales	2.948.437	4.605.228
Intereses financieros	279.428	204.610
Terceros (antes compañía asociada)	-	1.239.722
Total obligaciones financieras	**3.227.865**	**6.049.560**

Nota 15. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

El saldo de las cuentas por pagar comprende:

	31-mar-24	31-dic-23
Proveedores locales	39.786.498	26.445.148
Proveedores del exterior	21.918.461	25.737.531
Transportes, fletes y acarreos	768.615	344.854
Servicios aduaneros	312.014	594.738
Retención en la fuente	821.673	750.436
Retenciones y aportes de nómina	992.692	386.206
Honorarios	788.577	1.487.312
Servicios de mantenimiento	230.138	290.933
Comisiones	3.134.295	3.031.281
Regalías por pagar	6.471.990	5.480.942
Servicios públicos	63.352	4.987
Seguros	-	837.387
Impuesto a las ventas retenido	117.910	113.466
Arrendamientos	73.803	62.839
Gastos legales	193.175	145.041
Servicios técnicos	341.974	23.001
Gastos de viaje	153.815	152.529
Dividendos	12.410	12.410
Impuesto de industria y comercio retenido	22.730	21.345
Otros	6.085.325	3.988.369
Total cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	**82.289.447**	**69.910.755**

Nota 16. Pasivo por beneficios a empleados

La composición de los saldos por beneficios a empleados es la siguiente:

	31-mar-24	31-dic-23
Pensiones de jubilacion	620.170	644.762
Prestaciones extralegales	2.835.637	1.203.285
Cesantias consolidadas	215.729	750.166
Vacaciones consolidadas	2.316.168	2.016.773
Prima de servicios	219.787	-
Intereses sobre cesantías	5.634	88.378
Salarios por pagar	-	(25.757)
Total obligaciones laborales	**6.213.125**	**4.677.607**
Menos - Porción no corriente	1.013.487	1.037.722
Total porción corriente	**5.199.638**	**3.639.885**

Los planes de beneficios definidos incluyen:

a) Obligaciones pensionales ya reconocidas: Consisten en rentas vitalicias mensuales para el causante de la prestación y sus beneficiarios de ley, una mesada adicional vitalicia que se paga en los diciembres, una mesada adicional vitalicia que se paga en los septiembres para el personal que de acuerdo con el acto administrativo 1 de 2005 conservan este derecho. Estos valores dependen de

factores tales como la edad del empleado, años de servicios y salario.

Los beneficios a largo plazo incluyen:

a) Indemnización por años de servicios:

- México: Corresponde al beneficio que paga O-tek México a todos sus empleados que cuenten con un contrato por tiempo indeterminado y será obligatorio pagar a todos aquellos trabajadores que terminen su relación laboral con la empresa, hasta por un monto equivalente a doce días de salario por cada año de servicio prestado a la empresa y hasta por un monto máximo de dos veces el salario mínimo general de la zona económica de donde se preste el servicio. Para tal efecto se considera 1/12 por cada mes completo de trabajo. Se computa desde el primer año de servicio y hasta el momento en que la relación laboral termine.

c) Primas de antigüedad:

Corresponde a una prestación extralegal de antigüedad (cada cinco años), que las empresas del Grupo IMSA en Colombia otorgan a sus empleados activos, exceptuando los empleados con salario integral y los aprendices. Cada compañía determina su política de liquidación.

d) Obligaciones implícitas (beneficios por retiro y terminación):

Corresponde al beneficio que paga O-tek México a todos sus empleados que cuenten con un contrato por tiempo indeterminado. Este beneficio consta de tres meses de sueldo como pago único, más 20 días de sueldo por cada año de servicio cumplido. Para tal efecto, se computan todos los años y meses completos de servicios prestados por el trabajador a la empresa, desde la fecha de ingreso del empleado y hasta la fecha de término de la relación laboral, considerando como sueldo base para el cálculo, el salario integrado que el trabajador perciba al momento de la desvinculación de acuerdo con las políticas de integración de la compañía. Este importe será pagado de una sola exhibición.

En México es práctica generalizada la negociación del pago por el retiro de un empleado, incluso aunque alcance su edad de jubilación. Por lo tanto y considerando los párrafos 61 y 62 de la NIC 19, O-tek México reconoce una obligación implícita (provisión para beneficios laborales) basada en estimaciones actuariales.

Nota 17. Pasivos estimados y provisiones

El saldo de los pasivos estimados y provisiones es el siguiente:

	31-mar-24	31-dic-23
Procesos jurídicos y administrativos (1)	663.227	662.029
Bono por cumplimiento de metas (2)	788.756	2.794.672
Otras	51.737	10.428
Total provisiones	**1.503.720**	**3.467.129**

(1) Procesos jurídicos: Las compañías que integran el Grupo IMSA reconocen una provisión por demandas legales cuando sean calificadas por sus asesores jurídicos (internos o externos) como una obligación presente por la cual es probable que se requiera una salida de recursos para liquidarla y el importe se ha estimado de forma fiable.

(2) Al finalizar el año, con los resultados para cada una de las métricas establecidas, se calcula un ponderado final, el cual se lleva a una tabla de pago que define el incentivo a pagar para cada uno de los cargos objeto del sistema.

Nota 18. Pasivo por arrendamiento

El pasivo por arrendamiento comprende:

	31-mar-24	31-dic-23
Arrendamiento financiero - leasing	494.748	529.901
Total pasivo por arrendamiento	**494.748**	**529.901**
Menos porción no corriente	384.017	384.017
Total porción corriente	**110.731**	**145.884**

Nota 19. Otros pasivos

El saldo de otros pasivos comprende:

	31-mar-24	31-dic-23
Anticipos recibidos (1)	7.982.233	15.121.244
Instrumentos financieros derivados	15.761	86.452
Otros	6.528.048	5.134.599
Total otros pasivos	**14.526.042**	**20.342.295**

(1) Incluye principalmente anticipos recibidos de clientes en el negocio de tuberías y postes en Argentina.

Nota 20. Capital

El saldo del capital comprende:

	31-mar-24	31-dic-23
Capital autorizado 40.000.000 acciones de valor nominal $10 (*) cada una	400.000	400.000
Acciones no emitidas 23,864,020	(238.640)	(238.640)
Total capital	**161.360**	**161.360**

*Expresados en pesos colombianos.

Nota 21. Ingresos de actividades ordinarias

Los ingresos de actividades ordinarias comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Provenientes de contratos con clientes locales	112.178.023	165.926.405
Provenientes de contratos con clientes del exterior	5.899.139	24.233.426
Consultoría en equipo y programación informática	218.554	-
Intereses	3.604.672	2.156.654
Actividades inmobiliarias	465.368	243.645
Subtotal ingresos por actividades ordinarias	**122.365.756**	**192.560.130**
Operación discontinuada	-	(78.354.026)
Total ingresos de actividades que continúan	**122.365.756**	**114.206.104**

El detalle de los ingresos por la transferencia de bienes y servicios por segmento de operación se describe en la nota 29.

Nota 22. Gastos de administración y distribución

22.1 Gastos de administración

Los gastos de administración comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Servicios	1.224.089	1.594.666
Honorarios	881.801	897.872
Seguros	600.512	738.135
Mantenimiento y reparaciones	456.848	486.385
Impuestos	776.056	738.678
Depreciaciones	67.926	240.756
Amortizaciones	94.976	99.714
Contribuciones y afiliaciones	146.728	142.724
Arrendamientos	180.074	254.571
Gastos de viaje	86.176	93.985
Gastos legales	16.463	36.065
Adecuación e instalación	6.262	16.368
Diversos	235.910	317.448
Subtotal Gastos de administración	**4.773.821**	**5.657.367**
Operación discontinuada	-	(1.797.584)
Total gastos de administración de operaciones que continuan	**4.773.821**	**3.859.783**

22.2 Gastos de distribución

Los gastos de distribución comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Servicios	6.905.167	5.707.948
Amortizaciones	-	19.385
Impuestos	341.001	449.788
Depreciaciones	193.058	200.850
Provisiones	1.364.885	3.755.389
Gastos de viaje	147.077	614.526
Seguros	19.363	75.827
Mantenimiento y reparaciones	55.732	71.834
Arrendamientos	32.407	98.487
Honorarios	25.214	107.826
Contribuciones y afiliaciones	-	24.511
Gastos legales	9.755	437
Adecuación e instalación	8.774	26.459
Diversos	1.317.506	3.225.683
Subtotal gastos de distribución	**10.419.939**	**14.378.950**
Operación discontinuada	-	(5.346.441)
Total gastos de distribución de actividades que continuan	**10.419.939**	**9.032.509**

Nota 23. Otros ingresos

Los otros ingresos comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Recuperaciones (1)	318.848	1.624.150
Servicios	685	-
Arrendamientos	-	(1.458)
Otros	177.547	170.448
Subtotal otros ingresos	**497.080**	**1.793.140**
otros ingresos operación discontinuada	-	(1.181.257)
Total otros ingresos operaciones que continuan	**497.080**	**611.883**

(1) Incluye principalmente recuperación de provisiones.

Nota 24. Otros egresos

Los otros egresos comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Gravamen al movimiento financiero	311.724	497.171
Impuestos asumidos	154	-
Donaciones	3.132	174
Otros	84.229	1.092.813
Subtotal otros egresos	**399.239**	**1.590.158**
Otros egresos de operaciones discontinuadas	-	(949.170)
Total otros egresos de operaciones que continúan	**399.239**	**640.988**

Nota 25. Resultados por hiperinflación

El detalle del efecto por hiperinflación en Argentina comprende:

	31-mar-24	31-mar-23
Ingresos operacionales	(625.500)	(461.797)
Costo de ventas	(2.325.540)	(519.091)
Gastos de administración	38.497	29.980
Gastos de distribución	189.070	121.983
Ingresos no operacionales	(203.873)	7.672
Gastos no operacionales	121.631	17.027
Efecto de hiperinflación en cuentas de resultados	**(2.805.715)**	**(804.226)**
Propiedades, planta y equipo	14.315.452	5.033.929
Patrimonio	(17.687.737)	(12.186.753)
Efecto de hiperinflación en cuentas de estado situación financiera	**(3.372.285)**	**(7.152.824)**
Total efecto de hiperinflación en el resultado del período	**(6.178.000)**	**(7.957.050)**

El movimiento de ajustes por inflación en las cuentas de estado de situación financiera es el siguiente:

	30-sep-23	30-sep-22
Efecto acumulado en cuentas de estado de situación financiera		
Propiedades, planta y equipo	5.777.358	7.345.020
Patrimonio	(41.485.323)	(24.665.954)
Efecto acumulado en cuentas del estado de situación financiera	**(35.707.965)**	**(17.320.934)**

Nota 26. Otras ganancias netas

Las otras ganancias netas corresponden a:

Las otras ganancias y perdidas al 31 de diciembre comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Otras ganancias		
Utilidad en venta de inversiones subordinadas (1)	100.259.009	2.226
Utilidad en venta de propiedad, planta y equipo	138.468	-
Derechos y licitaciones	7.921	29.822
Total otras ganancias	**100.405.398**	**32.048**

	31-mar-24	31-mar-23
Otras pérdidas		
Pérdida en venta y retiro de propiedades planta y equipo		47.108
Pérdida en venta y retiro de otros activos	-	6.505
Total otras pérdidas	**-**	**53.613**
Otros egresos de operaciones discontinuadas	**-**	**4.647**
Total otras ganancias (pérdidas) netas	**100.405.398**	**(16.918)**

(1) Básicamente corresponde al ajuste en precio (earnaut) por la venta realizada en el 2023 de las subsidiarias del negocio de tuberías y Postes en Colombia y México

Nota 27. Gastos financieros netos

Los gastos financieros comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Ingresos financieros		
Diferencia en cambio	-	-
Intereses	3.309.823	4.936.865
Dividendos	93.203	91.476
Otros	419.742	664.120
Total ingresos financieros	**3.822.768**	**5.692.461**
Gastos financieros		
Diferencia de cambio	914.574	2.152.506
Intereses sobre obligaciones financieras	150.992	272.018
Intereses sobre arrendamientos DDU y leasing	27.433	453.372
Comisiones	19.700	32.650
Gastos bancarios	17.540	34.332
Otros	123.814	92.029
Total gastos financieros	**1.254.053**	**3.036.907**
Total gasto financiero neto	**2.568.715**	**2.655.554**
Total gasto financiero neto de operaciones disontinuadas	**-**	**1.081.239**
Total gasto financiero neto de operaciones que continuan	**2.568.715**	**3.736.793**

Nota 28. Ganancia por acción

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo la utilidad atribuible a los accionistas de Grupo IMSA entre el promedio ponderado de las acciones comunes en circulación en el año, excluyendo, de existir, las acciones comunes adquiridas por el Grupo.

Al 31 de marzo de 2024 las ganancias por acción básica son las siguientes:

	31-mar-24	31-mar-23
Utilidad (pérdida) por acción básicas		
Utilidad del año proveniente de operaciones que continúan	90.085.509	4.150.467
Utilidad del año proveniente de operaciones discontinuadas	-	13.682.864
Utilidad (pérdida) del año atribuible a los controladores de la Compañía	**90.085.509**	**17.833.331**
Número de acciones ordinarias		
Número de acciones capital autorizado	40.000.000	40.000.000
Número de acciones no emitidas	(23.864.020)	(23.864.020)
Número de acciones propias readquiridas	(4.501.896)	-
Número promedio ponderado de acciones ordinarias	**11.634.084**	**16.135.980**
Utilidad por acción proveniente de operaciones que continúan (*)	7.743,24	257,22
Utilidad por acción proveniente de operaciones discontinuadas (*)	-	847,97
Utilidad (pérdidas) por acción básicas totales (*)	**7.743,24**	**1.105,19**

(*) Valores expresados en pesos colombianos

No existen instrumentos de patrimonio con potenciales efectos dilutivos en las ganancias por acción.

Nota 29. Información por segmentos

Los segmentos de operación reflejan la forma en que se realiza seguimiento y evaluación financiera y de desempeño en materia operativa. La Administración, y en especial la Junta Directiva supervisa los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada, con el propósito de tomar decisiones sobre asignación de recursos y rendimientos financieros. El rendimiento financiero de los segmentos se evalúa sobre la base de ventas y Ebitda generados (utilidad antes de otras ganancias y financieros menos depreciaciones y amortizaciones), los cuales se miden de manera uniforme con los estados financieros consolidados. Las operaciones de financiación, inversión y gestión de impuestos son administradas de manera centralizada, por lo tanto, no son asignadas por segmentos de operación.

Los informes de gestión y los que emanan la contabilidad de la Compañía, utilizan en su preparación las mismas políticas descritas en la nota de políticas contables.
Las transacciones entre segmentos corresponden principalmente a ventas de productos terminados, materias primas y servicios, cuyos precios son fijados a valores razonables del mercado; dichas transacciones son eliminadas en el proceso de consolidación.

Los activos y pasivos son gestionados de manera consolidada por la Administración de cada una de las compañías del Grupo; no se realiza asignación por segmento de operación.

No existen clientes individuales cuyas transacciones represente el 10% de los ingresos del Grupo.

Los principales segmentos de operación de Grupo IMSA se han separado principalmente por enfoque de mercado y función:

Consumo masivo

MCM Company es una compañía enfocada en la fabricación de productos de cuidado personal, del hogar, el vehículo y la industria. La compañía tiene sede en

Colombia desde donde provee al mercado local y se prepara para expandirse internacionalmente por medio del canal de exportaciones.

Tuberías y Postes

Producción en la planta de Argentina. La compañía se especializa en la fabricación de sistemas de tuberías y postes en poliéster reforzado con fibra de vidrio (GRP/PRFV), ofreciendo alta ingeniería y asesoría en proyectos de conducciones de agua y energía para acueductos, alcantarillados, plantas de tratamiento, distritos de riego, minería, pequeñas centrales hidroeléctricas, sistemas industriales, entre otros. Además, cuenta con la línea de negocio de postes en este mismo material, para iluminación, telecomunicaciones, alumbrado público y distribución de energía.

Materiales compuestos (resinas de poliéster)

Las compañías de Novapol, Novaforma y Nova Scott componen nuestra unidad de negocio de producción y comercialización de productos químicos en el mercado brasilero. Nuestro portafolio de productos está principalmente asociado a la industria manufacturera de materiales compuestos orientada a segmentos de mercado como construcción civil, infraestructura, energía eólica, transporte y recreación.

Aditivos para Alimentos

Addimentum con sede en Colombia y México (operación discontinuada) produce y comercializa ingredientes (Conservantes y acidulantes) para la industria de alimentos, elaborados con los mejores estándares de calidad requeridos por el mercado.

Inmobiliario

Esta unidad de negocio tiene presencia en Colombia y por medio de esta se gestionan algunos inmuebles de Grupo IMSA, los cuales cuentan con potencial para el desarrollo urbanístico en sectores del país con alto potencial de valorización y rentabilización, bien sea enfocado hacia la construcción o el arrendamiento de estos.

Los ingresos de actividades ordinarias por segmentos de operación son:

	Total	
	31-mar-24	31-mar-23
Resinas de Poliéster	57.217.933	63.340.328
Acido fúmarico (Alimentos)	4.075.955	4.202.786
Tuberías y Postes	25.044.708	22.589.101
Consumo masivo	31.756.428	21.667.502
Holdings y Servicios	-	-
Total segmento	**118.095.024**	**111.799.717**
Eliminaciones y ajustes	(17.862)	6.088
Consolidado	**118.077.162**	**111.805.805**

Nota 30. Operaciones discontinuadas

A en el año 2023 se suscribieron contratos de compraventa por las acciones de propiedad de Grupo IMSA S.A. en subsidiarias de México y Colombia. Los resultados de dicha operación son los siguientes:

	31-mar-24	31-mar-23
Ingreso de actividades ordinarias	-	78.354.026
Costos de ventas	-	(45.336.271)
Utilidad bruta	**-**	**33.017.755**
Gastos de administración	-	(1.797.584)
Gastos de distribución	-	(5.346.441)
Gastos por beneficios a empleados	-	(3.591.065)
Pérdidas por deterioro de valor	-	-
Otros ingresos	-	1.181.257
Otros egresos	-	(949.171)
Utilidad antes de otras ganancias y financieros	**-**	**22.514.751**
Resultado por exposición a la inflación	-	-
Otras ganacias	-	(4.647)
Utilidad por método de participación	-	-
Gastos financieros netos	-	(1.081.239)
Utilidad antes de impuesto a la renta	**-**	**21.428.865**
Impuesto sobre la renta	-	(7.746.001)
Utilidad neta	**-**	**13.682.864**

Los flujos de efectivo por las operaciones discontinuadas son los siguientes:

	31-mar-24	31-mar-23
Flujos de efectivo netos utilizados de actividades de operación	-	224.302
Flujos de efectivo netos utilizados de actividades de inversión	-	(1.228.070)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de financiación	-	2.148
Flujos de efectivo netos procedentes de operaciones discontinuadas	**-**	**(1.001.620)**

Nota 31. Activos disponibles para la venta

Los activos no corrientes disponibles para la venta comprenden los bienes inmuebles que el Grupo no está utilizando en el desarrollo normal de su operación, ni se poseen para obtener renta ni apreciación de capital y tiene la intención de vender.

El saldo de los activos no corrientes clasificados como disponibles para la venta comprende:

	31-mar-24	31-dic-23
Inversiones en asociadas	3.234.362	3.320.256
Bienes inmuebles (1)	26.204.808	26.204.808
Bienes muebles	58.930	70.448
Total activos disponibles para la venta	**29.498.100**	**29.595.512**

(1) Corresponde a:

a. terreno ubicado en el municipio de Barbosa – Antioquia, este inmueble se encuentra en el Patrimonio Autónomo FA Barbosa administrado por Credicorp Capital Fiduciaria S.A. Grupo IMSA S.A mantiene el control de este como Fideicomitente único. Existen acuerdos de venta sobre los cuales se tienen anticipos se está a la espera de la licencia de subdivisión del municipio para el otorgamiento escritura pública y la recepción de la contraprestación restante.

b. El otro se encuentra ubicado en el municipio de Rionegro Antioquia, sobre este igualmente existe un acuerdo de compraventa y se está a la espera de las respectivas subdivisiones para proceder con la escrituración.

Nota 32. Eventos posteriores

El 22 de abril de 2024 se realizo la readquisición de 2.803.767 acciones a COP $ 37.443 por acción, dicha operación se llevo a cabo en conjunto con la Bolsa de Valores de Colombia S.A. y mediante mecanismos que garantizaron la igualdad de condiciones a todos los accionistas de la sociedad en cuento al precio, tiempo y proceso operativo, independientemente del porcentaje de participación en el capital social de la Sociedad de cada accionista

ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

AL 31 DE MARZO DE 2024

Grupo IMSA

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS Y OTROS INFORMES RELEVANTES

10 de mayo de 2024

A los señores Accionistas de

GRUPO IMSA S.A.

EL SUSCRITO REPRESENTANTE LEGAL DE GRUPO IMSA S.A.

CERTIFICA QUE:

1. Que los estados financieros intermedios y las operaciones de la Compañía y las subsidiarias al 31 de marzo de 2024 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial de la misma.

2. La información contenida en los informes intermedios relevantes comprende todos los aspectos materiales de la Compañía y sus subsidiarias al 31 de marzo de 2024.

Lo anterior para efectos de dar cumplimiento al artículo 46 de la ley 964 de 2005.

Para constancia se firma la presente certificación al 10 día del mes de mayo de 2024.

ANDRES BERNAL CORREA
Representante Legal

Deloitte.

Deloitte & Touche S.A.S.
Nit. 860.005.813-4
Calle 16 Sur No. 43A-49
Pisos 4 y 9
Ed. Corficolombiana
Medellín
Colombia

Tel: +57 (604) 604 1899
www.deloitte.com/co

INFORME DEL REVISOR FISCAL SOBRE LA REVISION DE INFORMACIÓN FINANCIERA DE PERIODOS INTERMEDIOS

A los accionistas de
Grupo IMSA S.A.:

Introducción

He revisado el estado de situación financiera separado condensado adjunto de Grupo IMSA S.A., al 31 de marzo de 2024, y los correspondientes estados separado condensado de resultados y otros resultados integrales por el periodo de tres meses terminado en dicha fecha, y de cambios en el patrimonio neto y flujos de efectivo por el periodo de tres meses terminado en dicha fecha y el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas; junto con el reporte de información en el lenguaje y taxonomía eXtensible Business Reporting Language (XBRL).

La administración es responsable por la adecuada preparación y presentación de esta información financiera intermedia de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia *y la Norma Internacional de Contabilidad 34 referida a información financiera intermedia* y por la correcta presentación del reporte de información en el lenguaje y taxonomía eXtensible Business Reporting Language (XBRL). Mi responsabilidad es expresar una conclusión sobre estos estados financieros intermedios y el reporte de información en el lenguaje y taxonomía eXtensible Business Reporting Language (XBRL), basada en mi revisión.

Alcance de la Revisión

He realizado mi revisión de información financiera intermedia de acuerdo con la Norma Internacional de Trabajos de Revisión 2410 "Revisión de información financiera intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad" incluida en las Normas de Aseguramiento de la Información aceptadas en Colombia. Una revisión de información financiera intermedia consiste en hacer preguntas, principalmente a las personas responsables de los asuntos financieros y contables, y aplicar procedimientos de revisión analítica y la aplicación de otros procedimientos de revisión. Una revisión de información financiera intermedia es sustancialmente menor que una auditoría realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia y, en consecuencia, no me permite obtener una seguridad de que hayan llegado a mi conocimiento todos los asuntos de importancia material que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por lo tanto, no expreso una opinión de auditoría sobre los estados financieros intermedios.

Deloitte se refiere a una o más entidades de Deloitte Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), su red global de firmas miembro y sus sociedades afiliadas a una firma miembro (en adelante "Entidades Relacionadas") (colectivamente, la "organización Deloitte"). DTTL (también denominada como "Deloitte Global") así como cada una de sus firmas miembro y sus Entidades Relacionadas son entidades legalmente separadas e independientes, que no pueden obligarse ni vincularse entre sí con respecto a terceros. DTTL y cada firma miembro de DTTL y su Entidad Relacionada es responsable únicamente de sus propios actos y omisiones, y no de los de las demás. DTTL no provee servicios a clientes. Consulte www.deloitte.com/co/conozcanos para obtener más información.

Deloitte.

Conclusión

Basado en mi revisión, no ha llegado a mi conocimiento ningún asunto que me haga pensar que la información financiera intermedia adjunta y el reporte de información en el lenguaje y taxonomía eXtensible Business Reporting Language (XBRL), no presenta, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Grupo IMSA S.A. al 31 de marzo de 2024, así como sus resultados para el periodo de tres meses terminados en esa fecha, y sus flujos de efectivo por el periodo de tres meses terminados en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia *incluyendo la Norma Internacional de Contabilidad 34 referida a información financiera intermedia* e instrucciones impartidas por la Superintendencia Financiera de Colombia.

Carlos Andrés Mazo
Revisor Fiscal
T.P. *101764-T*
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.

10 de mayo de 2024.

Grupo IMSA S.A.

Estados Separados Condensados de Situación Financiera de Períodos Intermedios

Al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023

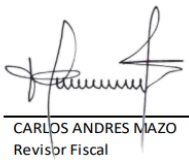
(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

	Nota	31-mar-24	31-dic-23
ACTIVOS			
Efectivo y equivalentes de efectivo	**7**	144.744.039	73.938.295
Inversiones temporales	**8**	94.583.404	68.089.859
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	**9**	1.982.721	1.010.487
Cuentas por cobrar partes relacionadas	**10**	13.150.830	14.277.421
Otros activos	**11**	4.014.894	578.342
Subtotal activos corrientes		**258.475.888**	**157.894.404**
Activos disponibles para la venta	**12**	26.204.808	26.204.808
Total activos corrientes		**284.680.696**	**184.099.212**
Cuentas por cobrar	**9**	245.974	228.632
Propiedades, planta y equipo	**13**	535.815	588.512
Propiedades de inversión	**14**	47.709.394	46.734.314
Activos intangibles distintos de la plusvalía	**15**	85.758	98.622
Inversiones en subsidiarias	**16**	191.514.817	180.036.012
Activos por impuestos diferidos		634.204	615.533
Otros activos	**11**	316.067	333.008
Total activos no corrientes		**241.042.029**	**228.634.633**
Total activos		**525.722.725**	**412.733.845**
PASIVO Y PATRIMONIO			
Pasivo por arrendamiento	**18**	77.572	101.483
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	**19**	2.116.805	2.398.597
Pasivos por beneficios a empleados	**20**	531.717	536.942
Pasivos por impuestos corrientes	**17**	27.384.711	12.350.372
Pasivos estimados y provisiones	**21**	391.939	1.200.148
Otros pasivos	**22**	1.332.000	1.332.000
Total pasivos corrientes		**31.834.744**	**17.919.542**
Pasivo por arrendamiento	**18**	190.950	190.950
Pasivos por beneficios a empleados	**20**	41.833	42.943
Total pasivos no corrientes		**232.783**	**233.893**
Total pasivos		**32.067.527**	**18.153.435**
PATRIMONIO			
Capital emitido	**23**	161.360	161.360
Reservas		383.099.640	290.581.205
Utilidad del ejercicio		90.085.509	91.936.851
Utilidades acumuladas		20.934.059	20.934.059
Revalorización del patrimonio		123.766.825	111.173.364
Otro resultado integral acumulado		(124.392.195)	(120.206.429)
Total patrimonio		**493.655.198**	**394.580.410**
Total pasivos y patrimonio		**525.722.725**	**412.733.845**

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)



CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.
Estados Separados Condensados de Resultados
Por los periodos terminados al 31 de marzo de 2024 y 2023

		Por los trimestres terminados el	
	Nota	31-mar-24	31-mar-23
Utilidad por método de participación y venta de subsidiarias	16	104.133.503	2.058.736
Ingresos por rendimientos, arrendamientos y servicios	24	4.693.526	5.843.216
Ingresos por actividades ordinarias		**108.827.029**	**7.901.952**
Costos de servicios prestados		935.775	731.679
Utilidad bruta		**107.891.254**	**7.170.273**
Gastos de administración	25	(957.418)	(938.662)
Gastos por beneficios a empleados		(2.919.976)	(1.116.257)
Otros ingresos		8.342	2
Otros egresos		(36.078)	(65.503)
Utilidad antes de financieros		**103.986.124**	**5.049.853**
Otras ganancias		90.967	2.226
Ingresos - gastos financieros neto	26	1.151.139	246.297
Utilidad antes de impuesto a la renta		**105.228.230**	**5.298.376**
Impuesto sobre la renta		(15.142.721)	(1.147.909)
Utilidad neta proveniente de operaciones continuadas		**90.085.509**	**4.150.467**
Utilidad proveniente de operaciones discontinuadas		-	13.682.864
Utilidad neta		**90.085.509**	**17.833.331**
Utilidad por acción básica y diluida (en pesos colombianos)	27	**7.743,24**	**1.105,19**

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.

Estados Separados Condensados de Otros Resultados Integrales de Períodos Intermedios

Por los periodos terminados al 31 de marzo de 2024 y 2023

(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

	Por los trimestres terminados el	
	31-mar-24	31-mar-23
Utilidad neta	**90.085.509**	**17.833.331**
Otro resultado integral		
Diferencia en cambio al convertir negocios en el extranjero	(4.185.766)	(13.722.296)
Total partidas que serán reclasificadas a resultados	**(4.185.766)**	**(13.722.296)**
Valoración de inversiones con efecto patrimonial	-	(843)
Total partidas que no serán reclasificadas a resultados	**-**	**(843)**
Total otro resultado integral del año, neto de impuestos	**(4.185.766)**	**(13.723.139)**
Resultado integral total del año	**85.899.743**	**4.110.192**

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.
Estados Separados Condensados de Flujo de Efectivo de Períodos Intermedios
Por los periodos terminados al 31 de marzo de 2024 y 2023
(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

	31-mar-24	31-mar-23
Flujos de efectivo de actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	5.223.696	5.693.102
Dividendos recibidos	-	5.759.190
Efectivo neto procedente de la venta de subsidiaria	100.259.009	-
Otros cobros por actividades de operación	2.555.307	287.915
Cobros por actividades de operación	**108.038.012**	**20.792.259**
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(4.414.604)	(2.264.148)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(3.449.153)	(1.516.672)
Otros pagos por actividades de operación	(1.420.684)	(102.489)
Colocación en inversiones de liquidez	(26.493.545)	
Pagos utilizados en actividades de operación	**(35.777.986)**	**(3.883.309)**
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	**72.260.026**	**16.908.950**
Intereses pagados	(12.280)	(17.560)
Intereses recibidos	1.060	15.156
Impuestos a las ganancias pagados	(1.520.208)	(459.872)
Flujos de efectivo netos provistos en actividades de operación	**70.728.598**	**16.446.674**
Flujos de efectivo de actividades de inversión		
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	100.000	-
Traslado propiedades de inversión	(998.943)	-
Cobros por préstamos concedidos a partes relacionadas	1.000.000	30.965.500
Flujos de efectivo netos provistos en actividades de inversión	**101.057**	**30.965.500**
Flujos de efectivo de actividades de financiación		
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(23.911)	(19.540)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación	**(23.911)**	**(19.540)**
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	**70.805.744**	**47.392.634**
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo	**70.805.744**	**47.392.634**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	73.938.295	20.244.484
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	144.744.039	67.637.118

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

Grupo IMSA S.A.

Estados Separados Condensado de Cambios en el Patrimonio de Períodos Intermedios

Por el periodo terminado al 31 de marzo de 2024

(Valores expresados en miles de pesos colombianos)

				Utilidades acumuladas				
	Capital emitido	Reservas	Utilidad del ejercicio	Utilidades acumuladas	Efecto de convergencia	Otro resultado integral	Revalorización del patrimonio (Ajustes por inflación)	Total
Saldos al 1° de enero de 2023	**161.360**	**410.515.195**	**39.966.616**	**18.349.596**	**(3.836.764)**	**(37.514.063)**	**87.563.608**	**515.205.549**
Apropiaciones y traslados aprobados	-	39.966.616	(39.966.616)		-	-	-	-
Dividendos	-	(20.008.615)	-	-	-	-	-	(20.008.615)
Resultado integral	-	-	17.833.331	-	-	997	-	17.834.328
Método de participación	-	6.044.179	-	-	-	(13.724.135)	5.825.249	(1.854.707)
Saldos al 31 de marzo 2023	**161.360**	**436.517.375**	**17.833.331**	**18.349.596**	**(3.836.764)**	**(51.237.201)**	**93.388.858**	**511.176.555**
Saldos al 1° de enero de 2024	**161.360**	**290.581.205**	**91.936.851**	**24.770.822**	**(3.836.763)**	**(120.206.429)**	**111.173.364**	**394.580.410**
Apropiaciones y traslados aprobados	-	91.936.851	(91.936.851)	-	-	-	-	-
Resultado integral	-	-	90.085.509	-	-	-	-	90.085.509
Método de participación	-	581.584	-	-	-	(4.185.766)	12.593.461	8.989.279
Saldos al 31 de marzo 2024	**161.360**	**383.099.640**	**90.085.509**	**24.770.822**	**(3.836.763)**	**(124.392.195)**	**123.766.825**	**493.655.198**

ANDRES BERNAL CORREA
Presidente
(Ver certificación adjunta)

LUIS FERNANDO SALAS MORENO
Contador T.P. N° 39493-T
(Ver certificación adjunta)

CARLOS ANDRES MAZO
Revisor Fiscal
Designado por Deloitte & Touche S.A.S.
T.P. N° 101764-T (Ver mi opinión adjunta)

GRUPO IMSA S.A.

Notas de carácter general

Nota 1. Información corporativa

Entidad y objeto social de la Compañía

Grupo Imsa S.A. es una sociedad anónima establecida de acuerdo con las leyes colombianas el 19 de Noviembre de 2021 (escritura pública número 3377 de la notaría 2ª de Medellín), y tiene por objeto social adquirir y administrar acciones, cuotas y partes de interés social en otras compañías, así como bonos y otros valores; además prestar servicios de administración, planeación de prospectación, de contabilidad, de computación, de contratación y suministro de técnicas y de representación a las sociedades que sean subordinadas.

El domicilio principal es en la calle 19 A N° 43B 41 de la ciudad de Medellín, departamento de Antioquia, Colombia. El término de duración de la Compañía expira el 31 de diciembre de 2050.

Nota 2. Bases de preparación y presentación

2.1 Normas contables aplicadas

La Compañía, de conformidad con las disposiciones vigentes emitidas por la Ley 1314 de 2009 reglamentada, compilada y actualizada por el Decreto 1611 de 2022, 938 de 2021 y anteriores , prepara sus estados financieros de acuerdo con normas de contabilidad y de información financiera aceptadas en Colombia – NCIF, las cuales se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) junto con sus interpretaciones, traducidas al español y emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés) vigentes al 31 de diciembre de 2018.

Adicionalmente, Grupo IMSA en cumplimiento con leyes, decretos y otras normas vigentes, aplica los siguientes criterios contables que difieren al de las NIIF emitidas por el IASB:

2.2.1 Decreto 2131 de 2016

Mediante el cual se determina revelar el cálculo de los pasivos pensionales de las compañías colombianas, de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con el Decreto 1833 de 2016, y las diferencias con el cálculo realizado de acuerdo con la NIC 19 – Beneficios a Empleados.

2.1.2 Normas de contabilidad e información financiera aceptadas en Colombia (NCIF)

2.1.2.1 Pronunciamientos emitidos por el IASB incorporados en Colombia

Las siguientes interpretaciones y enmiendas emitidas por el IASB fueron incorporadas mediante el Decreto 938 de 2021 que fueron efectivas a partir del 1 de enero de 2023. El Grupo ha implementado estas interpretaciones y enmiendas que no han tenido ningún impacto material en las revelaciones o en los montos reportados en estos estados financieros.

d) NIC 1 – Presentación de los Estados Financieros Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

La modificación de la NIC 1 afecta solamente la presentación de los pasivos como corrientes o no corrientes en el estado de situación financiera y no el monto o el momento del reconocimiento de cualquier activo, pasivo, ingresos o gasto, o la información revelada sobre esos elementos.

Las modificaciones aclaran que la clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes se basa en los derechos que existen al final del período sobre el que se informa, especifican que la clasificación no se ve afectada por las expectativas sobre si una entidad ejercerá su derecho a diferir la liquidación de un pasivo, explique que existen derechos si se cumplen los convenios al final del periodo sobre el que se informa, e introduzca una definición de “liquidación” para dejar claramente establecido que la liquidación se refiere a la transferencia a la contraparte de efectivo, instrumentos de patrimonio, otros activos o servicios.

e) NIC 16 – Propiedades, Planta y Equipo
Ingresos antes del uso previsto

Respecto a productos obtenidos antes del uso previsto: El Grupo ha adoptado las enmiendas a la NIC 16 Propiedades, Planta y Equipo por primera vez en el año en curso. Las enmiendas prohíben deducir del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo cualquier producto de la venta elementos producidos antes de que ese activo esté disponible para su uso, es decir, el producto obtenido al traer el activo a la ubicación y condición necesarias para que sea capaz de operar en la forma prevista por la dirección. En consecuencia, una entidad reconoce tales ingresos por ventas y costos relacionados en resultados. La entidad mide el costo de dichas partidas de acuerdo con la NIC 2 Inventarios.

f) NIC 37 – Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes
Contratos onerosos – Costo de cumplir un contrato

Respecto al costo de cumplimiento: El Grupo ha adoptado las enmiendas a la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes por primera vez en el año en curso. Las modificaciones especifican que el costo de cumplimiento de un contrato comprende los costos que se relacionan directamente con el contrato. Los costos que se relacionan directamente con un contrato consisten tanto en los costos incrementales de cumplir ese contrato (por ejemplo, mano de obra o materiales directos) como por una asignación de otros costos que se relacionan directamente con el cumplimiento de los contratos.

Las siguientes interpretaciones y enmiendas emitidas por el IASB fueron aprobadas mediante el Decreto 1611 de 2022 efectivas a partir del 1 de enero 2024. El Grupo no las ha implementado anticipadamente ni ha determinado aún el posible impacto que estas pudieran tener una vez implementadas.

d) NIC 1 respecto a la revelación de políticas contables

Las enmiendas cambian los requisitos de la NIC 1 con respecto a la divulgación de políticas contables. Las enmiendas reemplazan todas las instancias del término "políticas contables significativas" por "información material sobre políticas contables". La información sobre políticas contables es material si, cuando se considera junto con otra información incluida en los estados financieros de una entidad, se puede esperar razonablemente que influya en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros con propósito general toman sobre la base de esos estados financieros.

e) NIC 8 respecto a la definición de estimados contables

Las modificaciones reemplazan la definición de cambio en las estimaciones contables con una definición de estimaciones contables. Según la nueva definición, las estimaciones contables son "montos monetarios en estados financieros que están sujetos a incertidumbre en la medición".

f) NIC 12 respecto a impuestos diferidos relacionados a activos y pasivos generados en una transacción única

Bajo la enmienda, una entidad no aplica la exención del reconocimiento inicial para transacciones que dan lugar a diferencias temporarias iguales, imponibles y deducibles. Dependiendo de la legislación fiscal aplicable, pueden surgir diferencias temporarias iguales imponibles y deducibles en reconocimiento inicial de un activo y un pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y afecta ni beneficio contable ni imponible. Por ejemplo, esto puede surgir al reconocer un pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente aplicando la NIIF 16 en la fecha de inicio de un arrendamiento. Tras las enmiendas a la NIC 12, se requiere que una entidad reconozca el activo y pasivo por impuestos diferidos relacionados, estando el reconocimiento de cualquier activo por impuesto diferido sujeto a los criterios de recuperabilidad en NIC 12.

2.1.2.2 Pronunciamientos emitidos por el IASB no incorporados en Colombia

Las siguientes normas y enmiendas emitidas por el IASB aún no fueron aprobadas o no están vigentes para su implementación en Colombia. El Grupo no las ha implementado anticipadamente ni ha determinado aún el

posible impacto que estas pudieran tener una vez implementadas.

a) NIIF 10 y NIC 28 respecto a la venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto

Las enmiendas a la NIIF 10 y la NIC 28 abordan situaciones en las que existe una venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. Específicamente, las modificaciones establecen que las ganancias o pérdidas resultantes de la pérdida de control de una subsidiaria que no contiene un negocio en una transacción con una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de la participación, se reconocen en las ganancias de la controladora o pérdida sólo en la medida de los intereses de los inversores no relacionados en esa asociada o negocio conjunto. De manera similar, las ganancias y pérdidas resultantes de la remedición de las inversiones retenidas en cualquier subsidiaria anterior (que se ha convertido en una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de la participación) al valor razonable se reconocen en las ganancias o pérdidas de la controladora anterior sólo en el alcance de los intereses de los inversores no relacionados en la nueva asociada o negocio conjunto. El IASB aún no ha fijado la fecha de entrada en vigor de las modificaciones; sin embargo, el IASB permite la aplicación anticipada de las modificaciones.

b) NIC 1 Pasivos no corrientes con covenants.

Las enmiendas a la NIC 1 especifican que sólo los covenants que una entidad debe cumplir en o antes del final del período sobre el que se informa afectan el derecho de la entidad a diferir la liquidación de un pasivo durante al menos doce meses después de la fecha sobre el que se informa y por lo tanto deben considerarse al evaluar la clasificación del pasivo como corriente o no corriente.

c) NIC 7 y NIIF 7 respecto a los acuerdos financieros con proveedores.

Las enmiendas establecen que se requiere que una entidad revele información sobre sus acuerdos de financiación con proveedores que permita a los usuarios de los estados financieros evaluar los efectos de esos acuerdos sobre los pasivos y flujos de efectivo de la entidad. Además, la NIIF 7 fue modificada para agregar acuerdos de financiación con proveedores como ejemplo dentro de los requisitos para revelar información sobre la exposición de una entidad a la concentración del riesgo de liquidez.

d) NIIF 16 respecto a los pasivos por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior.

Las modificaciones a la NIIF 16 agregan requisitos de medición posteriores para transacciones de venta y arrendamiento posterior que satisfacen los requisitos de la NIIF 15 para ser contabilizadas como una venta. Las modificaciones requieren que el vendedor-arrendatario determine 'pagos de arrendamiento' o 'pagos de arrendamiento revisados' de manera que el vendedor-arrendatario no reconozca una ganancia o pérdida que se relacione con el derecho de uso retenido por el vendedor-arrendatario, después de la fecha de inicio.

Las enmiendas no afectan la ganancia o pérdida reconocida por el vendedor-arrendatario relacionada con la terminación parcial o total de un arrendamiento. Sin estos nuevos requisitos, un vendedor-arrendatario podría haber reconocido una ganancia sobre el derecho de uso que retiene únicamente debido a una remedición del pasivo por arrendamiento (por ejemplo, después de una modificación del arrendamiento o un cambio en el plazo del arrendamiento) aplicando los requisitos generales en NIIF 16. Este podría haber sido particularmente el caso en un arrendamiento posterior que incluye pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o tasa.

e) NIC 12 Impuestos sobre la renta— Impuesto Internacional Reforma: pilar Dos reglas modelo

Las enmiendas modifican el alcance de la NIC 12 para aclarar que la Norma se aplica a los impuestos sobre la renta que surgen de la legislación tributaria promulgada o sustancialmente promulgada para implementar las reglas modelo del Pilar Dos publicadas por la OCDE (Organización

para la Cooperación y el Desarrollo Económico), incluida la legislación tributaria que implementa impuestos complementarios mínimos nacionales calificados descritos en esas normas.

Las enmiendas introducen una excepción temporal a los requisitos contables para impuestos diferidos en la NIC 12, de modo que una entidad no reconocería ni revelaría información sobre activos y pasivos por impuestos diferidos relacionados con los impuestos a la renta del Pilar Dos.

2.2 Bases de preparación

Grupo Imsa S.A. tiene definido por estatutos efectuar un corte de sus cuentas, preparar y difundir estados financieros de propósito general una vez al año, el 31 de diciembre. Para efectos legales en Colombia, los estados financieros principales son los estados financieros separados o individuales, los cuales se expresan en miles de pesos colombianos, por ser la moneda de presentación o reporte para todos los efectos.

La Administración tiene, al momento de aprobar los estados financieros una expectativa razonable de que la Compañía cuenta con los recursos adecuados para continuar operando en el futuro previsible. Por lo tanto, continúa adoptando la base contable de empresa en funcionamiento al preparar los estados financieros.

Estos estados financieros separados fueron preparados para cumplir con las disposiciones legales de información estatutaria a que está sujeta la Compañía como entidad legal independiente y, por consiguiente, no incluyen los ajustes ni eliminaciones necesarias para la presentación de la situación financiera y los resultados consolidados de Grupo Imsa S.A. y sus subordinadas. Estos estados financieros separados deben leerse conjuntamente con los estados financieros consolidados de la Compañía y sus subordinadas.

Estos estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por ciertos instrumentos financieros que son medidos a costo amortizado o a su valor razonable.

En general el costo histórico está basado en el valor razonable de las transacciones, que es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración.

El valor razonable para efectos de valoración y presentación en los estados financieros se calcula considerando lo descrito en el párrafo anterior.

Para efectos de preparación de los estados financieros, las mediciones hechas a valor razonable se basan en los niveles 1, 2 ó 3 descritos en la NIIF 13, que se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1 – Son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos que la entidad pueda acceder a la fecha de medición.
- Nivel 2 – Con base en técnicas de valuación comúnmente usadas por los participantes del mercado que utilizan variables distintas de los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente.
- Nivel 3 – Con base en técnicas de valuación internas de descuentos de flujos de efectivo u otros modelos de valoración, utilizando variables estimadas por la Compañía no observables para el activo o pasivo, en ausencias de variables observadas en el mercado.

La administración tiene una expectativa razonable al momento de aprobar los estados financieros de que la Compañía tiene recursos adecuados para continuar en operación por el futuro previsible. Por lo que continuará considerando una base contable de negocio en marcha al preparar sus estados financieros.

Nota 3. Información material sobre políticas contable

3.1 Importancia relativa y materialidad

La información es material o tiene importancia relativa si puede, individualmente o en su conjunto, influir en las decisiones económicas tomadas por los usuarios con base en los estados financieros. La materialidad dependerá de la magnitud y la naturaleza del error o inexactitud, enjuiciados en función de las circunstancias particulares en que se hayan producido. La magnitud o la naturaleza de la partida o una combinación de ambas, podría ser el factor determinante.

3.2 Inversiones en subsidiarias

Inversiones en subsidiarias: Son todas las entidades sobre las que Grupo Imsa S.A. tiene control. El control está dado por el cumplimiento de uno o más de los siguientes casos:

a) Cuando más del 50% del capital pertenezca a la matriz, directa o indirectamente.
b) Cuando la matriz y las subsidiarias tengan el derecho de emitir los votos constitutivos de la mayoría mínima decisoria en la asamblea, o tengan el número de votos necesario para elegir la mayoría de los miembros de la junta directiva, si la hubiere.
c) Cuando la matriz, directa o indirectamente, en razón de un acto o negocio con la sociedad controlada o con sus socios, ejerza influencia dominante en las decisiones de los órganos de administración de la sociedad.

A la hora de evaluar si la Compañía controla otra entidad se considera la existencia y el efecto de los derechos potenciales de voto que sean actualmente ejercitables o convertibles.

El método de participación: Los resultados y activos netos de la subsidiaria se incorporan en los estados financieros separados de Grupo Imsa S.A. mediante el método de participación patrimonial; bajo este método la inversión se registra inicialmente al costo, y se ajusta con los cambios en la participación de la Compañía sobre los activos netos de la subsidiaria después de la fecha de adquisición menos cualquier pérdida por deterioro de la inversión. Los dividendos recibidos de la participada reducirán el importe en libros de la inversión. Si la inversión o una porción de la misma, es clasificada como mantenida para la venta, se contabiliza conforme a la NIIF 5.

Las pérdidas de una subsidiaria que excedan la participación de Grupo Imsa S.A. en la inversión se reconocen como una provisión, sólo cuando es probable la salida de recursos económicos para cancelar la existencia de una obligación legal o implícita.

Grupo Imsa S.A. analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y si es necesario reconoce pérdidas por deterioro. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la subsidiaria y su valor en libros.

Cuando se pierde el control sobre la subsidiaria, Grupo Imsa S.A. mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la subsidiaria, teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral, y el valor razonable de la inversión residual, con el valor procedente de su venta se reconoce en el resultado del período.

3.3 Efectos de la Hiperinflación

En los últimos años, los niveles de inflación en Argentina han sido altos, habiendo acumulado una tasa de inflación en los últimos tres años que ha superado el 100%, sin expectativas de disminuir significativamente en el corto plazo. Por lo anterior, en septiembre de 2018 se emitió la Resolución JG N°539/18 indicando que Argentina es considerada una economía hiperinflacionaria a partir del 1° de julio de 2018, cuya metodología de aplicación está establecida en la NIC 29.

El efecto de la hiperinflación tanto en los resultados como en el patrimonio de las compañías domiciliadas en Argentina se reconoce a través de la aplicación del método de participación patrimonial, de acuerdo a la participación indirecta que Grupo Imsa S.A. posee en dichas compañías.

3.4 Moneda extranjera

3.4.1 Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de Grupo Imsa S.A. se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde operan (moneda funcional). Los estados financieros separados de Grupo Imsa S.A. se presentan en “pesos colombianos”, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía Matriz. Toda la información es presentada en miles de pesos y ha sido redondeada a la unidad más cercana, excepto cuando se indique otra moneda.

En la disposición de un negocio en el extranjero (es decir, disposición de toda la participación de la Compañía en un negocio en el extranjero), todas las diferencias en cambio acumuladas en el patrimonio relacionadas con esa operación atribuibles a los propietarios de la Compañía son reclasificadas al resultado del ejercicio.

Adicionalmente, respecto a la disposición parcial de una subsidiaria (que incluye un negocio en el extranjero), la Compañía volverá a atribuir la parte proporcional del importe

acumulado de las diferencias de cambio a las participaciones no controladoras y no se reconocen en el resultado integral.

3.4.2 Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones. Las pérdidas y ganancias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

3.5 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos, otras inversiones altamente líquidas de corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos y que están sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor. Los sobregiros bancarios se muestran en la cuenta de obligaciones financieras en el estado de situación financiera.

3.6 Instrumentos financieros

Es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y simultáneamente a un pasivo financiero o instrumento de capital en otra entidad.

3.6.1 Activos financieros

La Compañía clasifica sus activos financieros al momento del reconocimiento inicial, con base en la medición posterior que vaya a realizar, ya sea a costo amortizado o a valor razonable, dependiendo del modelo de negocio elegido para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento.
Un activo financiero se medirá a costo amortizado, usando la tasa de interés efectiva, si se cumplen las siguientes dos condiciones:

a) El activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantenerlo para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
b) Los términos contractuales dan lugar, en fechas específicas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el valor del capital pendiente, entendiendo interés como la contraprestación por el valor temporal del dinero y por riesgo de crédito asociado con el capital pendiente durante un período de tiempo.

En caso de que el activo no se mida a costo amortizado, se medirá a valor razonable.

Sin perjuicio de lo anterior, la Compañía puede designar de forma irrevocable un activo financiero como medido al valor razonable con cambios en resultados, cuando el modelo de negocio utilizado para la gestión de los activos no se ajuste a lo indicado para los activos medidos a costo amortizado.

La Compañía designó en forma irrevocable que la variación de los activos financieros representados en inversiones de patrimonio medidos al valor razonable se reconocerá en otros resultados integrales (ORI)

3.6.2 Deterioro de valor de los activos financieros

Los activos financieros son evaluados con indicadores de deterioro al final de cada ejercicio. Un activo financiero o grupo de activos financieros está deteriorado si existe evidencia objetiva del deterioro como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo y que los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o grupo de activos financieros han sido impactados.

Los criterios que se utilizan para determinar que existe una evidencia objetiva de una pérdida por deterioro incluyen:

- Dificultades financieras significativas de un deudor o grupo de deudores.
- Incumplimiento en los pagos de capital e intereses.
- Probabilidad de que el prestamista entrará en quiebra o una reorganización financiera.

Para las categorías de instrumentos financieros medidos al costo amortizado, el importe del deterioro es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados descontados a la tasa efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo se reduce y el importe de la pérdida se reconoce en el estado de resultados. Si el instrumento financiero tiene una tasa de interés variable, el tipo de descuento para valorar cualquier pérdida por deterioro es el tipo de interés efectivo actual determinado bajo las condiciones acordadas.

Si, en un período posterior, el monto de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser objetivamente relacionada con un evento posterior al reconocimiento del deterioro, la reversión de la pérdida por deterioro reconocida previamente se reconoce en el estado de resultados.

Cuando una cuenta por cobrar se considera incobrable, se castiga contra la respectiva provisión para cuentas de cobranza dudosa. La recuperación posterior de montos previamente castigados se reconoce en el estado de resultados.

3.6.3 Pasivos financieros

Es una obligación contractual de entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad, incluyen los préstamos, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar. Se reconocen inicialmente al valor razonable, neto de los costos en que se haya incurrido en la transacción y posteriormente se miden a su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Los pasivos financieros se clasifican como pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados o como otros pasivos financieros:

- Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados: Son pasivos financieros que se clasifican como mantenidos con fines de negociación o se designan como, a valor razonable con cambios a través de resultados, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remedición en el estado de resultados. La ganancia o pérdida neta reconocida en los resultados incluye cualquier interés obtenido del pasivo financiero y se incluye en la partida de gastos financieros en los estados de resultados.

- Otros pasivos financieros: Incluyen los préstamos, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar. Se reconocen inicialmente al valor razonable, neto de los costos en que se haya incurrido en la transacción y posteriormente se miden a su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

3.6.4 Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros son objeto de compensación, de manera que se informa el valor neto en el estado de situación financiera, solamente si:

- Hay un derecho legalmente exigible de compensar los importes reconocidos.
- Existe la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

3.6.5 Baja en cuenta de los instrumentos financieros

Grupo Imsa S.A. da de baja en cuentas un instrumento financiero únicamente cuando expiren los derechos y obligaciones contractuales sobre los flujos de efectivo del instrumento financiero, o cuando transfiere de manera substancial los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del instrumento financiero a otra entidad.
En la baja total en cuentas de un instrumento financiero, la diferencia entre el importe en libros del instrumento y la suma de la contraprestación recibida y por recibir, así como el resultado acumulado que había sido reconocido en otro resultado integral y acumulados en el patrimonio, se reconocen en el resultado del periodo.

3.7 Propiedades de inversión

Las propiedades (terrenos y edificios) que se mantienen para su alquiler a largo plazo o para su valorización o para ambas cosas, y que no están ocupadas por la Compañía, se clasifican como propiedad de inversión. Las propiedades de inversión también incluyen las propiedades que están siendo construidas o desarrolladas para su uso futuro como propiedades de inversión.

Las propiedades de inversión se miden inicialmente por su costo, incluyendo los costos de transacción relacionados y cuando sea aplicable los costos de préstamos. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se miden al costo menos la depreciación y, si es aplicable, el deterioro.

Las propiedades de inversión se deprecian en forma lineal durante su vida estimada, sin tener en cuenta su valor residual.

Los desembolsos posteriores son capitalizados al valor en libros del activo cuando sea probable que los beneficios

económicos futuros asociados fluyan a la Compañía y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. El resto de las reparaciones y gastos de mantenimiento se cargan a resultados cuando se incurren.
Si una propiedad de inversión pasa a ser utilizada por la Compañía, se reclasifica como propiedad, planta y equipo y no varía el importe en libros ni el costo de dichas propiedades.

Las propiedades de inversión se dan de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La ganancia o pérdida que surja al momento de la venta se calcula como la diferencia entre los ingresos de la venta neta, en su caso, y el valor en libros del activo. Este efecto se reconoce en resultados en el período en que fue dado de baja.

3.8 Impuestos

Comprenden el valor de los gravámenes de carácter general obligatorio a favor del Estado y a cargo de la Compañía, por concepto de las liquidaciones privadas que se determinan sobre las bases impositivas del periodo fiscal, de acuerdo con las normas tributarias del orden nacional y territorial que rigen en Colombia.

Impuesto a las ganancias

c) Corriente
Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del periodo se miden por los valores que se esperan recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del periodo sobre el que se informa.

Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

d) Diferido
El impuesto sobre la renta diferido se calcula utilizando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles, y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se reversen en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.
Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.
Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible para ello y son con la misma autoridad tributaria.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del periodo, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado, en este caso se presentará en el otro resultado integral.

3.9 Provisiones, pasivos y activos contingentes

3.9.1 Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, Grupo Imsa S.A. tiene una obligación presente legal o implícita y cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y el importe se puede estimar de forma fiable.
El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente. Cuando las provisiones se valoran por el valor presente de los desembolsos que se espera sean necesarios para liquidar la obligación, se usa una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El aumento en la provisión debido al paso del tiempo se reconoce como un gasto financiero.

3.9.2 Pasivos contingentes

Los pasivos contingentes son obligaciones surgidas a raíz de sucesos pasados, cuya existencia está sujeta a la ocurrencia o no de eventos futuros que no se encuentran enteramente bajo el control del Grupo Imsa S.A., u obligaciones presentes que surgen de eventos pasados de los cuales no se puede estimar de forma fiable la cuantía de la obligación o no es probable que tenga lugar una salida de recursos para su cancelación. La Compañía no registra pasivos contingentes; en cambio se revelan en notas a los estados financieros.

3.9.3 Activos contingentes

Los activos contingentes son activos de naturaleza posible, surgidos a raíz de sucesos pasados, cuya existencia ha de ser confirmada sólo por la ocurrencia o no de eventos futuros que no se encuentran enteramente bajo el control de Grupo Imsa S.A. Los activos contingentes no se reconocen en el estado de situación financiera hasta que sea prácticamente cierta la realización de su ingreso; en cambio se revelan en notas a los estados financieros.

3.10 Reserva legal

La Compañía está obligada por ley a apropiar el 10% de sus utilidades netas anuales para reserva legal hasta que el saldo de esta reserva sea equivalente al 50% del capital suscrito y pagado, y no puede distribuirse antes de la liquidación de la Compañía, pero se puede utilizar para absorber o reducir pérdidas. Sin embargo, cualquier suma apropiada voluntariamente en exceso del 50% del capital suscrito, puede considerarse como de libre disponibilidad por parte de la Asamblea General de Accionistas.

3.11 Reconocimiento de ingresos ordinarios

Grupo Imsa S.A. reconoce los ingresos cuando el importe de los mismos se puede medir con fiabilidad, sea probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y cuando se han cumplido los criterios específicos para cada una de las actividades de la Compañía, tal como se describe a continuación.

3.11.1 Dividendos

El ingreso por dividendos se reconoce cuando se establece el derecho de Grupo Imsa S.A. a recibir el pago y sea probable que reciba los beneficios económicos asociados a estos, que es generalmente cuando los accionistas decretan el dividendo.

3.11.2 Intereses

Los ingresos por intereses de los activos financieros medidos a costo amortizado se reconocen sobre la base de la proporción de tiempo transcurrido, usando el método de interés efectivo.
Los intereses se reconocen como ingreso en el momento que surge el derecho legal a su cobro.
Los intereses sobre depósitos financieros se reconocen como ingresos cuando se recibe la confirmación de la entidad financiera de su abono en cuenta; así mismo, los ingresos por valoración de portafolios son reconocidos mensualmente.

3.12 Reconocimiento de costos y gastos

Grupo Imsa S.A. reconoce sus costos y gastos en la medida en que ocurran los hechos económicos en forma tal que queden registrados sistemáticamente en el periodo contable correspondiente (causación), independientemente del flujo de recursos monetarios o financieros (caja).
Se incluyen dentro de los costos las erogaciones causadas a favor de terceros directamente relacionados con la venta o prestación de servicios.
Grupo Imsa S.A. incluye dentro de gastos las demás erogaciones que no clasifiquen para ser registradas como costo o como inversión.

3.13 Subvenciones del gobierno

Las subvenciones del gobierno no son reconocidas hasta que no exista una seguridad razonable de que la Compañía cumplirá con las condiciones ligadas a ellas, y se recibirán las subvenciones.

Toda subvención del gobierno a recibir en compensación por gastos o pérdidas ya incurridos se reconoce en el resultado del periodo en que se convierta en exigible.

Grupo Imsa S.A. reconoce el valor del descuento del 50% por el impuesto de Industria y Comercio, Avisos y Tableros efectivamente pagado durante el año gravable, establecido por la Ley 2010 de 2019, como un ingreso por subvención del gobierno.

Nota 4. Normas de contabilidad e información financiera aceptadas en Colombia (NCIF)

Pronunciamientos emitidos por el IASB incorporados en Colombia

Las siguientes interpretaciones y enmiendas emitidas por el IASB fueron incorporadas mediante el Decreto 938 de 2021 que fueron efectivas a partir del 1 de enero de 2023. El Grupo ha implementado estas interpretaciones y enmiendas que no han tenido ningún impacto material en las revelaciones o en los montos reportados en estos estados financieros.

g) NIC 1 – Presentación de los Estados Financieros
Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

La modificación de la NIC 1 afecta solamente la presentación de los pasivos como corrientes o no corrientes en el estado de situación financiera y no el monto o el momento del reconocimiento de cualquier activo, pasivo, ingresos o gasto, o la información revelada sobre esos elementos.

Las modificaciones aclaran que la clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes se basa en los derechos que existen al final del período sobre el que se informa, especifican que la clasificación no se ve afectada por las expectativas sobre si una entidad ejercerá su derecho a diferir la liquidación de un pasivo, explique que existen derechos si se cumplen los convenios al final del periodo sobre el que se informa, e introduzca una definición de "liquidación" para dejar claramente establecido que la liquidación se refiere a la transferencia a la contraparte de efectivo, instrumentos de patrimonio, otros activos o servicios.

h) NIC 16 – Propiedades, Planta y Equipo
Ingresos antes del uso previsto

Respecto a productos obtenidos antes del uso previsto: El Grupo ha adoptado las enmiendas a la NIC 16 Propiedades, Planta y Equipo por primera vez en el año en curso. Las enmiendas prohíben deducir del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo cualquier producto de la venta elementos producidos antes de que ese activo esté disponible para su uso, es decir, el producto obtenido al traer el activo a la ubicación y condición necesarias para que sea capaz de operar en la forma prevista por la dirección. En consecuencia, una entidad reconoce tales ingresos por ventas y costos relacionados en resultados. La entidad mide el costo de dichas partidas de acuerdo con la NIC 2 Inventarios.

i) NIC 37 – Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes
Contratos onerosos – Costo de cumplir un contrato

Respecto al costo de cumplimiento: El Grupo ha adoptado las enmiendas a la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes por primera vez en el año en curso. Las modificaciones especifican que el costo de cumplimiento de un contrato comprende los costos que se relacionan directamente con el contrato. Los costos que se relacionan directamente con un contrato consisten tanto en los costos incrementales de cumplir ese contrato (por ejemplo, mano de obra o materiales directos) como por una asignación de otros costos que se relacionan directamente con el cumplimiento de los contratos.

Las siguientes interpretaciones y enmiendas emitidas por el IASB fueron aprobadas mediante el Decreto 1611 de 2022 efectivas a partir del 1 de enero 2024. El Grupo no las ha implementado anticipadamente ni ha determinado aún el

posible impacto que estas pudieran tener una vez implementadas.

d) NIC 1 respecto a la revelación de políticas contables

Las enmiendas cambian los requisitos de la NIC 1 con respecto a la divulgación de políticas contables. Las enmiendas reemplazan todas las instancias del término "políticas contables significativas" por "información material sobre políticas contables". La información sobre políticas contables es material si, cuando se considera junto con otra información incluida en los estados financieros de una entidad, se puede esperar razonablemente que influya en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros con propósito general toman sobre la base de esos estados financieros.

e) NIC 8 respecto a la definición de estimados contables

Las modificaciones reemplazan la definición de cambio en las estimaciones contables con una definición de estimaciones contables. Según la nueva definición, las estimaciones contables son "montos monetarios en estados financieros que están sujetos a incertidumbre en la medición".

f) NIC 12 respecto a impuestos diferidos relacionados a activos y pasivos generados en una transacción única

Bajo la enmienda, una entidad no aplica la exención del reconocimiento inicial para transacciones que dan lugar a diferencias temporarias iguales, imponibles y deducibles. Dependiendo de la legislación fiscal aplicable, pueden surgir diferencias temporarias iguales imponibles y deducibles en reconocimiento inicial de un activo y un pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y afecta ni beneficio contable ni imponible. Por ejemplo, esto puede surgir al reconocer un pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente aplicando la NIIF 16 en la fecha de inicio de un arrendamiento. Tras las enmiendas a la NIC 12, se requiere que una entidad reconozca el activo y pasivo por impuestos diferidos relacionados, estando el reconocimiento de cualquier activo por impuesto diferido sujeto a los criterios de recuperabilidad en NIC 12.

4.2 Pronunciamientos emitidos por el IASB no incorporados en Colombia

Las siguientes normas y enmiendas emitidas por el IASB aún no fueron aprobadas o no están vigentes para su implementación en Colombia. El Grupo no las ha implementado anticipadamente ni ha determinado aún el posible impacto que estas pudieran tener una vez implementadas.

a) NIIF 10 y NIC 28 respecto a la venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto

Las enmiendas a la NIIF 10 y la NIC 28 abordan situaciones en las que existe una venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. Específicamente, las modificaciones establecen que las ganancias o pérdidas resultantes de la pérdida de control de una subsidiaria que no contiene un negocio en una transacción con una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de la participación, se reconocen en las ganancias de la controladora o pérdida sólo en la medida de los intereses de los inversores no relacionados en esa asociada o negocio conjunto. De manera similar, las ganancias y pérdidas resultantes de la remedición de las inversiones retenidas en cualquier subsidiaria anterior (que se ha convertido en una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de la participación) al valor razonable se reconocen en las ganancias o pérdidas de la controladora anterior sólo en el alcance de los intereses de los inversores no relacionados en la nueva asociada o negocio conjunto. El IASB aún no ha fijado la fecha de entrada en vigor de las modificaciones; sin embargo, el IASB permite la aplicación anticipada de las modificaciones.

b) NIC 1 Pasivos no corrientes con covenants.

Las enmiendas a la NIC 1 especifican que sólo los covenants que una entidad debe cumplir en o antes del final del período sobre el que se informa afectan el derecho de la entidad a diferir la liquidación de un pasivo durante al menos doce meses después de la fecha sobre el que se informa y por lo

tanto deben considerarse al evaluar la clasificación del pasivo como corriente o no corriente.

c) NIC 7 y NIIF 7 respecto a los acuerdos financieros con proveedores.

Las enmiendas establecen que se requiere que una entidad revele información sobre sus acuerdos de financiación con proveedores que permita a los usuarios de los estados financieros evaluar los efectos de esos acuerdos sobre los pasivos y flujos de efectivo de la entidad. Además, la NIIF 7 fue modificada para agregar acuerdos de financiación con proveedores como ejemplo dentro de los requisitos para revelar información sobre la exposición de una entidad a la concentración del riesgo de liquidez.

d) NIIF 16 respecto a los pasivos por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior.

Las modificaciones a la NIIF 16 agregan requisitos de medición posteriores para transacciones de venta y arrendamiento posterior que satisfacen los requisitos de la NIIF 15 para ser contabilizadas como una venta. Las modificaciones requieren que el vendedor-arrendatario determine 'pagos de arrendamiento' o 'pagos de arrendamiento revisados' de manera que el vendedor-arrendatario no reconozca una ganancia o pérdida que se relacione con el derecho de uso retenido por el vendedor-arrendatario, después de la fecha de inicio.

Las enmiendas no afectan la ganancia o pérdida reconocida por el vendedor-arrendatario relacionada con la terminación parcial o total de un arrendamiento. Sin estos nuevos requisitos, un vendedor-arrendatario podría haber reconocido una ganancia sobre el derecho de uso que retiene únicamente debido a una remedición del pasivo por arrendamiento (por ejemplo, después de una modificación del arrendamiento o un cambio en el plazo del arrendamiento) aplicando los requisitos generales en NIIF 16. Este podría haber sido particularmente el caso en un arrendamiento posterior que incluye pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o tasa.

e) NIC 12 Impuestos sobre la renta— Impuesto Internacional Reforma: pilar Dos reglas modelo

Las enmiendas modifican el alcance de la NIC 12 para aclarar que la Norma se aplica a los impuestos sobre la renta que surgen de la legislación tributaria promulgada o sustancialmente promulgada para implementar las reglas modelo del Pilar Dos publicadas por la OCDE (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico), incluida la legislación tributaria que implementa impuestos complementarios mínimos nacionales calificados descritos en esas normas.

Las enmiendas introducen una excepción temporal a los requisitos contables para impuestos diferidos en la NIC 12, de modo que una entidad no reconocería ni revelaría información sobre activos y pasivos por impuestos diferidos relacionados con los impuestos a la renta del Pilar Dos.

Nota 5. Juicios, estimaciones y supuestos contables significativos

La preparación de los estados financieros de Grupo Imsa S.A. requiere que se realicen juicios, estimaciones y supuestos contables que afectan los montos de ingresos y gastos, activos y pasivos, y revelaciones relacionadas, así como la revelación de pasivos contingentes al cierre del período sobre el que se informa. En este sentido, la incertidumbre sobre tales supuestos y estimaciones podría dar lugar en el futuro a resultados que podrían requerir de ajustes significativos a los importes en libros de los activos o pasivos afectados.

Las estimaciones y supuestos contables se revisan regularmente. Cualquier cambio se reconoce en el periodo de la revisión, así como en periodos futuros si el cambio afecta los periodos subsecuentes.

5.1 Juicios al aplicar las políticas contables

En la aplicación de las políticas contables de Grupo Imsa S.A., la Administración ha realizado los siguientes juicios y estimaciones, que tienen efecto significativo sobre los importes reconocidos en los presentes estados financieros separados:

a) Vida útil de propiedades de inversión

La determinación de las vidas útiles de las propiedades de inversión involucra juicios y supuestos que podrían ser afectados si cambian las circunstancias. La Compañía revisa estos supuestos en forma periódica y los ajusta con base prospectivamente en el caso de identificarse algún cambio.

b) Impuesto de renta corriente e impuesto diferido

La Compañía aplica su criterio profesional para determinar la provisión para el impuesto a la renta. Existen transacciones y cálculos para los que la determinación tributaria final es incierta durante el curso normal de los negocios. Cuando el resultado tributario final de estas situaciones es diferente de los montos que fueron inicialmente registrados, la diferencia se imputa al impuesto a la renta corriente y diferido activo y pasivo en el periodo que se determina este hecho.

La Compañía evalúa el valor de los impuestos diferidos activos y pasivos basándose en estimaciones de resultados futuros. Este valor depende en última instancia de la capacidad de la Compañía para generar beneficios imponibles a lo largo del periodo en el que son deducibles los activos por impuestos diferidos. En el análisis se toma en consideración el calendario previsto de reversión de pasivos por impuestos diferidos, así como las estimaciones de beneficios tributarios, sobre la base de proyecciones internas que son actualizadas para reflejar las tendencias más recientes.
La determinación de la adecuada clasificación de las partidas fiscales depende de varios factores, incluida la estimación del momento y realización de los activos por impuestos diferidos y del momento esperado de los pagos por impuestos. Los flujos reales de cobros y pagos por impuesto sobre beneficios podrían diferir de las estimaciones realizadas por la Compañía, como consecuencia de cambios en la legislación fiscal, o de transacciones futuras no previstas que pudieran afectar los saldos fiscales.

c) Valor razonable de instrumentos financieros

El valor razonable de los instrumentos financieros que no son comercializados en un mercado activo se determina usando técnicas de valoración. La Compañía utiliza su juicio para seleccionar una serie de métodos y realiza hipótesis que se basan en las condiciones de mercado existentes en la fecha de cada balance.

Nota 6. Administración de riesgos financieros y otros riesgos

6.1 Categorías de instrumentos financieros

	Medición	31-mar-24	31-dic-23
Efectivo y equivalentes de efectivo	Costo amortizado	144.744.039	73.938.295
Inversiones temporales	Costo amortizado	94.583.404	68.089.859
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	Costo amortizado	2.228.695	1.239.119
Cuentas por cobrar partes relacionadas	Costo amortizado	13.150.830	14.277.421
Otros activos financieros	Valor razonable	3.230.695	302.832
Pasivos por arrendamiento	Costo amortizado	268.521	292.433
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Costo amortizado	2.116.805	2.398.597
Otros pasivos financieros	Costo amortizado	1.332.000	1.332.000

6.2 Gestión y factores de riesgo

La gestión de riesgos es un proceso sistemático que, a través de la identificación, medición, tratamiento y monitoreo de los riesgos, permite apoyar el logro de los objetivos de la compañía, y por ende la creación de valor. Grupo Imsa S.A., en el desarrollo de las actividades de su objeto social, está expuesto a riesgos que se derivan de las compañías que lo conforman.
Con el fin de administrar los riesgos a los que se ven expuestas, las compañías de Grupo Imsa S.A. han implementado modelos de gestión de riesgos, articulados entre sí, que cuentan con estructura, lineamientos, metodologías y herramientas.

Estructura

La estructura para la gestión de riesgos se basa en el modelo de las tres líneas de defensa.

- El ente máximo de la gestión de los riesgos es la Junta Directiva, apoyada en el Comité de Auditoría, el cual está conformado por miembros independientes de la Junta, y que entre sus responsabilidades y objetivos está velar por la efectividad del sistema de control interno y el sistema de gestión del riesgo.
- Primera línea: Cada uno de los colaboradores de la compañía hace parte activa de la gestión de los riesgos en el desarrollo de sus funciones y desde la toma de decisiones, con el acompañamiento de los equipos de gestión de riesgos de cada compañía.
- Segunda línea: Los equipos de gestión de riesgos son los responsables de apoyar, monitorear, dar soporte metodológico, estructurar reportes y administrar la mejora continua del sistema de riesgos.

- Tercera línea: La Junta Directiva ha delegado la evaluación independiente del modelo de gestión de riesgos en la Auditoría Corporativa.

Los lineamientos que se promueven desde la Junta Directiva buscan que todos los empleados identifiquen, registren, midan y monitoreen los riesgos, con el fin de minimizar la probabilidad y el impacto de su ocurrencia, mediante estrategias de mitigación, protección, transferencia y/o la aceptación conforme al perfil de riesgos definido.

Herramientas de gestión

La principal herramienta para la gestión de riesgos en Grupo Imsa S.A. son los Análisis de Riesgos, los cuales se realizan en dos ámbitos de gestión complementarios: uno que parte desde la estrategia (Top – Down), y otro que parte de los procesos y proyectos (Bottom – Up), los cuales se desarrollan en los respectivos niveles de gestión y se integran para obtener una visión holística de los riesgos de las compañías que lo conforman.

Este análisis contempla:

- La identificación de los riesgos, derivados de la estrategia definida por la compañía y aquellos asociados a su operación.
- La evaluación de los riesgos y medición del grado de exposición a los mismos.
- La gestión efectiva de los riesgos, que incluye la toma de decisiones sobre su manejo en términos de evitarlo, controlarlo, mitigarlo, transferirlo o aceptarlo.

El monitoreo de riesgos, entendido como la revisión del cambio en el nivel de riesgos, el seguimiento a indicadores de riesgos, la ejecución y efectividad de planes de acción y que las decisiones sobre asunción de riesgos están en línea con el apetito de riesgo definido.

Riesgos gestionados

Riesgos claves o estratégicos

Son riesgos de alto nivel. Están directamente asociados con la estrategia y pueden afectar la sostenibilidad y la capacidad de la compañía de lograr los objetivos estratégicos propuestos.

Para su gestión, cada negocio ha desarrollado un análisis de riesgos, dónde a través de metodologías estructuradas, han identificado, evaluado y priorizado los eventos que pueden afectar el logro de la estrategia propuesta. Los riesgos considerados con un alto nivel de exposición son sometidos a planes de gestión y monitoreo periódico.

Cabe resaltar que estos análisis se han actualizado de acuerdo a las necesidades propias de cada negocio y a las situaciones cambiantes del entorno.

Riesgos de la operación

Son los riesgos de la operación originados por deficiencias, fallas o funcionamiento inadecuado en el recurso humano, los procesos, la tecnología, la infraestructura o por la ocurrencia de acontecimientos externos. Incluye riesgos asociados a tecnología e información, personas, infraestructura y maquinaria, legales y de cumplimiento, ambientales, financieros, riesgos particulares del que hacer de los procesos, interrupción de la operación y riesgos asociados al modelo de negocio.

La gestión de riesgos de la operación se soporta en una cultura de autogestión, dónde cada uno de los empleados es responsable de administrar los riesgos a los que se enfrenta en el ejercicio de sus funciones, contando con el acompañamiento metodológico de los equipos de riesgo.

En este sentido, para los procesos definidos en cada compañía, se realiza una identificación de los riesgos que puedan afectar el cumplimiento de su objetivo, se evalúa el nivel de riesgo a través de la medición del impacto y la probabilidad, se identifican y evalúa los controles existentes que mitigan el riesgo y en caso de requerirse, se establecen planes de tratamiento adicionales que permitan mantener el nivel de riesgo dentro del apetito definido.

Riesgos financieros

El objetivo de Grupo Imsa S.A. en la gestión del riesgo financiero está encaminado a contar con una estructura óptima de capital, adecuadas exposiciones a tasas de interés y tipos de cambio, además de óptimos niveles de liquidez que permitan responder a las obligaciones adquiridas y cumplir con la estrategia de los negocios.

Para esto se cuenta con sistemas de monitoreo que permiten medir la exposición que, desde el manejo de las tesorerías, se tiene a los riesgos de crédito, de mercado y liquidez.

A continuación, se presentan los principales riesgos financieros y el estado de la gestión de cada una de las tipologías.

a) Riesgo de crédito

La gestión del riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas de la incapacidad de clientes o contrapartes de cumplir con sus obligaciones contractuales de pago. En Grupo Imsa S.A. este riesgo se origina principalmente en la exposición desde las tesorerías en el manejo de efectivo y equivalentes.
Para la gestión de este riesgo se han definido las siguientes estrategias:

- Frente a efectivo y equivalentes de efectivo: Desde la tesorería de Grupo Imsa S.A. se cuenta con una directriz de inversión de los excedentes de liquidez, la cual entrega lineamientos para asegurar que las inversiones estén respaldadas por emisores y gestores con un adecuado respaldo crediticio y con la máxima calificación de riesgo de crédito. Igualmente, la directriz limita la exposición a una contraparte o emisor, al establecer topes máximos de inversiones por entidad y grupo económico; y al definir plazos máximos al vencimiento de los instrumentos de inversión.

b) Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez se refiere a la probabilidad de no poder cumplir con las obligaciones que el Grupo haya contraído con terceros al momento de su vencimiento. Para gestionar este riesgo, Grupo Imsa S.A. busca disponer de la liquidez suficiente para cancelar sus obligaciones en el momento de su vencimiento, tanto en condiciones normales como en situaciones adversas, sin incurrir por ello en pérdidas ni arriesgar su posición financiera.
El Grupo Imsa S.A. mantiene una política de liquidez acorde con el flujo de capital de trabajo, ejecutando los compromisos de pago a los proveedores de acuerdo con las políticas establecidas.

Esta gestión se apoya en la elaboración de flujos de caja y de presupuestos, los cuales son revisados periódicamente, permitiendo determinar la posición de tesorería que es necesaria para atender las necesidades de liquidez.

La Compañía cuenta con adecuados niveles de liquidez para cumplir con sus compromisos, mantiene líneas de crédito disponibles y cuenta con inversiones de tesorería que podrían ser usadas como mecanismo para acceder a liquidez inmediata en caso de ser necesario.
A continuación, se presentan los activos y pasivos financieros con vencimientos menores y mayores a un año, para el cierre de marzo 2024 y diciembre 2023.

Año 2024

Instrumentos financieros	Menor de 1 año	Mayor de 1 año	Total
Activos financieros que no generan interés	5.207.038	302.831	5.509.869
Activos financieros que generan interés	252.181.819	245.974	252.427.793
Total activos financieros	**257.388.857**	**548.805**	**257.937.662**
Pasivos financieros que no generan interés	3.448.806	-	3.448.806
Pasivos financieros que generan interés	-	268.521	268.521
Total pasivos financieros	**3.448.806**	**268.521**	**3.717.327**

Año 2023

Instrumentos financieros	Menor de 1 año	Mayor de 1 año	Total
Activos financieros que no generan interés	18.582.032	302.832	18.884.864
Activos financieros que generan interés	138.734.030	228.632	138.962.662
Total activos financieros	**157.316.062**	**531.464**	**157.847.526**
Pasivos financieros que no generan interés	3.730.598	-	3.730.598
Pasivos financieros que generan interés	-	292.432	292.432
Total pasivos financieros	**3.730.598**	**292.432**	**4.023.030**

Grupo Imsa S.A. tiene una liquidez suficiente para atender sus obligaciones. En el periodo de análisis no se ha visto deteriorada y se tienen buenos indicadores financieros.

c) Riesgo de mercado

La gestión del riesgo de mercado busca mitigar las posibles pérdidas en las que podría incurrir la Compañía debido a las variaciones en los precios de activos financieros.
En la tesorería de Grupo Imsa S.A., la gestión del riesgo de mercado se enfoca en las exposiciones a riesgo de tipo de cambio y riesgo de tasa de interés derivadas de las balanzas comerciales, inversiones en moneda extranjera y la deuda financiera.

- **Riesgo de tipo de cambio**: Surge de instrumentos financieros, cuentas por cobrar y por pagar, denominados en moneda extranjera, es decir, de una moneda diferente a la moneda funcional en que se miden

Para su medición, Grupo Imsa S.A., convierte las cuentas que se tienen en otras monedas diferentes al dólar

estadounidense, a dólares y luego a pesos colombianos utilizando la tasa representativa del mercado al cierre del ejercicio.

Las operaciones y saldos en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio representativa del mercado certificada por el Banco de la República de Colombia la cual, al cierre de marzo de 2024 fue $3.842,30 (2023 - $3.822,05).

Para la gestión del riesgo de tipo de cambio, las tesorerías de Grupo Imsa S.A. siguen los lineamientos de la Directriz de Cobertura Cambiaria en la cual se estipula que cada una de las compañías debe cubrir su exposición al riesgo mediante instrumentos de cobertura con un riesgo crédito bajo, con el fin de reducir la volatilidad, que cambios en las tasas de mercado, puedan impactar en los resultados del ejercicio.

Al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023 Grupo Imsa S.A. tiene los siguientes activos y pasivos en moneda extranjera, contabilizados por su equivalente en pesos colombianos:

	Marzo 2024		Diciembre 2023	
	USD	$Miles COP	USD	$Miles COP
Activos				
Efectivo y equivalentes de efectivo	58.936.332	226.451.068	12.996.838	49.674.566
Cuentas por cobrar comerciales y otras	17.383	66.789	8.138	31.103
Cuentas por cobrar partes relacionadas	186.309	715.855	185.490	708.952
Total activos	**59.140.024**	**227.233.712**	**13.190.466**	**50.414.621**
Pasivos				
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	-	-	86.917	332.201
Total pasivos	**-**	**-**	**86.917**	**332.201**
Exposición activa neta	**59.140.024**	**227.233.712**	**13.103.549**	**50.082.420**

- **Riesgo de tasa de interés**: El Grupo está expuesto a riesgos de tasas de interés por activos y pasivos indexados a tasas de interés variables.

El Grupo mide su exposición o riesgo de tasa de interés considerando sus activos y pasivos indexados a tasas de interés variables, que se verían afectados en la medida que ocurran cambios inesperados en dichas tasas. Al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023, el Grupo no contaba con instrumentos de cobertura sobre tasas de interés.

A continuación, se muestra el detalle de las tasas de interés de los instrumentos financieros de corto y largo plazo al marzo de 2024 y 31 diciembre de 2023.

Instrumentos financieros	Tasa de interés	31-mar-24	31-dic-23
Renta fija	4,80% - 13,55%	94.583.404	68.089.859
Carteras colectivas	10,61% - 13,49%	144.705.261	56.755.738
Préstamos a partes relacionadas	SOFR + 1,50% - Tasa fija 6%	12.883.614	13.879.969
Préstamos a empleados	13,05% - 17,25%	255.504	237.096
Total activos financieros		**252.427.783**	**138.962.662**
Arrendamiento financiero - Bancolombia	18,39% - 20,74%	268.521	292.432
Total pasivos financieros		**268.521**	**292.432**

6.3 Administración del riesgo de capital

Mediante la gestión y administración de su capital, Grupo Imsa S.A. busca garantizar el despliegue de su estrategia corporativa para generar valor creciente a sus inversionistas, ser relevantes en los mercados donde opera y garantizar la sostenibilidad del negocio mediante el equilibrio en los ejes económico, ambiental y social. Para mantener una estructura óptima de capital que permita apalancar la generación de valor, Grupo Imsa S.A. puede decretar dividendos o devolver capital a sus accionistas, emitir nuevas acciones o liquidar activos para reducir su deuda.

6.4 Estimación de valor razonable

Valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición.

Al estimar el valor razonable de un activo o pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo si los participantes del mercado tomarían esas características en cuenta al fijar el precio del activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable a efectos de valoración o revelación en los presentes estados financieros se determina sobre dicha base, a excepción de las operaciones de arrendamiento y otras mediciones que tienen alguna similitud con su valor razonable, pero no son su valor razonable, como por ejemplo valor neto realizable de los inventarios o el valor en uso en la determinación del deterioro.

Además, para efectos de información financiera, las mediciones hechas a valor razonable se clasifican de acuerdo a lo descrito en la nota 2.2.

Para las cuentas por cobrar y por pagar se asume que el valor en libros menos el deterioro es similar a sus valores razonables.

Al 31 de marzo de 2024 el valor razonable y el valor en libros de los activos y pasivos financieros mostrados en el estado de situación financiera se detallan a continuación:

	Clasificación para valoración	Valoración	Valor en libros
Efectivo y equivalentes de efectivo	Costo amortizado	144.744.039	144.744.039
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	Costo amortizado	2.228.695	2.228.695
Cuentas por cobrar partes relacionadas	Costo amortizado	13.150.830	13.150.830
Otros activos financieros	Nivel 3	3.230.695	3.230.695
Pasivos por arrendamiento	Costo amortizado	268.521	268.521
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	Costo amortizado	2.116.805	2.116.805
Otros pasivos financieros	Costo amortizado	1.332.000	1.332.000

Notas de carácter específico

Nota 7. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen la caja disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos u otras entidades financieras y otras inversiones altamente líquidas, entendiéndose como aquellas que tienen plazo al vencimiento igual o inferior a 90 días. Los fondos de inversión en los cuales Grupo Imsa S.A tiene sus excedentes de liquidez en el 2024 y 2023 a continuación:

	31-mar-24	31-dic-23
Efectivo		
Caja	4.318	4.310
Bancos	2.770	6.131.178
Cuentas de ahorro	31.690	11.047.069
Subtotal	**38.778**	**17.182.557**

	31-mar-24	31-dic-23
Equivalentes de efectivo		
Derechos fiduciarios	144.705.261	56.434.332
Títulos	-	321.406
Subtotal	**144.705.261**	**56.755.738**
Total efectivo y equivalentes de efectivo	**144.744.039**	**73.938.295**

De acuerdo con la política de administración y gestión de excedentes temporales de liquidez, las cuentas de ahorro y derechos fiduciarios están colocados en entidades con calificación AAA, basados en criterios de seguridad, rentabilidad y liquidez. Dichas cuentas generan rendimientos así: Cuentas de ahorro: 12,5% y fondos de inversión colectiva: 10,61% EA y 13,49 EA%

El efectivo y equivalente de efectivo no tienen restricciones o gravámenes que limiten su disposición, excepto por el depósito en garantía (scrow) acordado con Wietersdorfer por valor de USD $ 4.000.000 que se requiere que sean mantenidos como garantía y puedan ser usados para liquidar reclamaciones futuras, si existieran, relacionadas con la venta del negocio O-Tek; esta restricción en el uso de los recursos terminan el 50% en el año 2025 y el 50% restante en el año 2026

Nota 8. Inversiones temporales

Las inversiones temporales corresponden a instrumentos financieros valorados a costo amortizado y mantenidos hasta el vencimiento con plazos superiores a 90 días.

	31-mar-24	31-dic-23
Bonos	2.000.000	3.500.000
Certificados (1)	92.583.404	64.589.859
Inversiones temporales	**94.583.404**	**68.089.859**

(1) Al 31 de marzo de 2024 los rendimientos reconocidos por estos instrumentos financieros fueron de $ 1.330.304 (2023 $ 1.390.484)

El detalle de los títulos adquiridos y la negociación realizada es la siguientes:

Intermediario	Especie	Moneda	Valor Nominal	Valor en COP	Vencimiento	Tasa Facial	Periodicidad rendimientos	Titulo
Credicorp	Bono Davivienda	COP	500.000	500.000	9-oct-24	IPC+3,96%	Trimestre Vencido	Bono
Credicorp	Bono ITAU	COP	1.000.000	1.000.000	16-oct-24	6,05%	Trimestre Vencido	Bono
Credicorp	Bono Banco Popular	COP	500.000	500.000	11-nov-24	7,34%	Trimestre Vencido	Bono
			Subtotal Bonos	2.000.000				

Intermediario	Especie	Moneda	Valor Nominal	Valor en COP	Vencimiento	Tasa Facial	Periodicidad rendimientos	Titulo
Credicorp	CDT AV Villas	COP	1.000.000	1.000.000	25-ago-24	14,27%	Trimestre Vencido	CDT
Credicorp	CDT BANCOLOMBIA	COP	1.000.000	1.000.000	7-oct-24	5,92%	Trimestre Vencido	CDT
Credicorp	CDT Bancode Occidente	COP	1.434.000	1.434.000	20-may-24	11,49%	Trimestre Vencido	CDT
Credicorp	CDT BBVA	COP	1.000.000	1.000.000	17-jun-24	12,59%	Trimestre Vencido	CDT
Credicorp	CDT Davivienda	COP	3.000.000	3.000.000	15-jun-24	12,50%	Trimestre Vencido	CDT
Valores Bc	CDT Banco de Bogota	COP	4.000.000	4.000.000	24-ago-24	14,45%	Trimestre Vencido	CDT
Valores Bc	CDT Ofícia Findeter	COP	5.000.000	5.000.000	24-abr-24	15,03%	Mes Vencido	CDT
Credicorp	CDT Banco de Occidente	COP	500.000	500.000	22-jul-24	5,58%	Trimestre Vencido	CDT
Valores Bc	CDT Davivienda	COP	1.500.000	1.500.000	30-jul-25	10,30%	Trimestre Vencido	CDT
Valores Bc	CDT BBVA	COP	3.000.000	3.000.000	30-jul-25	10,34%	Trimestre Vencido	CDT
Valores Bc	CDT Davivienda	COP	1.500.000	1.500.000	30-ene-25	10,85%	Trimestre Vencido	CDT
Valores Bc	CDT Banco de Bogota	COP	3.000.000	3.000.000	30-ene-25	10,94%	Trimestre Vencido	CDT
Bancolombia Panama	Time deposit	USD	2.500.000	9.605.750	19-abr-24	4,80%	91 dias	CDT
Bancolombia Panama	Time deposit	USD	2.500.000	9.605.750	18-abr-24	5,35%	90 dias	CDT
Sucursal Panama	Time deposit	USD	8.000.000	30.738.400	12-abr-24	4,45%	51 dias	CDT
Sucursal Panama	Time deposit	USD	4.000.000	15.369.200	21-ago-24	5,15%	182 dias	CDT
			Subtotal CDT´S	91.253.100				

Nota 9. Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, neto

El detalle de cuentas por cobrar es el siguiente

	31-mar-24	31-dic-23
Cuentas por cobrar comerciales		
Nacionales	85.902	88.752
Del exterior	66.789	31.103
Subtotal cuentas por cobrar comerciales	**152.691**	**119.855**
Anticipo de impuestos y contribuciones		
IVA descontable y retenido	402.235	421.731
Retención en la fuente	202.001	5.614
Industria y comercio	29.810	-
Autorretención especial por renta	1.186.454	-
Subtotal anticipo de impuestos y contribuciones	**1.820.500**	**427.345**

	31-mar-24	31-dic-23
Otros		
Cuentas por cobrar a trabajadores	255.504	237.096
Deudores varios	-	454.823
Subtotal otros	**255.504**	**691.919**
Total cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	**2.228.695**	**1.239.119**
Menos porción no corriente	245.974	228.632
Total porción corriente	**1.982.721**	**1.010.487**

Nota 10. Transacciones con partes relacionadas

Grupo Imsa S.A. como Matriz forma parte de un grupo de compañías relacionadas y como tal, mantiene saldos y efectúa transacciones significativas con compañías miembros de dicho grupo. Las transacciones y saldos con compañías relacionadas al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023 comprenden lo siguiente:

Nota 10.1. Partes relacionadas

Las transacciones y saldos con las partes relacionadas al 31 de marzo de 2024 y 2023 comprenden lo siguiente:

Año 2024

Ingresos	Servicios	Intereses	Total
Addimentum S.A.S. (antes Andercol International S.A.S.)	61.440	185.912	247.352
O-Tek Tubos Brasil Ltda.	-	3.209	3.209
MCM Company S.A.S.	262.534	-	262.534
Total ingresos	**323.974**	**189.121**	**513.095**

Año 2023

Ingresos	Servicios	Intereses	Total
Addimentum S.A.S. (antes Andercol International S.A.S.)	55.267	248.305	303.572
O-Tek Central S.A.S.	330.916	1.450.030	1.780.946
O-Tek internacional S.A.S.	-	1.111.864	1.111.864
O-Tek Tubos Brasil Ltda.	-	3.758	3.758
MCM Company S.A.S.	247.356	-	247.356
Total ingresos	**633.539**	**2.813.957**	**3.447.496**

Producto de estas transacciones se generaron los siguientes saldos por cobrar:

Año 2024

Cuentas por cobrar	Préstamos (1)	Intereses	Comerciales	Total
Addimentum S.A.S. (antes Andercol	12.192.000	123.643	22.941	12.338.584
O-Tek Tubos Brasil Ltda.	691.614	24.241	-	715.855
MCM Company S.A.S.	-	-	96.391	96.391
Total cuentas por cobrar	**12.883.614**	**147.884**	**119.332**	**13.150.830**

Año 2023

Cuentas por cobrar	Préstamos (1)	Intereses	Comerciales	Total
Addimentum S.A.S. (antes Andercol	13.192.000	194.315	-	13.386.315
O-Tek Tubos Brasil Ltda.	687.969	20.982	-	708.951
MCM Company S.A.S.	-	-	182.155	182.155
Total cuentas por cobrar	**13.879.969**	**215.297**	**182.155**	**14.277.421**

(1) El detalle de los préstamos por cobrar a partes relacionadas es el siguiente:

Año 2024

Compañía	Tasa de interés	Vencimiento	Moneda	Monto
Addimentum S.A.S. (antes Andercol International S.A.S.)	Tasa Fija 6%	27-feb-24	COP	862.000
Addimentum S.A.S. (antes Andercol International S.A.S.)	Tasa Fija 6%	18-may-24	COP	11.330.000
O-Tek Tubos Brasil Ltda.	SOFR + 1,50%	1-abr-24	COP	691.614
Total				**12.883.614**

Año 2023

Compañía	Tasa de interés	Vencimiento	Moneda	Monto
Addimentum S.A.S. (antes Andercol International S.A.S.)	Tasa Fija 6%	27-feb-24	COP	1.862.000
Addimentum S.A.S. (antes Andercol International S.A.S.)	Tasa Fija 6%	18-may-24	COP	11.330.000
O-Tek Tubos Brasil Ltda.	SOFR + 1,50%	1-abr-24	COP	687.969
Total				**13.879.969**

Los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas diferente de préstamos no generan ni devengan intereses. Estos saldos se originan como resultado de las operaciones, por lo tanto, la recuperación de estas cuentas está sujeta a los mismos términos utilizados con terceros.

Nota 11. Otros activos

Los otros activos comprenden activos financieros y no financieros, como se muestra a continuación:

	31-mar-24	31-dic-23
Otros activos corrientes		
No financieros		
Pagos anticipados	1.076.214	563.919
Otros	10.817	14.423
Subtotal otros activos no financieros	**1.087.031**	**578.342**
Financieros		
Activos de cobertura	2.927.863	-
Total otros activos corrientes	**4.014.894**	**578.342**

Otros activos no corrientes	**31-mar-24**	**31-dic-23**
No financieros		
Activos medidos a costo amortizado	13.236	30.176
Subtotal otros activos no financieros	**13.236**	**30.176**
Financieros		
Inversiones al valor razonable (1)	302.831	302.832
Total otros activos no corrientes	**316.067**	**333.008**

(1) Incluyel la participación en Hotel Capital Bogotá equivalente al 0,48%.

Nota 12. Activos no corrientes disponibles para la venta

El saldo de los activos no corrientes clasificados como disponibles para la venta comprende:

	31-mar-24	31-dic-23
Bienes inmuebles (1)	26.204.808	26.204.808
Total activos disponibles para la venta	**26.204.808**	**26.204.808**

(1) terreno ubicado en el municipio de Barbosa – Antioquia, este inmueble se encuentra en el Patrimonio Autónomo FA Barbosa administrado por Credicorp Capital Fiduciaria S.A. Grupo IMSA S.A mantiene el control de este como Fideicomitente único. Existen acuerdos de venta sobre los cuales se tienen anticipos (ver nota 22) y se está a la espera de la licencia de subdivisión del municipio para el otorgamiento de escritura pública y la recepción de la contraprestación restante.

Nota 13. Propiedades, planta y equipo; neto

El siguiente es el valor en libros de las propiedades, planta y equipo:

	31-mar-24	31-dic-23
Costo	744.078	773.638
Depreciación acumulada	(208.263)	(185.126)
Total propiedades, planta y equipo	**535.815**	**588.512**

El detalle por clase de las propiedades, planta y equipo neto de la depreciación y deterioro es:

	31-mar-24	31-dic-23
Cómputo y comunicación	24.081	25.934
Equipo de transporte	264.568	291.039
Equipos en leasing financiero	247.166	271.539
Total propiedad, planta y equipo	**535.815**	**588.512**

El movimiento de las propiedades, planta y equipo se detalla a continuación:

Costo	Cómputo y comunicación	Equipo de transporte	Equipos en leasing financiero	Total
1-ene-23	**37.048**	**29.560**	**410.150**	**476.758**
Adiciones		296.880	-	**296.880**
31-dic-23	**37.048**	**326.440**	**410.150**	**773.638**
Retiros		(29.560)		**(29.560)**
31-mar-24	**37.048**	**296.880**	**410.150**	**744.078**

El movimiento de la depreciación de propiedades, planta y equipo se detalla a continuación:

Depreciación Acumulada	Cómputo y comunicación	Equipo de transporte	Equipos en leasing financiero	Total
1-ene-23	**3.705**	**8.211**	**41.119**	**53.035**
Depreciación	7.409	27.190	97.492	**132.091**
31-dic-23	**11.114**	**35.401**	**138.611**	**185.126**
Depreciación	1.853	17.439	24.373	**43.665**
Retiros		(20.528)		**(20.528)**
31-mar-24	**12.967**	**32.312**	**162.984**	**208.263**

Nota 14. Propiedades de inversión, neto

El siguiente es el detalle del valor en libros de las propiedades de inversión:

	31-mar-24	31-dic-23
Costo	48.802.331	47.803.387
Depreciación acumulada	(1.092.937)	(1.069.073)
Total propiedades de inversión	**47.709.394**	**46.734.314**

El siguiente es el detalle de las propiedades de inversión:

	31-mar-24	31-dic-23
Terrenos	44.719.859	43.720.914
Edificios	2.989.535	3.013.400
Total propiedades de inversión	**47.709.394**	**46.734.314**

- Al 31 de marzo de 2024 no existen compromisos para la adquisición de propiedades de inversión.
- Grupo Imsa S.A. no reconoció pérdidas o reversos de deterioro que afecten el resultado del período al 31 de marzo de 2024.
- Los ingresos por arrendamiento provenientes de las propiedades de inversión ascienden a $ 303.000
- Los gastos directos de operación de las propiedades de inversión no generadoras de renta corresponden a depreciación por $ 23.864
- Incluye un terreno ubicado en Medellín recibido de la escisión de Grupo Orbis S.A, por valor de COP $ 36.443.017 este inmueble se encuentra en el Patrimonio Autónomo PA Tricentenario administrado por Bancolombia S.A. Grupo IMSA S.A, mantiene el control

de este como fideicomitente único, y gana flexibilidad en los posibles esquemas para la venta o un potencial desarrollo inmobiliario; con esta flexibilidad que da este esquema fiduciario, se continúa ejecutando la estrategia para su apreciación de valor.

Nota 15. Activos intangibles

El siguiente es el detalle del valor en libros de los activos intangibles:

	31-mar-24	31-dic-23
Costo	154.364	154.364
Amortización acumulada	(68.606)	(55.743)
Total activos intangibles	**85.758**	**98.621**

El detalle de los activos intangibles neto es el siguiente:

	31-mar-24	31-dic-23
Licencias	85.758	98.622
Total activos intangibles	**85.758**	**98.622**

Nota 16. Inversiones en subsidiarias

El detalle de las inversiones en subsidiarias es el siguiente:

		31-mar-24		31-dic-23	
Nombre	**Domicilio**	**Costo**	**%**	**Costo**	**%**
Addimentum S.A.S. (antes Andercol International S.A.S.)	Colombia	11.703.169	100,00%	11.642.964	100,000%
MCM Company S.A.S.	Colombia	53.678.672	100,00%	51.810.526	100,000%
Inversiones ADS Panamá S.A.	Panamá	1.171.640	100,00%	1.491.796	100,000%
O-tek Argentina S.A.	Argentina	30.553.730	74,90%	18.856.891	74,90%
Anderpol Do Brasil Participações Ltda.	Brasil	94.407.595	100,00%	96.233.824	100,000%
Total		**191.514.817**		**180.036.012**	

El movimiento de las inversiones en subsidiarias en 2024 y 2023 es el siguiente

Año 2024	31-dic-23	Método participación resultados	Método de participación patrimonio	Método de participación revalorización patrimonio	Traslado provisión	Deterioro (1)	31-mar-24
Addimentum S.A.S.	11.642.964	60.205	-	-	-	-	11.703.169
MCM Company S.A.S	51.810.526	1.893.843	(25.697)	-	-	-	53.678.672
Inversiones ADS Panamá S.A.	1.491.796	(315.295)	(4.861)	-	-	-	1.171.640
O-tek Argentina S.A.	18.856.891	1.555.684	(1.059.587)	12.593.461	-	(1.392.719)	30.553.730
O-Tek Servicios Argentina	0	(2.543)	(5.207)	-	7.750	-	0
Anderpol Do Brasil Participações Ltda.	96.233.824	682.601	(2.508.830)	-	-	-	94.407.595
Novapol Plásticos Ltda.	11	-	-	-	-	-	11
Total	**180.036.012**	**3.874.495**	**(3.604.182)**	**12.593.461**	**7.750**	**(1.392.719)**	**191.514.817**

Diciembre 2023	31-dic-22	Venta	Método participación resultados	Método de participación patrimonio	Método de participación revalorización patrimonio	Metodo recibido patrimonio por compra subsidiarias	Metodo recibido revalorizacion patrimonio por compra subsidiarias	Dividendos	Utilidad no realizada venta subsidiarias	Traslado provisión	Compra inversiones (costo)	Deterioro	31-dic-23
Andercol México S.A. de C.V.	27.062.977	(23.600.507)	1.368.675	928.045	-	-	-	(5.759.190)	-	-	-	-	-
O-Tek Internacional S.A.S.	97.564.895	(141.100.579)	59.948.479	28.897.464	(54.669.381)	-	-	-	9.359.122	-	-	-	-
Addimentum S.A.S	865.622	-	(1.222.658)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	11.642.964
MCM Company S.A.S	45.432.061	-	6.564.101	(185.610)	(26)	-	-	-	-	-	-	-	51.810.526
Inversiones ADS Panamá S.A.	232.735	-	(116.677)	(318.001)	-	-	-	-	1.693.739	-	-	-	1.491.796
O-tek Argentina S.A.	3.441.821	-	(2.898.784)	(48.385.209)	29.213.226	(62.390.764)	81.631.212	-	-	-	23.361.027	(5.115.638)	18.856.891
O-Tek Servicios Argentina	108	-	(3.288)	2.939	(23.348)	(8.817)	1.477	-	-	22.679	8.250	-	0
Anderpol Do Brasil Participações Ltda.	117.670.484	-	4.058.632	(17.010.600)	-	-	-	(8.484.692)	-	-	-	-	96.233.824
Novapol Plásticos Ltda.	5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	6	-	11
Novaforma Distribuidora de Fiberglas Ltda.	5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(5)	-	-
Total	**292.270.713**	**(164.701.086)**	**67.698.480**	**(36.070.971)**	**(25.479.529)**	**(62.399.581)**	**81.632.689**	**(14.243.882)**	**11.052.861**	**22.679**	**23.369.278**	**(5.115.638)**	**180.036.012**
Operaciones discontinuadas	-	-	(64.506.586)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(64.506.586)
Total	**292.270.713**	**(164.701.086)**	**3.191.894**	**(36.070.971)**	**(25.479.529)**	**(62.399.581)**	**81.632.689**	**(14.243.882)**	**11.052.861**	**22.679**	**23.369.278**	**(5.115.638)**	**115.529.426**

A continuación, se detalla el resumen de la utilidad obtenida por la venta de subsidiaria y deterioro sobre el negocio de Argentina.

Earn-out por venta subsidiaria	101.651.728,00
Deterioro sobre subisidiaria	(1.392.719,00)
	100.259.009,00

A continuación, se presenta la información financiera de las compañías subsidiarias al 31 de marzo de 2024 y 31 de diciembre de 2023

Año 2024	Moneda local					Equivalente en miles de pesos			
	Moneda	Utilidad (pérdida) del ejercicio	Activos	Pasivos	Patrimonio	Utilidad (pérdida) del ejercicio	Activos	Pasivos	Patrimonio
Addimentum S.A.S.	COP	60.204	26.228.104	14.524.935	11.703.169	60.204	26.228.104	14.524.935	11.703.169
MCM Company S.A.S.	COP	1.893.843	74.388.009	20.709.337	53.678.672	1.893.843	74.388.009	20.709.337	53.678.672
Inversiones ADS Panamá S.A.	USD	(81)	305	-	305	(315.295)	1.171.636	-	1.171.640
O-tek Argentina S.A.	ARS	440.455	22.900.320	11.850.660	11.049.660	2.073.889	102.552.212	53.069.625	49.482.587
O-Tek Servicios Argentina	ARS	(725)	(6.768)	2.209	(8.977)	(3.395)	(30.309)	9.893	(40.202)
Anderpol Do Brasil Participações Ltda.	BRL	862	123.167	407	122.760	682.601	94.720.869	313.275	94.407.594
Novapol Plásticos Ltda.	BRL	909	154.399	49.760	104.639	719.045	118.739.866	38.267.760	80.472.103

Año 2023	Moneda local					Equivalente en miles de pesos			
	Moneda	Utilidad (pérdida) del ejercicio	Activos	Pasivos	Patrimonio	Utilidad (pérdida) del ejercicio	Activos	Pasivos	Patrimonio
Addimentum S.A.S.	COP	(1.222.658)	27.655.557	16.012.593	11.642.964	(1.222.658)	27.655.557	16.012.593	11.642.964
MCM Company S.A.S.	COP	6.564.100	68.871.744	17.061.218	51.810.526	6.564.100	68.871.744	17.061.218	51.810.526
Inversiones ADS Panamá S.A.	USD	(24)	390	-	390	(116.678)	1.491.803	-	1.491.803
O-tek Argentina S.A.	ARS	(399.074)	16.448.663	9.678.622	6.770.041	(6.609.734)	77.762.701	45.756.655	32.006.046
O-Tek Servicios Argentina	ARS	(402)	(4.196)	2.209	(6.405)	(5.039,51)	(19.836)	10.444	(30.279)
Anderpol Do Brasil Participações Ltda.	BRL	4.758	122.311	414	121.897	4.058.631	96.560.716	326.892	96.233.824
Novapol Plásticos Ltda.	BRL	3.498	149.623	45.892	103.730	2.958.907	118.122.434	36.230.606	81.891.829
Novaforma Distribuidora de Fiberglas Ltda.	BRL	1.834	(0)	0	1.834	1.580.359	0	0	1.447.941

Nota 17. Impuestos

El saldo de impuestos por pagar es el siguiente:

	31-mar-24	31-dic-23
Impuesto de renta	27.315.962	12.154.570
Impuesto sobre las ventas por pagar	24.868	-
Impuesto de industria y comercio	43.881	195.802
Total impuestos	**27.384.711**	**12.350.372**

Nota 18. Pasivos por arrendamiento

Los pasivos por arrendamiento comprenden:

	31-mar-24	31-dic-23
Arrendamiento financiero	268.521	292.432
Total obligaciones por leasing financiero	**268.521**	**292.432**
Menos porción no corriente	190.950	190.950
Total porción corriente	**77.572**	**101.483**

Nota 19. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

El saldo por pagar comprende:

	31-mar-24	31-dic-23
Gastos legales	145.000	145.000
Honorarios	167.432	875.891
Retención en la fuente	238.308	269.187
Impuesto a las ventas retenido	2.559	8.706
Dividendos	12.410	12.410
Retenciones y aportes de nómina	3.592	390
Seguros	-	311.260
Servicios públicos	-	2.700
Servicios de mantenimiento	1.763	-
Transportes, fletes y acarreos	289	1.238
Comisiones	13.884	16.153
Arrendamientos	-	20.636
Otros	1.531.568	735.026
Total cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	**2.116.805**	**2.398.597**

Nota 20. Pasivos por beneficios a empleados

20.1 Obligaciones laborales

La composición de los saldos de obligaciones laborales es la siguiente:

	31-mar-24	31-dic-23
Prestaciones extralegales	191.510	119.193
Cesantias consolidadas	48.446	174.219
Vacaciones consolidadas	286.814	270.958
Prima de servicios	45.331	-
Intereses sobre cesantías	1.449	20.060
Salarios por pagar	-	(4.545)
Total obligaciones laborales	**573.550**	**579.885**
Menos - Porción no corriente (1)	41.833	42.943
Total porción corriente	**531.717**	**536.942**

(1) Incluye otros beneficios largo plazo.

Los beneficios a largo plazo incluyen primas de antigüedad, la cual corresponde a una prestación extralegal de antigüedad (cada 5 años), que la Compañía otorga a sus empleados activos, exceptuando los empleados con salario integral y los aprendices.

Los beneficios a empleados a largo plazo se valoran por un actuario anualmente mediante la unidad de crédito proyectada; a continuación, se presenta la conciliación a los movimientos presentados:

Nota 21. Pasivos estimados y provisiones

El saldo de los pasivos estimados y provisiones es el siguiente:

	31-mar-24	31-dic-23
Inversiones en asociadas	30.429	22.679
Bono por cumplimiento de metas (1)	319.651	1.177.469
Otras	41.859	-
Total provisiones	**391.939**	**1.200.148**

(1) El saldo corresponde a la bonificación por resultados que se entregará a los empleados que apliquen a este beneficio.

El movimiento de las provisiones es el siguiente:

	Procesos jurídicos	Inversiones asociadas	Bono por cumplimiento de metas	Otras	Total
1-ene-23	**2.272.630**	**22.679**	**899.358**	**-**	**3.194.667**
Incrementos	-	-	1.177.469	-	**1.177.469**
Recuperacón - Utilización	(2.272.630)	-	(899.358)	-	**(3.171.988)**
31-dic-23	**-**	**22.679**	**1.177.469**	**-**	**1.200.148**
Incrementos	-	30.429	1.723.582	41.859	**1.795.870**
Recuperacón - Utilización	-	-	(2.581.400)	-	**(2.581.400)**
Reversión	-	(22.679)	-	-	**(22.679)**
31-mar-24	**-**	**30.429**	**319.651**	**41.859**	**391.939**

Nota 22. Otros pasivos

	31-mar-24	31-dic-23
Anticipos recibidos	1.332.000	1.332.000
Total otros pasivos	**1.332.000**	**1.332.000**

Nota 23. Capital Emitido

El saldo del capital comprende:

	31-mar-24	31-dic-23
Capital autorizado 40.000.000 acciones de valor nominal $10 (*) cada una	400.000	400.000
Acciones no emitidas 23.864.320	(238.640)	(238.640)
Total capital	**161.360**	**161.360**

* En pesos colombianos

Durante el periodo 2023 el capital social no tuvo cambios, sin embargo, se presentó una readquisición de 4.501.896 acciones. Ver nota 29.

Nota 24. Ingreso de actividades ordinarias

Los ingresos de actividades ordinarias comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Intereses partes relacionadas	189.121	2.813.957
Arrendamiento propiedades de inversion	303.000	243.645
Intereses portafolio de inversiones y ahorros	3.604.659	2.152.074
Venta de servicios nacional	542.528	633.540
Venta de servicios al exterior	54.218	-
Total ingresos de actividades ordinarias	**4.693.526**	**5.843.216**

Nota 25. Gastos de administración

Los gastos de administración al 31 de marzo de 2024 comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Honorarios	292.325	211.829
Impuestos	412.246	477.105
Depreciaciones	41.303	26.328
Seguros	30.001	20.135
Servicios	11.690	27.615
Gastos legales	3.099	2.992
Mantenimiento y reparaciones	3.641	18.071
Amortizaciones	24.373	24.373
Arrendamientos	53.728	47.385
Gastos de viaje	11.389	26.008
Diversos	73.623	56.821
Total gastos de administración	**957.418**	**938.662**

Nota 26. Gastos financieros netos

Los ingresos y gastos financieros netos al 31 de marzo de 2024 comprenden:

	31-mar-24	31-mar-23
Ingresos financieros		
Intereses	5.307	21.598
Diferencia en cambio	1.160.045	243.955
Total ingresos financieros	**1.165.352**	**265.553**

	31-mar-24	31-mar-23
Gastos financieros		
Comisiones	1.933	1.696
Intereses	12.280	17.560
Total gastos financieros	**14.213**	**19.256**
Total ingreso (gasto) neto	**1.151.139**	**246.297**

Nota 27. Ganancia por acción

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo la utilidad de Grupo Imsa S.A. entre el promedio ponderado de las acciones comunes en circulación en el año, excluyendo, de existir, las acciones comunes adquiridas por el Grupo.

Al 31 de marzo de 2024 las ganancias por acción básica son las siguientes:

	31-mar-24	31-mar-23
Utilidad por acción básica		
Utilidad del año provenientes de operaciones que continúan	90.085.509	4.150.467
Ganancias (pérdidas) del año provenientes de operaciones discontinuadas	-	13.682.864
Utilidad del año atribuible a los controladores de la Compañía	**90.085.509**	**17.833.331**
Número de acciones ordinarias		
Número de acciones capital autorizado	40.000.000	40.000.000
Número de acciones no emitidas	(23.864.020)	(23.864.020)
Número de acciones propias readquiridas	(4.501.896)	-
Número promedio ponderado de acciones ordinarias	**11.634.084**	**16.135.980**
Utilidad por acción proveniente de operaciones que continúan (*)	7.743,24	257,22
Ganancias (pérdidas) por acción provenientes de operaciones discontinuadas (*)	-	847,97
Utilidad por acción básicas totales (*)	**7.743,24**	**1.105,19**

(*) Valores expresados en pesos colombianos

No existen instrumentos de patrimonio con potenciales efectos dilutivos en las ganancias por acción.

Nota 28. Operaciones discontinuadas

A en el año 2023 se suscribieron contratos de compraventa por las acciones de propiedad de Grupo IMSA S.A. en subsidiarias de México y Colombia. Los resultados de dicha operación son los siguientes:

	31-mar-24	31-mar-23
Ingreso de actividades ordinarias	-	78.354.026
Costos de ventas	-	(45.336.271)
Utilidad bruta	**-**	**33.017.755**
Gastos de administración	-	(1.797.584)
Gastos de distribución	-	(5.346.441)
Gastos por beneficios a empleados	-	(3.591.065)
Pérdidas por deterioro de valor	-	-
Otros ingresos	-	1.181.257
Otros egresos	-	(949.171)
Utilidad antes de otras ganancias y financieros	**-**	**22.514.751**
Resultado por exposición a la inflación	-	-
Otras ganacias	-	(4.647)
Utilidad por método de participación	-	-
Gastos financieros netos	-	(1.081.239)
Utilidad antes de impuesto a la renta	**-**	**21.428.865**
Impuesto sobre la renta	-	(7.746.001)
Utilidad neta	**-**	**13.682.864**

Nota 29. Eventos posteriores

El 22 de abril de 2024 se realizó la readquisición de 2.803.767 acciones a COP $ 37.443 por acción, dicha operación se llevó a cabo en conjunto con la Bolsa de Valores de Colombia S.A.

y mediante mecanismos que garantizaron la igualdad de condiciones a todos los accionistas de la Sociedad en cuanto al precio, tiempo y proceso operativo, independientemente del porcentaje de participación en el capital social de la Sociedad de cada accionista.

Grupo
IMSA

CONTACTO

Calle 19 A #43B - 41
Medellín, Colombia
contacto.imsa@grupoimsa.com.co
Colombia: +57 (604) 310 7700
www.grupoimsa.com.co